

<<一封信赚到1亿元>>

图书基本信息

书名：<<一封信赚到1亿元>>

13位ISBN编号：9787515800592

10位ISBN编号：7515800593

出版时间：2011-12

出版时间：工商联

作者：鬼塚俊宏

页数：180

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一封信赚到1亿元>>

前言

我所从事的工作是撰写销售信。

可能有很多人没听过这个职业，目前这个职业在日本的知名度还不高。

但在这个职业的发源地——美国，拥有高收入的销售信撰写人到处都是。

其中，不乏年收入十几亿日元的牛人。

相应的，销售信撰写人的“赚钱的技巧”是强有力的，且这些技巧中凝结了无论何时都能适用的知识。

本书中，我们将介绍只依靠纸和笔，即可赚取上亿元的“销售信撰写人的思考术”。

这种思考术能够将你的头脑转换成能够赚钱的头脑。

因此，这种思考方法不知对于想要从事销售信撰写工作的人有用，对所有人都会有帮助的。

无论是谁，都会“想要成功”“想要赚钱”“想成为有钱人”，都在考虑“为了实现目标，有没有什么好办法呢？”

针对社会上的这些需求，出版商出了很多传授如何成为亿万富翁的书籍，并且很多都成为了超级畅销书。

虽然如此，可是看看我们的周围，世上真正的有钱人还是特别少吧。

你周围有这样的人么？

没有吧。

那又是为什么呢？

因为世上虽然有很多教人成为有钱人的书，但都是教授一些雕虫小技，对于成为有钱人，说句老实话，基本上没什么帮助。

为了成为有钱人，首先要有一个“有钱人的头脑”。

这虽然是显而易见的事情，但可惜的是很多人都没有注意到这个道理。

只要有了“有钱人的头脑”，无论采取怎样的手段，都能赚到钱。

我是一个卖商品的商业文案撰写人，我的赚钱工具是“销售信”。

因此，本书中我将解释我所实际从事的商业文案撰写工作，并以销售信为题材解释“赚钱的思考方式”。

但是，介绍销售信的写作技巧并不是目的。

我的目的说到底，是希望以我的工作为题材，让各位都能拥有“赚钱的头脑”，都能掌握“赚钱的思考方式”。

关于掌握“赚钱的思考方式”，有以下五个步骤。

Step 1 学会在自己喜欢的时间里，以自己喜欢方式赚钱的“思考方式” Step 2 提高搜集信息，利用信息的能力 Step 3 构造能够自动得利的营销模型 Step 4 学会吸引很多人的心理学 Step 5 学会销售商品的技巧 在本书中，我将与大家一起，按照顺序一起看一下这五个步骤。

虽然会有些重复，但是我们知道即使一下子学到了技巧，也绝对不可能一下子就赚到钱的，学习“市场营销”也一样。

因此，一个一个地清晰地了解这五个步骤是非常重要的。

商业文案中包含了关于销售文案撰写的知识，关于步骤五，在本书中将限定在商业文案中“销售商品的技巧”上。

除了因为这是我的专业领域之外，还有更大的理由。

这我将偷偷告诉阅读本书的人。

这是因为销售信的写作技巧是任何人都能掌握的，最最简单的“赚钱的手段”。

这是只告诉你的事情，不要告诉别人哦！

只要有纸和笔，完全没有任何投资的必要。

只要有台电脑，完全不需要花任何钱就能开始。

我认为，大家最初可以从副业开始。

请大家利用下班时间、周末、育儿的间歇时间等自由时间，为了将来，或是你自己的成功，尝试一下

<<一封信赚到1亿元>>

。如果顺利的话，可以自立门户，也可以作为副业继续下去。

“工作”或“赚钱”，我们的选择机会就增加了。

此外，学习了这五个步骤，学习了销售信的写作技巧，绝对会对你现在的工作有所帮助。销售商品的工作自不必说，提供服务的工作，与人相处的工作等所有工作相通的“成功的关键”就蕴含在五个步骤之中。

再啰唆一句，只要阅读了这本书，你就掌握了“赚钱的思考方式”，你就拥有了只用纸和一支笔，赚钱数十亿日元的，销售信撰写人的“赚钱的头脑”。

希望本书能够为您开启“成功之门”助一臂之力！

鬼塚俊宏

<<一封信赚到1亿元>>

内容概要

一封信就能赚到1亿元？
你在开玩笑吧？

不！
这本《一封信赚到1亿元》的作者鬼塚俊宏就做到了，他利用的工具就是销售信(广告文案的一种)。仅仅凭借销售信这种工具，作者从负债3000万日元，最终实现了年收入1亿日元。

《一封信赚到1亿元》介绍了只依靠纸和笔(以最低的成本)，即可赚取上亿元(最高的回报)的销售信撰写人的思考术。
这种思考术能够将你的头脑转换成能够赚钱的头脑。
因此，这种思考方法不仅对于想要从事销售信(广告文案)撰写工作的人有用，对任何渴望改变自己命运的人都会有所启发的。

<<一封信赚到1亿元>>

作者简介

作者：（日本）鬼塚俊宏 译者：满新茹 鬼塚俊宏，strategy-element公司的董事长。
长期从事各行业的市场营销咨询、销售信和广告文案撰写工作。
到现在为止，已为420多家公司，提供了1400多次咨询服务。
尤其擅长借助分析客户心理和商业模型，谋求企业销售业绩最大化。
作为销售信撰写人，依靠撰写销售信让产品畅销，收取销售业绩提成。
事实上，很多家企业依靠作者所写的销售信，实现了一年销售利润从零到1亿日元的突破。

<<一封信赚到1亿元>>

书籍目录

第1章 我为什么能赚到1亿日元

无论何时都能按照喜欢的方式赚钱

大鹅与金蛋

撰写销售信就是现代的炼金术

赚取数十亿日元的销售信

销售信和直邮广告相近却又不同

即使是从烧焦的原野也能赚到钱的技巧

文案能直接生钱

控制对方感情的奥秘

一切始于3000万日元的债务

21岁时，我面临着房屋被强制执行的危机

迈向赚取1亿日元的道路

如何推销价值2万日元的保健品

在沙漠里卖沙子

毅力经营与销售信撰写工作3

成功的前提——只卖畅销商品

大失败是大成功之母!

东西能否卖出去在0.8秒就能决定了

最强的销售信有16页

打消客户顾虑的“叮咛术”

赚取1亿日元所必备的5项技能

第2章 在自己喜欢的时间内，按照自己喜欢的方式赚钱

为大脑植入“赚钱的思维方式”

只要自己不改变，外部环境就不会变

人的五个层次的欲求

掌握赚钱所需的“中立”的思考方式

“自我批评”与“自我表扬”的技巧

通过“内在管理”唤醒潜在意识

用300万日元的劳力士为自己建模

记住，按照自己的想法去规划人生

“赚钱头脑”需要过安息日

写出来的东西价值25000美元

早晨30分钟内创造价值的“彩色公交车效应”

为了赚钱而运动

成功人士拥有“缩短工作时间的能力”

信息的价值，知识的价值，人脉的价值

第3章 在较短时间内搜集利用信息的能力

看透1%

像淋浴一样大量地接受信息

人们的三大购买心理

设置交叉基准点

不论是什么领域，都要在90天内精通

成为专家的5个步骤

销售信撰写人的必备工具

第4章 构建自动赚钱的营销模型

<<一封信赚到1亿元>>

比起在沙漠里卖沙子，水更畅销

了解顾客的四个通道口

通道1筛选需要程序化调整的目标

通道2筛选企业发展在5年以内的企业

.....

第5章 破解销售中的心理学

第6章 价值1亿元的销售信怎么写

<<一封信赚到1亿元>>

章节摘录

<<一封信赚到1亿元>>

编辑推荐

《一封信赚到1亿元》根据作者鬼塚俊宏的亲身经历写作而成，作者在年轻时代因为家庭的原因欠债3000万日元，后来通过撰写销售信作者创造了年收入1亿日元的商业奇迹。

《一封信赚到1亿元》提供了大量指导性很强的销售技巧和销售理念，实操性超强，拿来就可以赚钱，看后就可以学会。

《一封信赚到1亿元》的作者被誉为日本“史上最牛的销售员”，不仅有多年的销售经验，而且曾经为420多家知名企业提供过1400多次咨询和销售团队培训服务。

<<一封信赚到1亿元>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>