

<<网店实战全攻略>>

图书基本信息

书名：<<网店实战全攻略>>

13位ISBN编号：9787514501155

10位ISBN编号：7514501150

出版时间：2011-9

出版时间：中国致公

作者：何海霞

页数：284

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<网店实战全攻略>>

### 内容概要

如果您期望淘宝网上开店一帆风顺，本书将是您的第一选择。

本书立足于淘宝网上开店的实际，从开店前的准备，到如何选择商品、安全成交、展示商品、装修店铺、选择物流、提升服务品质、皇冠卖家速成等都有详细介绍，深入浅出，步步为营，能够让您快速成为网店高手!

## <<网店实战全攻略>>

### 书籍目录

#### 第1章 轻松做好开网店的准备

##### 1.1 网上开店入门

###### 1.1.1 什么是网上开店

###### 1.1.2 为什么要在网上开店

##### 1.2 网上开店有什么优势

###### 1.2.1 经营成本低

###### 1.2.2 经营方式灵活

###### 1.2.3 收入可观

###### 1.2.4 顾客来源广

###### 1.2.5 营业时间无限

##### 1.3 选择合适的网上开店方式

###### 1.3.1 自助式开店

###### 1.3.2 建独立的网站

###### 1.3.3 自建网站和自助式开店相结合

##### 1.4 网上开店的基本条件

###### 1.4.1 硬件要求

###### 1.4.2 软件要求

##### 1.5 认识网上开店的交易平台

###### 1.5.1 淘宝网

###### 1.5.2 易趣网

###### 1.5.3 拍拍网

###### 1.5.4 百度有啊

##### 1.6 做好网上开店的准备

###### 1.6.1 什么样的人适合网上开店

###### 1.6.2 熟悉网上开店的流程

###### 1.6.3 网店经营者要保持良好的心态

#### 第2章 为网店寻找好的货源

##### 2.1 选择合适的商品

###### 2.1.1 网上零售商品的特点

###### 2.1.2 哪些商品适合在网上销售

###### 2.1.3 网上最热卖的商品

##### 2.2 如何捕捉商机与进货

###### 2.2.1 怎样快速捕捉商机

###### 2.2.2 批发市场进货

###### 2.2.3 厂家直接拿货

###### 2.2.4 关注外贸尾单货

###### 2.2.5 拿到国外打折商品

###### 2.2.6 积压库存商品

###### 2.2.7 与实体店家合作

###### 2.2.8 寻找换季、节后、拆迁与转让的清仓商品

###### 2.2.9 二手闲置商品与跳蚤市场

###### 2.2.10 民族特色产品

###### 2.2.11 在B2B电子商务网站批发进货

#### 第3章 迈出淘宝开店第一步

##### 3.1 注册为淘宝网会员

<<网店实战全攻略>>

- 3.1.1 申请邮箱
- 3.1.2 注册淘宝网会员
- 3.1.3 登录淘宝网
- 3.2 开通网上银行
- 3.2.1 银行卡、网上银行和支付宝账户之间的关系
- 3.2.2 办理网上银行
- 3.3 申请支付宝
- 3.3.1 了解支付宝
- 3.3.2 激活支付宝账户
- 3.3.3 申请实名认证

.....

- 第4章 新店开业及商品推荐
- 第5章 积极并及时沟通买家
- 第6章 在淘宝安全进行第一笔交易
- 第7章 拍摄和处理吸引人的宝贝照片
- 第8章 设计装修有特色的店铺
- 第9章 寻找更多的买家
- 第10章 宣传、让网店名扬天下
- 第11章 建立完善的物流渠道
- 第12章 皇冠卖家速成秘籍
- 第13章 学习优秀店铺经验

## <<网店实战全攻略>>

### 章节摘录

版权页：插图：价格低，有利于薄利多销。

一般批发商不会轻易地将最实在的价格告诉初次接触的客人，而是根据经验和标准去衡量，然后才酌情开价。

这无疑给毫无经验的新卖家增加了一些难度，下面介绍在批发市场进货时的技巧：1.进批发市场，先不要急着问价买东西，应先把整个批发市场纵观浏览一遍，把各类款式、风格的商品分类，做到批发时心中有数。

2.如果进货不多，可以手上拿1~2个批发市场最常见的黑色大塑料袋。

3.钱货要当面清点，避免遭受损失。

这里所说的清点有两层含义，一是当面清点好钱款，二是当面清点好货品。

钱款好说，只要注意别收到假币、别多收你的就行了，而货品则要不麻烦，尽可能细致检查，在人头攒动的批发市场，特别是紧俏新品被人疯抢时，少发一件货、发错颜色、尺码、款型的事经常发生。

对于数量大的批发货品，虽然厂家承诺有问题可以调换，但很多拿货的人不会有耐心去一件件细致检查，而这里的检查也是针对小卖家而言，数量不多又没时间经常去的，完全可以做到当面检查、当面调换，把瑕疵和损失概率减到最低。

4.因为批发市场主要针对的是批发客户，第一次进货一般量都不大，所以砍价要量力而为，不要太狠，否则店家一般都不会太愿意跟这样的买家合作。

还有，货比三家并不是以买到低价货为目的，更重要的是要发掘优质供应商，这是以后合作中关键的一环。

5.买好的货物，千万要不离左右。

批发市场环境复杂，人潮涌动，什么人都有，隐藏着很多你根本无从察觉的陷阱。

在批发市场，有些人专偷拿别人货品，然后低价转卖。

如果你进店挑选时间较长（有的店人多小推车进不去）而疏于看管，出来时就有找不到自己货物的危险。

所以，始终要记着货物不离左右，随时注意周围情况。

6.不要失去主张完全被批发商意见所左右。

有的新手去拿货因为一点也不了解和熟悉市场行情，所以看到别人拿什么就拿什么，批发商说什么好就按批发商的意见赶快掏钱，这样完全没有自我主张的进货态度往往造成货品混乱、不易搭配，更无从谈起个人风格，所以去之前一定要分析好经营定位。

## <<网店实战全攻略>>

### 编辑推荐

《网店实战全攻略:人气·绝招·案例》：皇冠网店店主亲笔撰写，淘宝网淘金全攻略、真实的案例，详细的解析，让您快速通过淘宝网开店致富。

开店准备：发现网店的优势，选择合适的交易平台，开店第一步：寻找优质货源，注册成为会员，申请支付宝，安全成交：开通网上银行，用好聊天工具，掌握交易流程，商品推广：拍摄精美照片，调整展示效果，装修特色店铺，用好淘宝平台：寻找更多买家，关注优秀同行，宣传手段多样化，服务至上：选择最佳物流，积极提升服务品质，快速成为皇冠卖家。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>