

<<FBI心理操纵术>>

图书基本信息

书名：<<FBI心理操纵术>>

13位ISBN编号：9787515800820

10位ISBN编号：7515800828

出版时间：2012-2

出版时间：工商联

作者：方大伟

页数：223

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<FBI心理操纵术>>

### 内容概要

从读心到攻心，从身体到语言，在任何场合中，都能掌握先机和主动，人性是最好的切入点、牢牢占据主导地位、只提供自己可以接受的条件、隐私帮你获得好感、让自己高深莫测、让借口无懈可击、公检法系统人员的参考书、人力资源主管、销售人员的实用手册、普通人随时随地用得着的沟通指南。

## <<FBI心理操纵术>>

### 书籍目录

#### 第一章 首先自己的心理要足够强大

- 你有多自信
- 自信不等于自傲
- 如何克服自卑
- 假愚蠢，真聪明
- 布置自己的舞台
- 手机的妙用
- 要成功，就先笼络反对者
- 取得对手的认同
- 你的关系网络够大吗

#### 第二章 人性的弱点是最好的切入点

- 崇高的名义
- 公而忘私
- 心理暗示作用
- 大家都是这样做的
- 流言蜚语有妙用
- 打消戒心
- 人情债，伤不起
- 立场决定态度
- 缺点很关键
- 骄傲是陷阱

#### 第三章 获得对方好感的技巧

- 好印象从称呼开始
- 拉近彼此的距离
- 隐私帮你获得好感
- 有缺点才真实
- 谦虚是宝
- 利用对方的需求
- 加深印象
- 坦白的好处
- 重在参与
- 间接夸奖自己
- 让自己充满抱负
- 拥有共同的经历

#### 第四章 操纵先要读心

- 贵的就是好的
- 光环效应
- 抽象受害者
- 先入为主
- 人类的盲从心理
- 懂得克制自己
- 学会抓大放小
- 比较性思考
- 认知的误差
- 额外收获

## <<FBI心理操纵术>>

品牌的力量

### 第五章 时时牢记的攻心策略

对比效果

利用对方的心虚

第三方立场

赢得信任

我们总爱占便宜

单位错觉

让自己高深莫测

疲劳轰炸

使威胁的效果加倍

用好最后期限

冥冥之中，自有天意

### 第六章 牢牢占据主导地位

各个击破

找到对手的软肋

出其不意

放长线，钓大鱼

政策性让步

到底谁有主导权

集体压力

只提供自己可以接受的条件

间接操纵

利用谣言

### 第七章 不可忽视的谈话技巧

### 第八章 适当采用的退让之道

### 第九章 巧妙化解困局的要点

### 第十章 步步制胜的诀窍

## <<FBI心理操纵术>>

### 章节摘录

版权页：在电视中，我们经常可以看到警察审问嫌疑人时采用好警察、坏警察的方法。在现实生活中，这种方法也是执法人员审讯的一个重要手段。

FBI探员迪尔伯曼认为：“坏警察的作用在于威慑嫌疑人，击垮他们的心理防线；而好警察的作用正好相反，目的在于拉近与嫌疑人的心理距离，让对方产生亲近感，从而操纵嫌疑人。

”1996年，迪尔伯曼探员接手一起贩毒案，19岁的非裔小伙布罗伊尔在纽约街头交易毒品时当场被捕。

为了揪出布罗伊尔背后的贩毒集团，FBI的一个小组连夜对他进行了审问，审问方法当然还是惯用的好警察、坏警察。

在这次审问中，迪尔伯曼的搭档威利扮演坏警察，而他自己则扮演好警察。

威利黑着脸，紧紧地盯着布罗伊尔，问道：“你知道贩毒的罪名有多严重吗？”

”“你吓唬不了我，”布罗伊尔满不在乎地说，“我以前也被抓住过，但最后都被放走了。

”“你被抓过？”

”“是的。

”“你进过牢房吗？”

”“……”“没有？”

这次你可能要尝尝新鲜了。

我们手里的证据，足以让你在里面住上几年。

如果有需要，我可以让里面的兄弟好好地‘照顾’你。

”迪尔伯曼发现布罗伊尔明显紧张了起来，他知道该自己登场了。

迪尔伯曼说道：“你不用害怕，我们可以帮助你，但前提是你要跟我们合作.你愿意和我们合作吗？”

”布罗伊尔犹豫着。

威利说道：“你知道黑人被关进白人牢房的下场吗？”

不知道？”

我也不知道。

我们可以试验一下。

”此时布罗伊尔的眼神中已经充满了恐慌

## <<FBI心理操纵术>>

### 编辑推荐

《FBI心理操纵术》用FBI真实案告诉你：如何在人际交往中，瞬间取得主动；如何让对方对你知无不言、言无不尽；如何说服最顽固的人，让他对你言听计从；如何找到同盟者，在残酷的竞争中百战百胜；如何给对方留下深刻的印象，让对方对你信心十足；如何中止对方的抱怨，让他们的想法来个180度大转弯？

美国联邦调查局特工必修的心理课，瞬间突破对方心理防线的超级战术。

<<FBI心理操纵术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>