

<<改变一生的10堂口才课>>

图书基本信息

书名：<<改变一生的10堂口才课>>

13位ISBN编号：9787516800348

10位ISBN编号：7516800341

出版时间：2012-11

出版时间：台海出版社

作者：马银文

页数：289

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<改变一生的10堂口才课>>

前言

美国著名的人际关系学大师戴尔。

卡耐基曾说：“好的口才是社交的需要，是事业的需要，是生存的需要。

它不仅是一门学问，还是你赢得事业成功常变常新的资本。

”好口才的人，总能把每句话都说到他人的心坎里，与此同时他也能在社交场合脱颖而出、左右逢源、如鱼得水；会办事的人，总能把每件事情都做到点子上，能将每件事办的天衣无缝、毫无瑕疵。

好口才的人口若悬河，谈吐隽永，妙语连珠，言辞得体。

谈天说地，可以“天机去锦为我用”；赞美他人，能够“良言一句三冬暖”；给人安慰，“一叶一枝总关情”。

这样的人，往往总能得到他人的羡慕与尊重，能赢得他人的友谊、信任、支持与帮助，在事业上也容易获得成功。

而说话水平低的人，总是语无伦次，词不达意，就好像“茶壶里煮饺子-----肚子里有货，嘴上却倒不出来”。

口才是一门大的学问。

世事洞明、人情练达的智者往往拥有良好的谈吐，就是因为他们早已深谙做人做事的智慧。

与人交谈的时候，要想让你的谈吐更动人，就应该用心去领悟为人处世的道理，学习口才。

《改变一生的10堂口才课》一书以简洁流畅的语言，大量的口才实例与理念，从修炼口才、赞美口才、说服口才、交际口才、幽默口才、辩论口才、演讲口才、谈判口才、职场口才和情场口才等10方面，深入浅出地向你透露胜人一筹的口才本领，打造卓越的的口才技巧，提升处世能力，帮你在面对各式各样的人和事时，都能应对自如，处变不惊。

<<改变一生的10堂口才课>>

内容概要

古代有

“一言以兴邦，一言以丧邦”“一人之辩重于九鼎之宝，三寸之舌强于百万之师”。

现在有“一句话可以让人笑，一句话也可让人跳”。

由此可见，口才的重要性。

卡耐基说：“好口才是社交的需要，是事业的需要，是生存的需要。

”只有掌握了说话的技巧和原则，才能够达到“一语惊起千层浪”的效果,才能够掌握开启成功之门的钥匙！

<<改变一生的10堂口才课>>

作者简介

马银文

男，甘肃兰州人，生于1980年，中共党员。

先后出版图书《待人处世的学问》《说话办事的技巧》《男人的社交与处世哲学》《女人的社交与处世智慧》《破译人性弱点密码》《羊皮卷活学活用》《应酬学活学活用》《塔木德—犹太人的处世智慧和赚钱哲学》《识人心巧处世》等诸多畅销书。

<<改变一生的10堂口才课>>

书籍目录

第一堂课 修炼口才——好口才成就大事业

1. 好口才令你抢占先机
2. 好口才使你走向成功
3. 出口成章就会无往不胜
4. 好口才是你的人生瑰宝
5. 会说能赢得整个人生
6. 巧嘴为你带来好运气
7. 巧言虽少能把奇效显
8. 谎言的善意也很美丽
9. 语出内心才能赢信任
10. 温和积极话利人利己

第二堂课 赞美口才——适度赞美温暖人心

1. 赞美是永不凋谢的鲜花
2. 赞美别人是处世的法宝
3. 赞美人也要讲究技巧
4. 用真诚赞美打动人心
5. 巧妙赞美温暖他人
6. 赞美之词要有闪光点
7. 赞美要不落俗套
8. 赞美的魅力无穷无尽
9. 赞美祝贺应恰如其分
10. 赞美一定要因时而异

第三堂课 说服口才——一语攻心以理服人

1. 循循善诱，攻心为上
2. 了解对方，引起共鸣
3. 旁敲侧击，巧妙暗示
4. 晓之以理，动之以情
5. 曲言婉至，说服有力
6. 抓住心理，语言操纵
7. 缓急有序，委婉为上
8. 事实说话，效果更佳
9. 罗列理由，语半功倍
10. 强调理由 多说几遍

第四堂课 交际口才——舌绽莲花聚集人脉

1. 交际场合，学会开口
2. 说话得当，引人入胜
3. 察言观色，话说有度
4. 遇物加价，逢人减岁
5. 话说含蓄，免遭麻烦
6. 表达感谢，及时主动
7. 坦诚道歉，巧妙开口
8. 遭遇困境，合理解释
9. 出现口误，冷静处理
10. 掌握技巧，优雅谈吐

第五堂课 幽默口才——轻松诙谐尽显魅力

<<改变一生的10堂口才课>>

1. 自嘲能制造和谐氛围
2. 有意错位造幽默奇效
3. 用幽默化解矛盾冲突
4. 一语惊人显幽默才华
5. 用幽默帮你打造人脉
6. 用幽默为你消除尴尬
7. 幽默的拒绝最为艺术
8. 幽默让你错误也可爱
9. 用幽默口才展示品位

第六堂课 辩论口才——唇枪舌剑力压群雄

1. 投其所好，请君入瓮
2. 反客为主，主动出击
3. 以彼之矛，攻彼之盾
4. 运用类比，反驳诘难
5. 欲擒故纵，巧妙应对
6. 洞察荒谬，高点强攻
7. 如法炮制，猛戈一击
8. 用语精炼，立场分明
9. 联类比物，由此及彼
10. 关键时刻，敢说“硬话”

第七堂课 演讲口才——妙语连珠语惊四座

1. 善于表达真挚的情感
2. 演讲语言要长短适度
3. 情绪激昂增强感染力
4. 如何鼓舞听众的士气
5. 如何激发听众同情心
6. 开篇就让人眼前一亮
7. 演讲要句句扣人心弦
8. 如何加强演讲现场感

第八堂课 谈判口才——能言善辩占尽先机

1. 谈判口才运用重要性
2. 打破谈判僵局的方法
3. 谈判中口才技巧运用
4. 谈判拒绝他人要婉转
5. 谈判对比术巧言妙用
6. 谈判扮完红脸扮白脸
7. 步步进逼迫对方就范
8. 请将不如激将谈判法
9. 妙语应对谈判僵局
10. 最后通牒要谨言慎语

第九堂课 职场口才——巧言妙语“金饭碗”

1. 求职面试口才很重要
2. 口才是通往职场明灯
3. 职场“进谏”的口才
4. 职场说“不”的技巧
5. 说好职场中的恭维话
6. 妙言获取上司的认可

<<改变一生的10堂口才课>>

7. 说话有度留足够台阶
8. 职场说话切莫硬邦邦
9. 产品介绍需要巧口才
10. 电话口才塑造好形象

第十堂课 情场口才——蜜语甜言更浓爱意

1. 甜蜜“废话”温暖爱情
2. 斗嘴成为生活的调味料
3. 老夫妻的激情对话口才
4. 口才让你成为情场高手
5. 情场口才挽住恋人的心
6. 口才能够打开爱的心扉
7. 让恋人无法拒绝的话语
8. 让思念之情溢于言表
9. 学会恋人间的绵绵情话
10. 交谈得法使爱走向幽径

<<改变一生的10堂口才课>>

章节摘录

1. 好口才令你抢占先机 语言就像人的金字招牌，比任何装饰都更重要。

人们需要化妆，需要漂亮的服装，需要香水和时髦的皮包。

但还有一样“化妆品”，也是最高级的“化妆品”——语言，它随时随地都起作用。

如果能使生活的语言高度地艺术化，无疑就是使生活高度艺术化，就是生活的高品位，即使是在一些非常细微的生活细节上也是如此。

每一个有敬业精神的人都要掌握日常说话的艺术，追求语言中的精品，让自己处处展现独特的个性和无穷的魅力，让语言展示自身的时尚，成为自身的财富。

现代社会是一个沟通与合作的时代，口才的好坏变得愈加重要。

口才好的人，可以广交各种朋友，为自己的事业建立良好的人脉基础，从而轻松开启财富的宝库。

可以说，拥有一张能说会道的巧嘴，就如同拥有一笔取之不尽的宝藏。

打开自己的话匣子，不要做沉默寡言的人。

要“宣传”自己，让别人在工作上、事业上、心理上都接受你，这对你将大有裨益。

用一个从讲话中得到快乐的人的话来说：“在开始演讲的两分钟之前，我宁可被皮鞭打死，也不愿站起来演讲。

但是，到了演讲快要结束的时候，我宁可被枪毙也不愿被停止说话。

” 任何人不管对什么事感兴趣，只要能讲出精彩的想法，就是打开了话匣子，收获了精彩。

不信可以试一下，你会发现自己的天分，找到趣味相投的朋友，获得他人的理解和支持。

在工作中或事业发展期间，因为健谈吸引人而获得成功的实例举不胜举。

有个年轻人到一家大型的百货供应公司应聘销售员，老板让他先试干一天，再决定是否留用。

傍晚下班时，老板问他做了几单买卖。

他说：“只有一单。

”老板很失望，因为别的销售员可比他勤快多了，每天从早忙到晚，平均都能拿下六七个单子！

看来这家伙实在够懒的！

可以让他走人了，就漫不经心地问：“你这一单多少销售额啊？”

”没想到年轻人回答：“30万美元。

”老板顿时惊呆了，半天才回过神来，有点不相信地问：“30万……你卖了多少货？”

”“是这样的，”年轻人说，“有位先生需要鱼钩，但是并不确定自己应该使用什么样的鱼钩，因为他是新手，但他的空闲时间比较多，收入丰厚，对钓鱼很感兴趣。

于是我告诉他，在海上或江面上钓鱼用的工具是不一样的。

我卖给了他大、中、小号三种鱼钩和鱼线。

还有鱼竿、鱼篓、折叠椅、遮阳帽。

我问他去哪儿钓鱼，他说最想去海边，所以我建议他买条船，带他去了我们卖船的分公司，卖给了他一艘20英尺长有两个发动机的帆船。

”老板已经听得目瞪口呆了，问：“然后呢？”

”年轻人接着说：“那位先生的大众牌汽车拖不动这么大的帆船，我又将他介绍给汽车销售部门，卖给了他一辆丰田新款的豪华车。

他很大方，而且他确实需要这些产品。

”老板有些难以置信：“仅仅想买两个鱼钩的客户，你是怎么说服他购买这么多产品的？”

”年轻人笑着说：“不，老板，他只是从这儿路过，进来问我明天的天气怎么样，我说明天的天气很好，又是周末，干吗不去钓鱼呢？”

然后，我就把他需要的产品介绍给他了！

”这个试用第一天的年轻人，如何只用一个订单就签下30万美金的销售额呢？

他成功的一个很重要的原因就是具有出色的口才。

一个人的说话能力，是获得交易成功的必要条件。

就如卡耐基所言：“一个人的成功，约有15%取决于知识和技术，85%取决于沟通——发表自己意见

<<改变一生的10堂口才课>>

的能力和激发他人热忱的能力。

”当然，这所有的前提是，你的产品必须足够优秀，能够打动客户。

如果你是一位健谈的人，而且你所讲的每一句话都深入人心、铿锵有力，你就能体会到别人对你的专心与注意，体会到自己令人难以抗拒的魅力和终身难忘的满足感。

有了这样的魅力，你就有了阿里巴巴“芝麻开门”的咒语，就有了打开宝藏的钥匙。

人的社会性决定每个人都不是一个孤立的存在，都离不开与他人的沟通和交流。

事实上，世界上没有任何一个正常的人不需要和别人交流，也没有任何一种工作不需要和别人打交道。

所以，好口才在人际交往中变得越来越重要了。

现代生活就是要发展口才与交际能力，它们有利于我们提高素质、开发潜能、驾驭生活、改善人生，是追求事业成功的无价之宝。

可见，在人们的生活中，好口才已成为自身成功的一个法宝，能使自己迅速地获得人心、广结人缘，能使自己的事业如日中天。

拥有良好的口才，已经成为人们成就成功人生必不可少的条件。

P3-5

<<改变一生的10堂口才课>>

编辑推荐

马银文编著的《改变一生的10堂口才课》一书以简洁流畅的语言，大量的口才实例与理念，从修炼口才、赞美口才、说服口才、交际口才、幽默口才、辩论口才、演讲口才、谈判口才、职场口才和情场口才等10方面，深入浅出地向你透露胜人一筹的口才本领，打造卓越的的口才技巧，提升处世能力，帮你在面对各式各样的人和事时，都能应对自如，处变不惊。

<<改变一生的10堂口才课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>