

<<李嘉诚成功凭什么-李嘉诚的做事先做人>>

图书基本信息

书名：<<李嘉诚成功凭什么-李嘉诚的做事先做人哲学>>

13位ISBN编号：9787530436127

10位ISBN编号：7530436120

出版时间：2007-12

出版时间：北京科学技术出版社

作者：武迪

页数：289

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<李嘉诚成功凭什么-李嘉诚的做事先做人>>

内容概要

本书对李嘉诚的成功之道进行了全面的、系统的阐述。

在自立自强、诚实守信、互利共赢、中庸低调、远见卓识、决断应变、运筹帷幄、勇敢果断、求贤纳士、勤俭节约、稳健发展等做人与经商的领域中，可以说是汇聚了李嘉诚成功的绝大部分因素；同时我们也清晰地发现，李嘉诚把儒家的情义与西方的进取精神很好地结合在一起，外圆内方，刚柔相济，游刃有余。

他的成功经验，最适合中国人学习和借鉴；他白手起家的历史，最适合普通人研究和模仿。

<<李嘉诚成功凭什么-李嘉诚的做事先做人>>

书籍目录

序言第一章 做事必先做人：会做人才能成大事 未学经商，先学做人 恪守做人处世的原则 做人做事都要重情义第二章 做自强之人：自己决定自己的命运 命运由自己掌握 立志，越早越好 出路要靠自己闯 从零开始起步 变动中走向成熟 相信自己能做到自己想要的一切 善于从积累“起跳” 做个不飞则已，一飞冲天的英雄 把失败的教训变为成功的经验 学会自律，管好自己第三章 做勤奋之人：成功的唯一捷径是努力 人勤则达，家勤则发 实干的精神使你脱颖而出 辛勤一生才能收获一生 把擅长的绝活练到家 人生字典里没有“满足”二字 人生就要不断学习和总结 不珍惜时间就不能获得成功 知识决定商人的命运 一生不能丢“艰苦”二字第四章 做方圆之人：中庸之道是立身之本 有方圆之性才有方圆人生 低调做人成大事 愈是赚大钱的人，态度愈谦虚 学会进退，甘蔗可以两头甜 人情练达即文章第五章 做远见之人：眼光独到，才能领袖群英 做一个驾驭时势的英雄 用敏锐的眼光捕捉商机 凡事比别人先走一步 放开眼界，打出投资的“外国牌” 万不可两眼模糊 放长线钓大鱼第六章 做灵活之人：机变为用，求变才能图新 为学真本事，变身“下等人” 把一切变化控制在自己手里 脑筋不可死，手法不可少 化整为零，操作手法要灵活 机变为用，变不利形势为有利形势 要成大事，有进还得有退第七章 做睿智之人：运筹帷幄，才能决胜千里 一切幸运皆是智慧的产品 善谋者必有胜局 运筹帷幄，决胜千里 用智慧去捕捉机遇 思想有多远你就能走多远 思路决定出路 经商不要忘记三个诀窍 心中始终要有一个“知”字 找到自己的成功钥匙第八章 做勇敢之人：做人之未做，行人之未行 要有背水一战的勇气 拥有志在必胜的勇气 你怕较量，你就会失败 要有当机立断的魄力第九章 做善任之人：招贤纳士，得人才者得天下 事业发展靠人才 招贤纳士，知人善任 选择最适合自己的人才 让有本事的人脱颖而出 各就其位，各尽所能 重用客卿，中西合璧 大胆地启用新人才 大胆授权者胜 “义”待属下的员工第十章 做沉稳之人：稳扎稳打步步为“赢” 进中求稳，稳中求进 攻守兼备才能扩张有度 步步为营步步赢 耐心是致富的法宝 眼光看准之后再迈脚 不可乱干，要找准自己做事的靶子 心急吃不了热豆腐 不为风波而心动 成则得，不成则弃第十一章 做善借之人：善借人力才是大功夫 善结人缘，财源广进 贵人相助，成功人生的支点 成功就看你跟谁在一起 善借外脑，善听意见 善于合作，才能做大 强强联手，优势互补 摆出“空手套白狼”的架势第十二章 做诚信之人：让人对你放心，财富就会主动来找你 以诚经商，常胜靠德 丢掉信誉是最大的损失 靠品牌来打天下 信守承诺，可靠经营 诚信也须用点小“心计” 生意要做得既诚实又热闹第十三章 做互惠之人：自己发财，也让别人发财 只贪小利，赚不上大利 运用“利益共沾”法则 打出以利人为先的牌 懂得舍与得的互换原则 以义顾利，巧妙圆融好做事 以和为贵，互惠互利 在竞争中找到共存的法门 合作时要照顾对方的利益 善意收购，与人高兴与己高兴第十四章 做持家之人：家庭是后盾，家和自然万事兴 追求真爱，用情专一 孝敬母亲，力尽孝道 传承“靠自己”的原则 在家教中灌输做人的准则

<<李嘉诚成功凭什么-李嘉诚的做事先做人>>

章节摘录

第一章 做事必先做人：会做人才能成大事 未学经商，先学做人 成功者之所以成功，在于做人的成功；失败者之所以失败，在于做人的失败。

因此，学会做事与做人意义非同一般。

“晋商”当年可以聚集富可敌国的财富并在历史上兴旺了几百年，最根本的一条就是他们并没有单独地“在商言商”，而是更多的学会了做事与做人。

所谓做事就是不完全把生意当做生意来做，而是将生意当作事业去做，不完全被商业利润所迷惑，更多的是去追求一种人生的价值；所谓做人就是在做事之前先学会如何去做人，做一个诚实守信的人，而后从信牛取利，在信义中求发展。

毫无疑问，“晋商”的成功更多的时候表现在他们做人的成功上。

在一个交通与信息都很封闭的时代，能够仅凭一张票据就可以取代上千上万两的白银，除了有巨大的财富作为保证之外，“晋商”给予人的信誉所起的作用恐怕更大。

大凡成功者，在谈到成功时，很少谈做事，主要讲做人。

“未学经商，先学做人”是李嘉诚经常说的一句话。

1928年7月29日，李嘉诚出生于广东省潮安县府城(现潮州市湘桥区)面线巷一座古宅里的书香世家。

。

1940年初，11岁的李嘉诚随家人为逃避日军侵略战祸，辗转迁徙香港。

李嘉诚的父亲、满腹经纶的饱学之士李云经面对现实，携长子李嘉诚果断地走出象牙塔。

他要求李嘉诚首先“学做香港人”。

首要的交际工具是语言。

香港的大众语言是广州话。

广州话属粤方言，潮汕话属闽南方言，彼此互不相通。

香港的官方语言是英语，它是香港社会的一种重要语言工具。

李云经要求李嘉诚必须攻克这两种语言，一来可以立足香港社会，二来可以直接从事国际交流。将来假如出人头地，还可以身登龙门，跻身香港上流社会。

编辑推荐

李嘉诚为什么能成功呢？

他究竟有什么过人之处？

经过多番研究发现成就他伟大事业的秘诀，主要是在于他做人做事的智慧。

走到人生第七十个年头，李嘉诚对自己数十年的奋斗感慨万千，面对世人追问，他终于说出自己的成功之道：“因为我勤奋、我节俭，有毅力，肯求知，善于建立良好的人际关系”。

本书对李嘉诚的成功之道进行了全面的、系统的阐述。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>