

<<公务圈人脉阳光锻造>>

图书基本信息

书名：<<公务圈人脉阳光锻造>>

13位ISBN编号：9787516119068

10位ISBN编号：7516119067

出版时间：2013-1

出版时间：中国社会科学出版社

作者：钟君 等著

页数：247

字数：221000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<公务圈人脉阳光锻造>>

内容概要

《公务圈人脉阳光锻造》是迄今为止第一本能读懂公务圈人脉的书，教你如何在最短的时间组建自己的公务圈人脉，经营管理好你的人脉。

《公务圈人脉阳光锻造》是从公务圈中的初次见面、从说话到处事、从资料整理到人脉管理等方面有层次、有深度地为初任公务员支招，从而制胜公务圈。

《公务圈人脉阳光锻造》涉及的问题是现实公务圈中常见的现象，通过挖掘现象背后的秘密和本质，提出直接高效的人脉组建及经营法则与操作性极强的具体措施，实用性强。

<<公务圈人脉阳光锻造>>

作者简介

钟君，法学博士，副研究员，中国社会科学院经济与社会建设研究室主任，华图教育集团首席研究员，公职培训行业申论教学体系开创者，曾挂任重庆市丰都县人民政府副县长、中共重庆市委办公厅主任助理。

著作：《中国公共服务蓝皮书》《中国特色社会主义政治价值研究——社会主义政治文明的价值分析》《中国高层决策60年（第四卷）》《申论万能宝典》等。

海峰，管理学硕士，文化顾问，幼习国学，喜好读书，具有丰富的中央与地方机关工作经验。曾参与编著《突发事件应急管理读本》《中国高层决策60年（第四卷）》《申论万能宝典》等。

胡衣，管理学硕士，丰富的高校和中央机关工作经验，专攻管理心理学研究，人际交往实践经验丰富，主持若干重大课题，曾参与编著多部书籍。

<<公务圈人脉阳光锻造>>

书籍目录

第一章 公务圈即人脉圈

第一节 仕力=实力+势力

既要有“实力”，也要有“势力”

“做人”须打通“经脉”

人脉是宝藏，“通脉”须趁早

唐僧的“势力”和孙悟空的“实力”

第二节 打造公务圈人脉不可不知的法则

打铁还须自己硬

平台决定人脉

“二八法则”，管用的几个就够

人品好，人脉自然来

不以功利为目的的是最强的“功力”

大家好才是真的好

人脉经营“三欲三先”辩证法

第二章 把握“第一天”

第一节 形象修炼，“见好首次面”

初进机关要有“精气神”

得体着装，与机关环境相匹配

保持微笑，拉近距离

神态自然，不卑不亢

眼神，要透露出自信

第二节 得体交流，“说好首句话”

小称呼，大讲究

第一句话很关键

初见领导交谈要得体

第三节 细节就是大节，“进好首次门”

务必准时

细节反映大节

不要触及办公室禁忌话题

注意观察，少说多做，保持低调

保持办公桌整洁

第四节 尽心尽力，“办好首次事”

办好首次公事

千好办公室里的“杂活”

态度比能力更重要

第三章 寻找你的“公务圈”

第一节 “圈子”在哪里

如何快速了解“组织”

“拜码头”的奥妙

怎样判断组织里的角色关系

第二节 建立“人脉资料库”

善用名片

建立人脉“电子库”

让人脉库“运转”起来

第三节 筑牢人脉基础

<<公务圈人脉阳光锻造>>

.....

第四章 把好公务圈的三条“主脉”

第五章 公务圈说话要诀

第六章 八小时之外的公务圈人脉打造

第七章 公务圈人脉经营术

第八章 公务圈人脉发展王道

结束语：圈子很小 世界很大

<<公务圈人脉阳光锻造>>

章节摘录

版权页：插图：老子道：“圣人无功故能成其功，圣人无欲故能成其有。

”打造公务圈人脉，自然少不了功利色彩，但一味以功利为目的结交朋友则得不偿失。

一定要跳出功利交朋友，着眼长远接良缘。

唯此，才能在无为（功利）中，无不为，练就打造公务圈人脉的至高功力。

人脉圈的建立和完善，是不可能在短期内速成的，要让双方有深入的了解，互相帮助，必须用长时间的交往来铺垫。

有些人才刚见个面，便提出“请帮我一个忙”的要求，这可不是好的方式方法。

管理学大师杜拉克曾经说过：“人往往会过度高估一年内所能做的事，但却严重低估未来五年所能完成的事。

”人脉关系的建立也是如此，想在一年内有显著的进展，一开始就想建立深厚的关系，是不太现实的。

反之，只要经过相当长时间的交往且建立起互信后，彼此的关系便可能变得日益深厚。

如果一开始就带着非常功利的心去交朋友、建立人脉圈，方向就错了。

大家都在既定的环境里生存，你是什么样的人，需要有时间来验证，交朋友、建立完善人脉关系是一个渐进过程，不是一朝一夕就能完成的。

有的时候，过于功利的举动会引起结交对象的反感，经营人脉的努力可能付诸东流。

人脉的积累千万不要有“近视症”，只注重眼前的利益或只注重某一方面的内容，要特别关注成长性和延伸空间。

我们讲在公务圈注意人脉之术，并不是一定要功利地从事业发展、个人职务升迁等方面去认识人、结交人，人脉应该是一个综合平衡的概念，工作与生活并重、精神与物质并重，人脉圈的发展既要着眼于个人的进步发展，也不应忽视生活的丰富多彩。

有些朋友交在工作之外，兴趣爱好、个人特长，都能互相补充，互相借鉴，真正形成一个良性的圈子。

此外，除了工作和生活两者的平衡之外，个人知识结构的发展也非常重要。

比如，你应该有意识地结交一些专家、学者教授，如果你在部委工作，你也可以主动结交研究所的学者等，定期以各种形式与他们交流，将会使你受益匪浅。

这些走在前沿的人，可以拓宽你的知识结构，让你站在一个新的高度上来思考自己的工作和生活。

赵忠祥在一次访谈中讲过一个故事，说长春一个学生要采访他，他答应了。

这是他头一次答应一个没毕业的大学生采访他。

采访完之后，这个大学生表现得非常功利，给赵忠祥写了好几封信，说愿意像儿子一样侍奉赵忠祥，让他在中央电视台给自己安排一个工作。

赵忠祥没有立马严词拒绝，说：“孩子，中央电视台的工作不是我能安排的，但是也不是没有工作的路子，你可以写一份文案投到他们节目组，将来需要人的时候可能考虑到你。

”结果那个大学生三天两头给赵忠祥发短信，最后管他叫老祖宗。

后来跟赵忠祥翻脸了，大学生居然说：“老祖宗，我寄你的三千块钱你给我退回来。

”实际上赵忠祥并没有收到三千块钱，但是赵忠祥还是给了那个大学生三千块钱，算对他的资助。

但要他写保证书，不要再麻烦赵老师了，他写了保证书。

<<公务圈人脉阳光锻造>>

媒体关注与评论

沟通协调和人际关系是公务员最基本两项能力。

公务圈人脉阳光锻造理论的最大价值，不仅教你如何在公务圈呼风唤雨，更重要的是指导你如何使用阳光思维和阳光方法构建人脉。

本书强调的“阳光锻造人脉”和“锻造阳光人脉”理念是符合当今社会的“正能量”的。

此外，本书中还首次提出“仕力”概念，倡议用阳光人脉引领光明仕力，令人耳目一新，深受启发。

——华图教育总裁、董事长 易定宏

<<公务圈人脉阳光锻造>>

编辑推荐

《公务圈人脉阳光锻造》是国内第一本公务圈人脉组建经营辅导读本！
用机关真实故事讲透公务圈人脉，打算、即将或已进入机关的你一定要会的“公务圈人脉阳光锻造法”。
初任公务员有需要——（必看）初级公务员有启发——（应看）高级公务员有同感——（会看）

<<公务圈人脉阳光锻造>>

名人推荐

沟通协调和人际关系是公务员最基本两项能力。

公务圈人脉阳光锻造理论的最大价值，不仅教你如何在公务圈呼风唤雨，更重要的是指导你如何使用阳光思维和阳光方法构建人脉。

本书强调的“阳光锻造人脉”和“锻造阳光人脉”理念是符合当今社会的“正能量”的。

此外，本书中还首次提出“仕力”概念，倡议用阳光人脉引领光明仕力，令人耳目一新，深受启发。

——华图教育总裁、董事长 易定宏

<<公务圈人脉阳光锻造>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>