

<<二十几岁必须懂点人情世故>>

图书基本信息

书名：<<二十几岁必须懂点人情世故>>

13位ISBN编号：9787514300154

10位ISBN编号：7514300155

出版时间：2011-6

出版时间：现代

作者：张晓东

页数：236

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<二十几岁必须懂点人情世故>>

### 内容概要

二十几岁是个说大不大、说小不小的年龄。

一方面，这个年纪的青年已经脱离了少年懵懂的时代，心智渐渐成熟完善，能够凭着自己的本领自力更生，也开始对世界形成自己的理解。

但另一方面，年轻人刚刚进入社会，在人情世故方面往往有所欠缺，很容易在复杂多变的人际交往、为人处世中吃亏，甚或形成扭曲的人生观、价值观，贻害终生。

大树能够长多高，取决于它的根有多深多厚；一个人能够成就的高度，常常就在二十几岁的时候奠定，不可轻忽。

二十几岁多懂一些人情世故，顺顺当当，稳扎稳打，三十岁之后才能乘龙上天，直入青云。

## <<二十几岁必须懂点人情世故>>

### 作者简介

张晓东，人民大学管理学硕士，行销管理专业顾问。

曾任某集团公司业务经理，公关部对外发言人，现任某国际知名品牌公司总裁。

从业多年来，对职场关系及人际心理有非常深入的研究，凭借多年的从业经验，出版了《轻松教你玩职场》《我的职场笔记》等书。

## &lt;&lt;二十几岁必须懂点人情世故&gt;&gt;

## 书籍目录

Chapter 01 二十几岁初涉世事，学会以诚示人很关键初涉世事，学会从“诚信”起航要取信于人，但不可轻信于人言诺必行，一定要遵守诺言诚实但不犯傻，坦诚但不幼稚为人处世，脱掉虚伪的外衣不要刻意掩饰自己的缺点和不足如果做不到就不要轻易许诺Chapter 02 低调是一种智慧，二十几岁要学会收敛锋芒学会收敛锋芒，二十几岁不是高调的年龄枪打出头鸟，年纪轻轻出头莫太急即使有才能，也要记得隐藏几分大智若愚，虚怀若谷巧藏锋二十几岁自命不凡，三十岁必然一事无成二十几岁“有所不为”，三十几岁才能“有所为”对方太强势，不妨试着绕个弯把自己放得足够低，才能看得足够远得意莫忘形，一时成功不等于一世成功Chapter 03 二十几岁多交个朋友，岁以后就多条路二十几岁结下好人缘，三十几岁收获好机会从二十几岁开始，开发自己的人脉金矿有了靠山好办事，试着找到你的贵人平时常“联系”，落魄时才有人帮人情不是信用卡，不能随意透支交朋结友，学会严于律己、宽以待人再亲密的朋友义气，也有原则、有底线有一点距离，朋友间的情谊才会更亲密世事难预测，处世有风险，交友须谨慎善待“小人物”，日后会有大收获记住别人的好处，忘记别人的坏处多一个强劲的“敌人”，就会少一个成功的机会Chapter 04 说话的策略和技巧，二十几岁的第一项修炼说话要看对象、分场合、讲分寸好话也得找准时机说不管多着急，都要想好了再说得理之时也“饶”人，让人三分也无妨社交场合，学会说“不”很重要“玩笑”可以开，但不能太“过头”不揭他人之短。不探他人之秘逢人只说三分话，不可全抛一片心Chapter 05 善于变通，二十几岁做人处事要学会随机应变懂得变通是为人处世的第一法宝察言观色看情况，随机应变巧办事揣摩对方的秉性，与不同的人交际用不同的方法二十几岁血气方刚，学会能屈能伸很重要刚柔并济，做人做事要有弹性保住对方的面子，有助于办成自己的事Chapter 06 二十几岁，无条件接受一切建议乃至批评走自己的路，不妨碍听别人的意见固执己见只会使你成为凄凉的“愤青”要把谦虚当成自己的第一品格把批评自己的人当成“朋友”做错了，就勇于承认错误年纪轻轻要多做工作少抱怨抛开浮躁，二十几岁就成功了一半永远不要争论，因为你永远赢不了一场争论Chapter 07 二十几岁掌控好情绪，就掌控好了自己的前途不良情绪是恶魔，要学会掌控情绪遇事多用脑子，少用性子二十几岁最大的忌讳是被琐事冲昏头脑为小事大动肝火，伤人又害己。要给别人说话和解释的机会“忍”是做人的第一智慧，二十几岁请学会忍耐二十几岁计较得越多，三十几岁就会失去越多眼里要能“揉得沙子”，心里要能“装得糊涂”Chapter 08 有礼有节，二十几岁要学会用礼仪赢得先机无论和什么人打交道，必须待之以礼给对方一个好的“第一印象”可以“包装”，但一定要注意得体别让小动作毁了你的社交形象学会微笑，给自己树立一个阳光形象把送礼当成一门学问研究一下身在职场，要多懂一点职场礼仪举止得体，以“礼”当理Chapter 09 人世险恶，二十几岁初入社会要多长个心眼人世险恶，世上最不易看清的就是人心害人之心不可有，防人之心不可无可以抬高自己，但不可贬低别人远离那些与自己无关的是是非非宁得罪十个君子，不得罪一个小人永远记住：“同舟”者未必能与你“共济”

## <<二十几岁必须懂点人情世故>>

### 章节摘录

版权页：四年之内，小杨换了好几个项目组，职位也没得到什么提升。

为此，小杨非常苦恼，却没有意识到，害自己的正是自己引以为豪的“机灵”。

在当今的社会中，这样的“机灵”，普遍存在。

这种不良的社会风气，往往教坏了初入世道的年轻人，使之误以为谎言与欺诈才是处世之道，才是成熟的表现，从而忘记了最基本、最可贵的诚信，误解了成熟的真意。

人与人之间交流的基础，是每个人所讲的，都是真实的事情，真实的想法。

如果大家都在传达虚假的东西，背弃自己的诺言，我们的交往就会变得艰难无比，每个人也都要耗费大量的精力来甄别信息，防备别人。

因为社会交往的需要，我们所有人都乐于结交诚信笃实的人，厌恶奸猾的小人，这就是诚信得以树立的基石。

作为一个二十几岁的年轻人，保有诚信的美德，老老实实做人，就很容易得到更多人的信任和喜爱，继而得到更多的机会，从而也能够稳稳地踏出进入社会的第一步。

纵览古今，凡有大成就的人物，都有笃实可靠、真诚待人的品质人格。

胡雪岩是清朝末期大名鼎鼎的红顶商人，他所创立的胡庆馀堂药店至今享誉海内。

造就胡庆馀堂百年盟名的，正是胡雪岩本人的诚信精神。

胡庆馀堂自创立之初，就打出了“真不二价”的招牌，以诚信示人。

胡雪岩认为，要制药必先立诚，开药店必选真药。

因此胡雪岩提出“药业关系性命，尤为万不可欺”，要求药店的所有伙计“采办务真，修制务精”。

因此，胡庆馀堂所用的药材，都是直接在产地选购，甚至还自办养鹿园。

胡雪岩曾亲自题写“戒欺”牌匾，挂于胡庆馀堂，一直流传至今。

正是胡雪岩诚信的经营理念，培养起了人们对胡庆馀堂的信任，也使得这个老药店始终屹立不倒，在今天依然能够得到消费者的垂青。

胡雪岩以“戒欺”二字，立下了胡庆馀堂的百年基业。

反观那些浮夸奸猾之徒，大多只能被淹没在时间的长河中；偶尔有冒出来的，也不过是在扮演历史中的丑角。

陀思妥耶夫斯基说过：“我要求别人诚实，我自己就得诚实。”

二十几岁的年轻人，要想获得真诚的朋友，想赢得他人的肯定，首先应当要求自己足够真诚；以诚信待人，自然也能赢得诚信。

试想，一个不信守诺言，满嘴谎言的人，又怎么能要求别人对他真诚呢？

在坚守诚信的过程中，有不少年轻人会迷惘、犹豫：成熟世故是不是就意味着抛却诚信，以虚假的面具示人？

成功是不是一定要封闭自己的内心，不再表达真实的心思？

……怀有这类迷思的青年，多半不了解“成熟”的真正含义。

## <<二十几岁必须懂点人情世故>>

### 编辑推荐

《二十几岁必须懂点人情世故》内容简介：学会收敛锋芒、二十几岁不是高调的年龄，初涉世事、学会从“诚信”起航，逢人只说三分话、不可全抛一片心，年轻人处理的9个成功建议年度最畅销的人世成功学，属于年轻人的入世学！真正帮助你如何去为人处事的青年读本。

<<二十几岁必须懂点人情世故>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>