第一图书网, tushu007.com

<<你想成为哪层人>>

图书基本信息

书名：<<你想成为哪层人>>

13位ISBN编号：9787530433324

10位ISBN编号：7530433326

出版时间：2006-4

出版时间：北京科学技术出版社

作者：王厚黄智鹏

页数：237

字数：180000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

本书中我们只是向大家介绍不同生活状态的人，他们对人生的看法，人的生存之道以及人对自我的定位与对机会把握等的状况。

为了更好地区分和阐释，我们暂且采用人分上中下这样的观点，分别对下层人、中层人、上层人的人生观以及处世的方式做了精辟的分析，每一部分我们还对三者进行了比较，从而使您更清楚地看到三者之所以有三种不同状态的原因。

<<你想成为哪层人>>

书籍目录

一、机遇的把握　下层人抱怨为什么我没有机会　中层人感叹又错过了机会　上层上高瞻远瞩我看见了新机会　成功人生启示 二、生存之道　下层人体力与技能——做机器都能做的事，单纯出卖体力和技能当然只能在下层挣扎　中层人学历与知识——学历和知识只是完善自己的工具，依赖它们就会埋没自己　上层人观念与勇气——金字塔顶层的人总是做人所不敢做，想人所不能想　成功人生启示 三、处理问题的心态与对策　下层人意气用事，自欺欺人　中层人逢山铺路、遇水搭桥　上层人运筹帷幄，灵活机变　成功人生启示 四、所思所想　下层人不停地评判是非、消极抱怨　中层人总不忘生活的痛苦　上层人怀抱梦想、心存感激　成功人生启示 五、命运的抉择　下层人听天由命　中层人疲于奔命　上层人掌控命运　成功人生启示六、如何看待人生竞赛　下层人的输赢观　中层人的比较观　上层人的双赢观　成功人生启示 七、你给自己贴什么标答　下层人我是人手——视自己为人手，不思进取，当然只能做人手　中层人我是人才——人才要等别人来用，成功怎能系于他人之手　上层人我是人物——人物能吸引人才、引导人才，使用人才，成就事业　成功人生启示 八、人缘人脉　下层人孤岛型人际关系　中层人圈子型人际关系　上层人发展型人际关系　成功人生启示 九、做事感受　下层人满足于参与感　中层人热衷于成就感　上层人心存优越感　成功人生启示 十、做事效率　下层人很辛劳却事倍功半　中层人一分耕耘一分收获　上层人把握规律事半功倍　成功人生启示

章节摘录

书摘用什么方式生存，并不完全由你的目前的身份地位决定。
　现代社会讲究终生学习，但多数人并不是在开始工作或创业前就能明白这一点，书到用时方恨少的遗憾仍不断地令人们难堪。
很多人读书时成绩很好，但工作以后就变得轻视知识，以至于把很多基础学科的基础知识忘得一干二净。
这可能是因为现代社会的专业分工过于琐细，人们在明确自己的工作之前无法知道学习哪些知识最划算。
在重视效率的时代，这种想法看起来无可厚非，但一个人若想超越平凡、成为巨富，没有博大精深的知识体系确实不行。
　亚洲首富、日本软银公司创始人孙正义在美国留学的时候，学习十分刻苦，据说就连吃饭、上厕所甚至进澡盆都拿着课本或参考书。
他每天睡眠时间只有3～5小时，连走路时也读着书。
为了利用琐碎的时间学习，他在驾车时听上课时的录音，遇上红灯就会把课本拿出来放在方向盘上瞄一眼。
他23岁的时候得了肝病，整整住了两年的医院。
在两年当中，他阅读了4000本书籍，平均每天阅读5本书。
一出院，他就创立了他的公司，员工只有两个。
　　公司开业那天，孙正义站在公司装苹果的水果箱上面，跟他的两个员工说：我叫孙正义，在25年之后，我将成为世界首富，我的公司营业额将超过100兆日元。
那两个人听了之后，立刻辞职不干了，他们都以为老板疯了——但他们不知道孙正义两年之内读了4000本书!后来，孙正义真的验证了他苹果箱上的誓言，成为亚洲首富，而且正在向世界首富比尔·盖茨发起挑战!　伊索寓言里有个煮石头汤的故事，或许可以给我们一些特别的启示：一个饿汉来到富人家门口对主人说：我带了些石头，想用一下你的锅煮点石头汤喝。
主人很奇怪——石头怎么能煮汤喝呢?于是就把他放进来，并迅速为他准备了锅，饿汉把石头放进锅里后说：煮汤得加水啊。
于是主人又给了他一些水，没有盐怎么煮汤呢?于是主人又给了盐，最后饿汉说：煮汤是需要作料的。
主人又给了一些作料给他。
终于，饿汉喝上了有滋有味的汤。
这时主人才明白石头汤的意义，但是他并没有感到愤怒，因为这点东西对他来说并不值什么。
不过假想一下，如果这个饿汉直接向富翁乞讨的话，结果是什么样呢?他很可能什么都得不到。
很多人坚决不向乞丐施舍一丁点东西，常常是出于对乞讨行为的厌恶。
而对于这个富人来说，饿汉煮汤的行为是一种表演，与魔术没有什么两样，这就是他免费提供炊具和原料所得到的报酬，他甚至可以从这种表演中获得智慧。
但如果饿汉一开始就做出一副卖艺的姿态，提出以表演来换取好处的话，他很可能无法得逞。
从这个故事我们可以看出：这个世界上存在着太多有待利用的免费资源，获取这些资源唯一需要的是智慧，求爷爷告奶奶甚至许诺重大回报都毫无意义。
　现实中人们选择了不同的生存之道，于是他们处于不同的生活状态，有的人依靠自己的体力和技能，有的人依靠自己的学历和知识，还有一部分人则依靠自己的观念和勇气。
那些只能出卖体力和技能的人们，大都生活在社会的底层，而那些一为地追求学历和知识的人永远成就不了大事业，唯有那些不断更新观念，大智大勇者在能成为时代的弄潮儿。
　P19-20

<<你想成为哪层人>>

编辑推荐

世界上有几种人?生物学家说两种：男人和女人；商人也说两种：穷人和富人；而社会学和经济学家则说三种：下层人、中层人、上层人。
当然这三种说法仁者见仁，智者见智。
人分上中下，本书对三种人生观及处世方式做了精辟的分析，从而使您清楚地看到三者之所以有三种不同状态的原因。
那么你想成为哪层人？
阅读此书您大可不必对号入座，无论您接近于哪层人的生活状态，您一定都能从此书中获得启发和思考。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com