# <<人性的优点故事全集>>

#### 图书基本信息

书名:<<人性的优点故事全集>>

13位ISBN编号:9787515500850

10位ISBN编号:7515500859

出版时间:2011-12

出版时间:金城出版社

作者: 王中合

页数:343

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

# <<人性的优点故事全集>>

#### 前言

从前在学校时,我看过很多书,相信拥有从书本上得来的知识,可以解决一切问题。

可是在事业中挣扎数年,遭遇困难和历经挫折后,我感到深深地失望!

我发现有些建立起重大事业的成功人物所具有的知识,并非是从过去那些课本上所学到的。

那些成功的人,善于谈吐讲话,能改变或是影响他人的思想。

我不久就发现,如果希望戴上船长的帽子,驾驶着一艘事业的船,人格的魅力和说话的能力,要比 勤读拉丁文动词和接受哈佛文凭更重要。

我想说说我自己的故事,看过这个故事,你就会明白这本书对你的功用了!

我生长在密苏里州一个距离铁路10英里远的乡村。

我在12岁以前,没有见过一辆电车,而今的我,对各地的情形却都非常熟悉。

而有一次,我几乎到达了北极。

我这个密苏里的孩子,从前捡杨梅、割野草,每小时赚5关分,可是现在组织研究会、讲习班,训练 大公司高级职员表达自己的见解,代价是每分钟1美元。

我这个从前一度在南达科他州西部赶牛的牧童,在英国威尔士亲王赞助下,举行了我的演讲表演。 年轻时候的我,为了受教育而奋斗。

那时的我在密苏里西北部的老农场上,命运总是不佳,连受颠沛之苦:船具被水流冲走、船身撞坏,一年又一年的河水暴涨,淹没了玉蜀黍,冲走了稻谷;豢养的肥猪得瘟疫而死,牛骡的市场极度低落;而银行则以削去我家抵押品的取赎权相恐吓。

由于我对一切感到失望而病倒下来,家人在不得已的情况下,把家里的田产出卖,另在密苏里华伦斯州立师范学校附近购置了一个农场。

当时以1美元的代价,可以在镇上获得食宿,可是年轻的我没有这份力量。

所以我住在乡间,每天经过一段3英里长的路程,骑马来去学校。

我在家挤牛奶、伐木、喂猪,在煤油灯的光亮下,研究拉丁文动词,直到眼睛模糊,垂下头打盹。 我知道自己没有运动的才能,所以,决意要在一次演讲比赛上做一个优胜者。

我费了几个月的时间,准备这个演讲比赛。

我坐在马鞍上疾驰往来学校时练习,在挤牛奶的时候练习,我爬到谷仓的一堆稻草上,大声地演讲, 讲题是 " 制止日本移民的必要性 " 。

我在谷仓大声地练习演讲时,把一群鸽子都惊散了。

我虽然竭力地准备,可是结果还是一再的失败,使我几乎因失去勇气而自杀!

可是后来我的形势转变了,开始获得优胜,不止是一次,而是学校里每次的演讲比赛。

别的学生请我指导、训练,他们也获得了优胜!

毕业后,我到了"奥玛哈"南部,找到了一项工作,是替一家"亚马公司"兜售咸肉、肥皂和脂油

我负责的地区在"达柯脱"的西南鄙,那是在印第安人村落之间的一片畜牧地。

在这个地区,我搭乘载货火车、长途马车,或是骑着马往返。

夜晚宿在简陋的小旅馆中。

我经常要搭乘载货火车,行上100英里的路程,当车子停下卸货的时候,我就会赶去市镇,去见三四个商人,得到他们的订货。

当火车汽笛声响起时,我又急匆匆地从市镇赶回来。

待我跳上火车时,车身已在移动了。

在两年的工作中,我有极令人满意的工作表现,"亚马公司"要晋升我的职位,这时候,我辞职了

我自己决定了, 我要改变我的人生。

我回忆自己在大学里的成绩,同时加以估计,发现我所受到的演讲术训练,给了我自信、勇敢、镇静 ,同时在事务上应付他人的能力,比我在大学里其他一般所有课程所供给我的还多。

于是我劝说纽约青年会学校,给我一个机会,让我替社会各界人士开设一门演讲术的讲习班。

## <<人性的优点故事全集>>

让生意人成为一个演说家?

在当时, 那是荒谬、可笑的!

他们曾尝试过这类的课程,可是始终遭遇到失败。

当纽约青年会学校拒绝付我每个晚上两美元的酬劳时,我却愿意以佣金的方式来教授他们课程。 照这样计算,如果有纯利可得的话,那3年内他们按照佣金制度支付我的将是每个晚上30美元,而并不 是两美元。

就这样,我的研究会讲习班渐渐发展开来了!

别处的青年会和其他的城市也知道了这件事,于是我就成了一位光荣的游行讲师。

我往返于纽约、费城、白地玛等地,后来又去了伦敦、巴黎。

接着我写了一部书,叫做《演讲术及如何影响商界人士》。

每季接受我的演讲术训练的人,要比纽约市里的22个学院以及大学所附设的演讲术课程的学生还多

我所设立的讲习班,不受刻板的规则所拘束,这种课程非常真实而令人感到极其有趣。

在这些课程结束时,班里的学生自己组织起一个俱乐部,每隔一星期集会一次。

费城有19个人一组的,在冬天每月集会两次,已有17年历史。

有些人驾着汽车经过50英里到100英里的路程去那里,其中有一个学生还每周从芝加哥赶到纽约。

这些年来,维持我生活的,不是靠教授演讲术的收入,我的主要工作是帮助人们克服他们的恐惧, 拓展他们的勇气。

我已经发展出了一种特殊的训练方式——那是一种演讲术、推销法、人与人之间的关系和实用心理学的惊人组合,这也是这本书所要告诉你的。

你想成为一个足智多谋、家庭幸福、事业成功的人吗?

那就请读一读本书吧,也许它能给你一生的事业带来转机,为你前行的道路点亮明灯。

如果能达到这一点,那就是我写作此书的最大欣慰。

戴尔・卡耐基

### <<人性的优点故事全集>>

#### 内容概要

本书汇集了卡耐基的思想精华,卡耐基传奇的励志生涯让无数读者从困顿走向了成功。 本书目的就是帮助读者从人性的优点集中学会如何在日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道, 并有效地影响他人;如何击败人类的生存之敌——忧虑,以创造幸福美好的人生。 成功其实很简单,只要你遵循书中这些简单适用的人际准则和生活技巧,你就会获得成功。

### <<人性的优点故事全集>>

#### 书籍目录

第一章 遵守人际交往的戒律 避免和他人争论 真诚地承认你的错误 不要做一个刻薄的人 沟通,你才会赢 该拒绝时就拒绝 给别人一个美名 让人觉得你重视他 让别人略占优势 用事实来打动人 谈论对方感兴趣的事情 善于倾听是赢得尊敬的法宝 做一个理智而友善的人 自制是一种美德 适当地掩饰自己的情绪 不要拿别人出气 不要打断别人说话 第二章 成功是你的目标 弱者等待机会,强者创造机会 做一个坚强勇敢的人 影响人生的力量 保持自己的本色 掌握自己的性格 做一个掌握自己命运的强者 不要做一个事业的"近视眼" 开发自己的想象力 不断为自己"充电" 你到底想要得到什么 有付出才会有收获 没有"失败者的借口" 每天做一件好事: 让批评的雨水从你的身上流下去 第三章 做个快乐的使者 关键在你怎么看 没有人注定命中不幸 夫妻间双赢的沟通 第四章 没有人做得比你好 第五章 营造生命的奇迹 第六章 锤炼自己的领导能力 第七章 发现人生的宝藏 第八章 终身受用的富矿

# <<人性的优点故事全集>>

#### 章节摘录

不要做一个刻薄的人 我们不要责怪别人,我们要试着了解他们,我们要试着明白他们为什么会那样 做。

这比批评更有益处, 也更有意义得多; 而这也孕育了同情、容忍, 以及仁慈。

- "全然了解,就是全然宽恕。
- "我们首先要深入到自己的内心,先发现自己身上存在的缺点,然后才能指出他人的错误和不足,使 别人能心悦诚服地接受。

胡佛是一位著名的试飞员,并且常常在航空展览中表演飞行。

一天,他在圣地亚哥航空展览中表演完毕后飞回洛杉矶。

正如《飞行》杂志所描写的,在空中300英尺的高度,两具引擎突然熄火。

由于他熟练的技术,他操纵着飞机着了陆,但是飞机损坏严重,所幸的是没有人受伤。

在迫降之后,胡佛的第一个行动是检查飞机的燃料。

正如他所预料的,他所驾驶的第二次世界大战时的螺旋桨飞机,居然装的是喷气机燃料而不是汽油。 回到机场以后,他要求见见为他保养飞机的机械师,那位年轻的机械师为所犯的错误而感到极为难 过。

当胡佛走向他的时候,他正泪流满面。

他造成了一架非常昂贵的飞机的损失,差一点还使得3个人失去了生命。

你可以想象胡佛必然大为震怒,并且能预料到这位极有荣誉心、事事要求精确的飞行员必然会痛责机械师的疏忽。

但是,胡佛并没有责骂那位机械师,甚至没有批评他。

相反的,他用手臂抱住那个机械师的肩膀,对他说:"为了显示我相信你不会再犯错误,我要你明天再为我保养飞机。

" 当我还年轻的时候,极想表现一番。

我写了一封信给作家里察哈丁‧戴维斯,他一度在美国文坛上红得发紫。

我当时正着手写一篇有关作家们的杂志文章,我请戴维斯告诉我他的写作方式。

在这之前几星期,我曾收到一封来信,信末写着: "口述信,未读过。

"我觉得棒极了。

我觉得写那封信的人,一定很了不起、很忙碌、很重要。

我一点也不忙碌,但是我急于向里察哈丁·戴维斯表现一番,因此我就在短笺的结尾,以这些字句作为结语:"口述信,未读过。

- ""他根本就不看我的信,只把信退还给我,并在尾端草草地写下:'你的礼貌真是没有礼貌。
- '没错,我是做错了,也许我是咎由自取。

但身为一个凡人,我不以为然。

我不以为然的感受是如此深刻。

当我在10年之后得知里察哈丁·戴维斯的死讯时,我的心中仍然想着他那次对我的伤害。

"刻薄的批评,使得敏感的汤玛斯·哈代——他是曾使英国文学更加丰富的最佳作家之一——永远放弃了小说写作;批评使得英国诗人汤玛斯·查特登走向了自杀。

本杰明·富兰克林年轻的时候手腕不够,后来跟人相处变得如此圆滑,如此干练,结果被任命为美国驻法大使。

他成功的秘密是:"我不说任何人的坏话 ,"他说 ,"我只说我所知道的每一个人的长处。

- " 要了解和谅解别人,就需要个性和自制。
- "一个伟大的人,"卡莱尔说,"以他对待小人物的方式,来表达他的伟大。
- "马克·吐温常常会大发脾气,写的信火气之大足以把信纸烧焦。

例如,有一次他写一封信给反对他的人说:"给你的东西应该是死亡埋葬许可书。

你只要开口,我一定会协助你弄到这份许可书。

"又有一次,他写信给一位编辑,谈到一名校对企图"改进我的拼字和标点",他以命令的口气写道

## <<人性的优点故事全集>>

- : " 此后这方面的情形必须遵照我的底稿去做,并且要那个校对把他的建议留在他那已经腐朽了的脑 子里面。
- "写这些可以刺痛别人的信,让马克·吐温感到很痛快。

这样做,他的气出了,而这些信件也没有引起任何不好的反应,因为他的太太已经悄悄地把这些信拿了出来,没有付邮,这些信根本就没有寄出去。

父母普遍会动不动就批评他们的孩子。

我认为,孩子并不是不可以批评,但是,在你批评孩子之前,请读一读美国新闻报道的典型文章之一 《不体贴的父亲》。

这篇文章首先登在《家庭纪事》杂志的社论栏中。

《不体贴的父亲》是篇小品文——因一时内心的感觉而写出来的——却打动了很多读者,引起了人 们心弦的共鸣,以致成为大家最喜欢读并一再被转载的文章。

自从这篇文章第一次刊载出来以后,《不体贴的父亲》的作者李文斯登·劳奈德写道:"全美国成百上千的杂志和报纸都转载过,在外国也有着差不多同样的情形。

我自己就同意过成千上万的人,让他们在学校、在教堂以及在演讲台上宣读这篇文章。

它还有无数的机会在节目中广播出去。

奇特的是,大学刊物登载它,中学刊物也登载它。

有的时候,一篇小文章却神奇得透达人心。

这篇小文章确实也产生了同样的效果。

"我们首先要深入到自己的内心,先发现自己身上存在的缺点,然后才能指出他人的错误和不足, 使别人能心悦诚服地接受。

P9-11

# <<人性的优点故事全集>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com