

<<菜根谭与人脉关系使用手册>>

图书基本信息

书名：<<菜根谭与人脉关系使用手册>>

13位ISBN编号：9787515701905

10位ISBN编号：7515701900

出版时间：2012-8

出版时间：海潮出版社

作者：李慧泉

页数：301

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<菜根谭与人脉关系使用手册>>

前言

明代万历年间(1573—1619),出现了一本“奇书”,就是《菜根谭》。

《菜根谭》作者洪应明,字自诚,号还初道人,生平事迹不详。

据推测,他很可能是金坛县人士,早年热衷仕途功名,晚年归隐山林,潜心读书立文,最终将自己的人生体会、读书心得和生活感悟付诸笔尖,挥毫泼墨,著了这本洋洋洒洒、错落有致的语录集。

“菜根”一词本出自北宋学者汪信民的一句“咬得菜根,百事可做”,洪应明偶见此言,一时有感而发,便以此立意,定“心安茅屋稳,性定菜根香”为主旨,写下了几百年传世不衰的菜根箴言。

这些箴言上至治国平天下,下至修身齐家,人世中的大道几乎无所不包,称得上是文坛上的奇迹。

其中那些最长不超过三行字的家常话,带给我们的是一扇扇睿智的窗:它融合了禅的诗情画意、儒家的为人哲理、道家的处世思想和佛家既入世又出世的修身之道,其间充满了哲学的思辨,深入浅出地讲述了关于修养、处世等多个方面的人生哲学。

《菜根谭》揭示出的人生真谛,振聋发聩,堪为“心灵之药石”。

得志者读《菜根谭》,能悟人生无常,居安思危,匡世济人;失意者读《菜根谭》,能起死灰之心,自强不息,终有所成;富贵者读《菜根谭》,能知盛为虚幻,履满慎思,遗泽子孙;贫贱者读《菜根谭》,能留青云之志,安贫乐道,培植善根。

然而,在相当长的时间里,此书在本土湮灭不闻,而在日本却影响至深至广。

据统计,从明治四十年(1907)到大正四年(1916)的9年间,此书就出版了25次之多。

到了20世纪七八十年代,日本经济的高速发展,更是催生了前所未有的《菜根谭》热。

日本人普遍认为,《菜根谭》一书所阐述的思想意趣,包含了深刻的人生哲理,为中国传统文化的经典之作。

这股热潮随之返及中国,也引起了中国各界人士的广泛重视。

从20世纪90年代至今,国内出版了多少种《菜根谭》已难以统计。

随着“国学热”的持续升温,《菜根谭》与中国其他传世经典一起,已经成为许多人的案头必备书。

之所以能受当代人重视,一个重要原因就在于《菜根谭》的精神启发性和生活指导性历久弥新。

为使《菜根谭》更好地启迪人生、造福社会,我们结合现代人最关心、也是最需要的人脉学知识,精心编写了这本《菜根谭与人脉关系使用手册》。

本书在原文的基础上,作了准确译文,阐释其微言大义;以现代人的视角,在对原著箴言进行经典解读的同时,联系人脉关系知识,用以指导现实生活。

本书既保留了原著的精华,又彰显了《菜根谭》的现代价值和文化魅力。

由于时间仓促,书中难免谬误之处,敬请批评指正!

<<菜根谭与人脉关系使用手册>>

内容概要

《菜根谭》与中国其他传世经典一起，已经成为许多人的案头必备书。

为使《菜根谭》更好地启迪人生、造福社会，我们结合现代人最关心、也是最需要的人脉学知识，精心编写了这本《菜根谭与人脉关系使用手册》。

《菜根谭与人脉关系使用手册》由李慧泉编著，在原文的基础上，作了准确译文，阐释其微言大义；以现代人的视角，在对原著箴言进行经典解读的同时，联系人脉关系知识，用以指导现实生活。本书既保留了原著的精华，又彰显了《菜根谭》的现代价值和文化魅力。

<<菜根谭与人脉关系使用手册>>

书籍目录

- 第一章 人脉就是命脉
- 第二章 先修身后交际
- 第三章 读懂人心
- 第四章 真情相交天下
- 第五章 赠人玫瑰手有余香
- 第六章 赢在有效沟通
- 第七章 低调做人的哲学
- 第八章 人脉是培养出来的
- 第九章 懂点交际策略

<<菜根谭与人脉关系使用手册>>

章节摘录

我们的祖先创造了“人”这个字，可以说是世界上最伟大的发明，是对人类最杰出的贡献。

一撇一捺两个独立的个体，相互支撑、相互依存、相互帮助，构成了一个大写的“人”，“人”的形象构成完美地诠释了人的生命的意义所在。

人脉的广度与为人处世的能力成正比，在人们追求事业成功和生活幸福的过程中，必定要有做成大事的人脉网络和人脉支持系统。

常常有人抱怨，我想创一番自己的事业，却没有合适的主攻方向，缺乏必要的资金力量，更幻想能得贵人相助。

其实，庞大的资源往往就在身边，那就是无数的“人”。

只要善于把握、打理、培植你的人脉，就能聚集人气，进而铸造人望，有了这样的帮助，资金、技术、渠道还不是唾手可得，何愁大事不成？

观事业有成之人，有些固然是天赋异禀可恃才傲物之辈，但更多的还是朋友遍天下行走可借力的人。

还是那句老话，人有智商、情商、财商，情商高到一定程度，自然可以挖掘人脉潜力、聚拢无穷人气、成就非凡人望，从而书写事业篇章。

中国台北“身心灵成长协会”的创办人赖淑惠开房产中介时，发现凡是对大厦有兴趣的买家，第一个总是先询问大门管理员，“最近有没有住户要卖房子啊？

价钱多少呢？

”有趣的是，每次管理员的回答几乎是：“你去问住在八楼的赖小姐，她很喜欢‘买卖房子，这样就不必再去找其它中介商了。

”因此，该楼买卖房子的消息总是第一个传到她的耳朵里。

也因此，赖淑惠在首都大厦一个物业上整整赚进1000多万元。

为什么管理员愿意帮赖淑惠的忙？

说穿了就是他们之间建立了非常好的人际关系。

赖淑惠每天出入大门，必会向当日值班的管理员打招呼，出差返回也会顺道带些当地名产略表心意。

总之，人脉如同一张网，要提升竞争能力，我们需要经营人脉，因为财富的积累，很大程度上靠的是人力资源的整合。

成功的过程就是一个不断积累人脉资源的过程，人脉资源的多少决定了成功的程度。

这种观点也被一些研究机构的研究结果所证实。

斯坦福研究中心曾发表过一份报告：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系。

可见，人脉对于成功是何等重要。

无论我们干哪一行，或从事何种职业或专业，如果我们有良好的人脉关系，实现成功就很容易；如果我们不知如何与他人相处，那么要实现成功就很困难。

<<菜根谭与人脉关系使用手册>>

编辑推荐

《菜根谭与人际关系使用手册》文辞优美，对仗工整，含义深邃，耐人寻味，是一部包含修身、处世、待人等内容的通俗读物。

读者在阅读此书的同时，不仅能感受到作者的处世智慧，还能学到超级人脉术，让自己更加具有吸引力。

流传千余年的国学典籍，改变亿万人的超级法则。

读透《菜根谭》，做人际关系的赢家。

《菜根谭与人际关系使用手册》揭示出人生之真谛，堪为“心灵之药石”：得志者读之，能悟人生无常，居安思危，匡世济人；失意者读之，能起死灰之心，自强不息，终有所成；富贵者读之，能知盛为虚幻，履满慎思，遗泽子孙；贫贱者读之，能留青云之志，安贫乐道，培植善根。

咬得菜根，百事可做；拥有人脉，改变命运。

<<菜根谭与人脉关系使用手册>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>