

<<经济学的诡计>>

图书基本信息

书名：<<经济学的诡计>>

13位ISBN编号：9787530853375

10位ISBN编号：7530853376

出版时间：2009-11

出版时间：李芷琳 天津科学技术出版社 (2009-11出版)

作者：李芷琳

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<经济学的诡计>>

前言

经济学是社会科学中的一门学科，它是专门研究人类经济行为和经济现象的。

在生活中，处处可见经济学原理的影子。

商场为什么总是在运用各种促销手段不惜降价销售产品？

为什么现在二手市场如此流行？

为什么房子越来越贵？

俗话说得好：“天下没有免费的午餐。

”但是，为什么商家总会给消费者提供免费的服务和产品呢？

如果你是一名普通职员，那么你一定想要得到一个“金饭碗”。

如果你是一名企业家，那么你一定想让自己的公司变得更加强大。

身在职场的人，都会对“物竞天择，适者生存”深有体会，但是你知道其中隐藏着什么样的经济学概念吗？

现代社会，生存压力越来越大，在自主创业的这条路上，为什么有人成功了，而有人却失败？

在我们的一生中，诸如此类的疑问和困惑总会出现，但是不要担心，我们可从本书中所介绍的经济学原理和分析工具中找到答案。

而且，即使你此前从未接触过经济学，也能够轻松读懂本书的内容。

如果我们读过了这本书，就会了解了成本与利润的关系，就会理性地对待商家的促销诱惑，从而懂得克制自己了，知道边际效益的规律，你就会明白为什么二手市场如此繁荣，懂得了时间机会成本和路径依赖原则，你就会在想跳槽或面对多个职业方向选择时，更加客观地加以权衡，找到最佳的方案。

<<经济学的诡计>>

内容概要

了解了成本与利润的关系，在面对商家的促销诱惑时，你就会更加理性，保持克制；知道些边际效益的规律，你就会明白为什么二手市场如此繁荣；懂得了时间机会成本和路径依赖原则，你就会在想跳槽或面对多个职业方向选择时，更加客观地加以权衡，找到最优的方案；而一旦掌握了物品稀缺价值的原理，你或许就会给自己那刚刚创办的事业找到新的生财之道…… 经济学并非看上去那样高深莫测或者枯燥无味，而是与我们每个普通人的日常生活息息相关。

搞懂一个经济学道理，摸清一个经济学规律，就会使我们在生活中更加清醒，在工作中更加高效、更加客观地去面对各种挑战与抉择。

阅读《经济学的诡计》不可能让你成为经济学家，但是却能让你更好地主宰人生，在工作中创造卓越的成就，在生活中发现经济的奥妙，让自己的每一天都过得充实、有意义。

经济危机下，100%提升个人生存能力，100%提高企业组织的竞争力。

<<经济学的诡计>>

书籍目录

Chapter1心理策略的经济博弈——解读经济学的诡计人人都需要懂点经济学经济社会，脑子不能不转用经济学的思维去思考能方，更要懂得圆让生活变得更美好Chapter2晋升与加薪的关键——职场中的经济学诡计赢家通吃的法则——马太效应来自外部的刺激——鲶鱼效应化繁为简的绝学——“剃刀”定律10不如9大——机会成本摆脱惯性思维——路径依赖职场中的“金饭碗”——不可替代性做生活决策的智者——“权衡取舍”原理Chapter3借助他人的力量——合作中的经济学诡计为什么团结力量大从《西游记》看合作的价值齐心的团队更有竞争力分工能让效益最大化取长补短是聪明的做法相互依赖，走向共好Chapter4让企业高速转起来——经营中的经济学诡计囚徒的博弈与生存逻辑激励理论的实际效应有效鼓舞士气能提高效能用效率工资激发组织的能量做大做强的快速路—规模经济效应Chapter5聪明人的赚钱游戏——投资中的经济学诡计投机者的游戏规则把握好投资的最佳时机适时退场的才是聪明人股票投资，不要盲目跟风贪婪者必将自食其果Chapter6把人脉变成金矿—社交中的经济学诡计小投资换来大回报关键时刻为领导挽回面子送礼送到点上雪中送炭胜于锦上添花为对方着想，替自己打算变关系为发展的资本Chapter7知道越多，胜算越大——信息中的经济学诡计信息决定胜负手身在山中，就要识庐山真面目先人一步，先赚一笔产品营销中的信息学巧把信息当工具自作聪明的往往是笨人Chapter8讨价还价智慧大——谈判中的经济学诡计蛋糕应该怎么分?保护自己的谈判能力没有准备好，请不要出发透视对手底牌的10个策略谈判制胜，攻心为上巧设迷局，请君入瓮妥协也是一种大智慧Chapter9懂得选择，学会放弃——决策中的经济学诡计Chapter10进退之间，克敌致富——竞争中的经济学诡计Chapter11幸福也是一种投资——恋爱中的经济学诡计Chapter12少付出也能多得到——偷懒中的经济学诡计

<<经济学的诡计>>

章节摘录

在经济学中，不仅要能方，还要能圆。

方是教你要坚守自己的正确原则，而圆是教你在处事的方式上要学会灵活的方法。

只方不圆，虽然可以做到方方正正、原地踏步，但是，缺少一种灵活性。

这样的人是办不好事情的，太死板的方式谁都不喜欢。

只圆不方，可以说是一个八面玲珑、滚来滚去的球，但这样不免有点失方圆滑了。

方，是人格的自立，自我价值的体现，是对人类文明的孜孜以求，是对美好理想的坚定追求。

中国古代的钱币包含着一种做人的道理，它是一种外圆内方的形状，就像人一样，能够把圆和方的智慧结合起来，做到该方就方，该圆就圆，方到什么程度，圆到什么程度，都恰到好处，左右逢源。

古人讲究中庸之道，就是一个很好的方圆的例子。

而著名的大禹治水的故事，也是一个绝好的示范，很值得我们去学习。

黄河是我国的母亲河，它哺育了伟大的中华民族，是中华民族的摇篮，但是，同时它也曾给祖国大地带来过很大的灾难。

在我国远古时代，相传四五千年前，发生了一次特大洪水灾害。

为了解除水患，部落联盟会议推举了鲧去治水，鲧采用的方法是筑堤防水，可是今天刚筑好的堤坝，明天就被大水冲垮了。

在鲧治水的九年时间里，对洪水束手无策，由于劳民伤财而耽误了大事，最终在羽山被处死。

禹是鲧的儿子，于是，舜下令让禹来治水。

禹在治水过程中，善于思考，善于总结前人的经验，善于作退一步思考，不钻进一条死胡同里。

他凭着自身的智慧和顽强的斗争精神，经过十几年的艰苦奋斗，利用疏导的办法，开凿了许多条河流渠道，终于把洪水引入大河，由大河流入大海，最终取得治黄的成功。

其实，疏导对于筑堤来说是一种后退，面对汹涌而来的河水，我们不后退怎么能行呢？

后退并非意味着河水的强大，也并非意味着向河水低头，只是为了寻找更好的方法来控制它、疏导它，最终牵引它流入大海。

大禹在治水中，采取了以退为进的新方法，而没有采用以往的方法，最终的结果自然也就不一样了。

<<经济学的诡计>>

编辑推荐

《经济学的诡计》：打造富裕生活的金牌教科书全面提升团队和个人的经济头脑，实现企业的高速运转、个人的良好发展。

如果你只想看一本经济学的书，那应该就是这一本！工作中，如果你是一名企业家，那么每天冥思苦想的一定是如何让公司变得更加强大；如果你是一名公司职员，那么你一定不会对如何得到一个“金饭碗”感兴趣。

身在职场的人，都会对“物竞天择，适者生存”深有体会，但是你知道其中隐藏着什么样的经济学概念吗？

现代社会，面对巨大的生存压力，自主创业的人越来越多，可是为什么有的人成功了，而有的人却失败了？

阅读本书。

便可从中找到答案。

造福13亿中国人的经济学

<<经济学的诡计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>