第一图书网, tushu007.com

<<会说漂亮话成就你一生>>

图书基本信息

书名：<<会说漂亮话成就你一生>>

13位ISBN编号：9787530854648

10位ISBN编号：753085464X

出版时间：2010-1

出版时间：张建宏 天津科学技术出版社 (2010-01出版)

作者：张建宏

页数：244

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

说话是一门学问，也是一门艺术。
表达同样一个意思，说话水平不同的人，获得的效果大不相同。
一句话说得好，可以说得人笑；一句话说得不好，可以说得人跳。
一句话可能化友为敌，引发一场争论；一句话也可以化敌为友，冰释前嫌。
可见，在现代交际中是否能说，是否会说，影响着一个人的成功和失败。
想要成功，得先从会说话开始。
现在各行各业都需要能说会道的人。
纵然我们才识出众、技能高超，如若我们说不好话，和别人沟通起来就会很困难，就难以得到别人的承认，我们的成功也就会很有限。
而一个人如果拥有好口才、会说话，那么他的成就与境遇就会大不一样。
有的人就有这样的说话本领，与人交谈，一句话就能抓住对方的心，让对方愿意听乐意说，或者一下子就能征服对方，使其产生好感。
平时说话，你一语勾心就能迅速形成融洽、热烈的交谈局面，就能顺利达到沟通、交流的目的。
出色的口才不但能帮你施展才华，赢得赞赏，更会让你的努力事半功倍。
看看身边那么多的成功者和社会精英，哪一个不是说话的高手、沟通的奇才、公众演讲的睿智者？
成功人士大多是聪明的说话者，毫不夸张地说，一个人的成功，至少有一半是用舌头创造的。
正如卡耐基所断言：“现代成功人士80%都是靠一根舌头打天下。
”这些成功人士正是依靠出众的口才，而被朋友尊敬，被社会认同，上得青睐，下得爱戴。
一个会说话的成功者，知道在什么时候该以怎样的方式说话。
说话的关键是要选准方式。
辞真意切的“真”话，产生震撼人心的力量；旁敲侧击的“隐”话，留给人省悟的余地；以柔克刚的“软”话，用忍让的方式赢得人心；幽默诙谐的“俏”话，拉近双方的心理距离；以变应变的“活”话，尽显语言的机智灵活；动情晓理的

内容概要

《会说漂亮话成就你一生》以精炼的语言和大量贴近生活的事例，从不同场景、不同人群、不同方面生动而具体地讲述了提高说话水平、改善沟通能力的方法和技巧，揭示了练就完美口才的全部秘密，让你依靠出众的口才，被他人尊敬，被社会认同，上得青睐，下得爱戴。

成功学大师戴尔·卡耐基说：“当今社会，一个人的成功，仅有一小部分取决于专业知识，而大部分取决于说话的艺术。”

表达同样一个意思，说话水平不同的人，获得的效果大不相同。一句恰到好处的话，可以改变一个人的命运；一句言不得体的话，可以毁掉一个人的一生。

会说话的人总是能把话说到他人心里，不仅沟通无障、谈话愉快，而且能帮助自己左右逢源，达成目标。

<<会说漂亮话成就你一生>>

书籍目录

第一章 说“ 隐 ”话——旁敲侧击，留给人省悟的余地委婉说话是一种策略，也是一门艺术话里藏话，隐蔽话中的锋芒绕个弯子，避开正面碰撞即使看破，也不必说破含蓄说话，间接达到目的曲线进攻，让对方顺着我们的方向走第二章 说“ 硬 ”话——针锋相对，从气势上压倒对方舌头如利剑，让自己立于不败之地以“ 恶 ”碰恶，从心理上震慑对方该发怒时就发怒，给对方施加心理压力巧妙反击，制止对方的恶意侵犯第三章 说“ 软 ”话——以柔克刚，用忍让的方式赢得人心和别人沟通，不要和别人抬杠生意不是做出来的，而是谈出来的柔软的言谈比强硬的举止更有力量理直的人，要用和气交朋友以退为进，是有效的交谈策略软磨硬泡，不达目的不收兵第四章 说“ 真 ”话——辞真意切，能产生震撼人心的力量真情实感是成功说话的第一乐章若要使人动心，必先使自己动情与人交谈，贵在推心置腹充满激情，让每个字都能打动人心真诚恳切，朴实无华的话也能感动人第五章 说“ 直 ”话——开门见山，把话说到要害上聪明人让第一句话扣人心弦坦率的言辞是赢得尊敬的捷径简洁有力，把话说到关键处以提问的方式，打开对方的话匣子高效的沟通能力是职场竞争的利器第六章 说“ 美 ”话——良言一句，胜过千言万语赞美不仅是一种声音，更是一种力量赞美恰到好处，会让人感到舒服说好赞美话，要从人痒处下手赞美领导要把握好火候与分寸用赞美创造融洽的职场关系间接赞美比当面赞扬更有效第七章 说“ 礼 ”话——言谈得体，营造融洽的谈话氛围正确的称呼，拉近心灵的距离适当的寒暄，营造良好的交谈气氛恰当的介绍，开启新的关系之门礼貌的语言，成功办事的敲门砖亲切的安慰，增添心灵的力量衷心的道歉弥合关系的裂痕第八章 说“ 俏 ”话——幽默诙谐，拉近双方的心理距离幽默语言增强生活乐趣巧妙运用幽默，尽显说话智慧以自嘲营造轻松的交际氛围谈吐幽默，会不断提升你的人气幽默诙谐的话消除尴尬的场面第九章 说“ 活 ”话——以变应变，机智的语言尽显灵活性第十章 说“ 歪 ”话——有意曲解，迅速扭转被动局面第十一章 说“ 不 ”话——巧妙拒绝，保证人际关系的和谐第十二章 说“ 胡 ”话——故作糊涂，以特殊的言语化解尴尬第十三章 说“ 刺 ”话——讲究方法，忠言也可不逆耳第十四章 说“ 谎 ”话——自圆其说，把假话变成手中的一张牌第十五章 说“ 理 ”话——动情晓理，把话说到别人心理第十六章 说“ 情 ”话——甜言蜜语，铸就牢固的爱情堡垒第十七章 不说话——学会倾听，该闭嘴时别说话

章节摘录

面对来自上司的压力，总有一些话如鲠在喉，不吐不快。
此时此刻，该怎么做？
良言即使“金玉”，也不可无所顾忌，不管他嘴上讲如何喜欢批评，如果你的语言尖刻，也会惹他不高兴。
那你为什么不把良药裹上糖衣，让忠言变得顺耳呢？
这样既达到了进言目的，又不招致怨愤。
在特定场合显示一下自己的锋芒，是很有必要的，但是如果太过，不仅会刺伤别人，也会损伤自己。
做大事的人，过分外露自己的才能，只会招致别人的忌妒，导致自己失败，更有甚者，还可能累及身家性命。
有才华要含而不露，对他人不可过于耿直地指责和批评。
南朝齐代著名的书画家王僧虔，是晋代王羲之的四世族孙，他的行书、楷书继承祖法，造诣很深，一手隶书也写得如行云流水般飘逸。
当朝皇上齐高帝萧道成也是一个翰墨高手，而且自命不凡，不乐意听别人说自己的书法低于臣子，王僧虔因此很受拘束，不敢显露才能。
一天，齐高帝萧道成提出要和王僧虔比试书法高低。
于是君臣二人都认真写完了一幅字。
写毕，齐高帝萧道成傲然问王僧虔：“你说，谁为第一，谁为第二？
”若一般臣子，当然立即回答说：“陛下第一”或“臣不如也。
”但王僧虔也不愿贬低自己，明明自己的书法高于皇帝，为什么要做违心的回答呢？
但他不敢得罪皇帝，怎么办？
王僧虔眼珠子一转，竟说出一句流传千古的绝妙答词：“臣书，臣中第一；陛下书，帝中第一。
”他巧妙地把臣子与帝的书法比赛分为两组，即“臣组”和“帝组”，并对之加以评比，既给皇帝戴了一顶高帽子，说他的书法是“皇帝中的第一”，满足了皇帝的冠军欲，又维护了自己的荣誉和品格，使皇帝更敬重他的风骨，觉得他不是拍马屁的家伙。
齐高帝萧道成听了哈哈大笑，也不再追问两人到底谁为第一了。

编辑推荐

《会说漂亮话成就你一生》口才是衡量一个人修养和魅力的重要标准之一。
一个会说话的成功者，知道在什么时候该以怎样合适的方式说话。
旁敲侧击的“隐”话，留给人省悟的余地；辞真意切的“真”话，产生震撼人心的力量；以柔克刚的“软”话，用忍让的方式赢得人心，针锋相对的“硬”话，从气势上压倒对方；幽默诙谐的“俏”话，拉近双方的心理距离；以变应变的“活”话，尽显语言的机智灵活；动情晓理的“理”话，能说到别人的心里，有意曲解的“歪”话，迅速扭转被动局面；自圆其说的“谎”话，把假话变成手中的一张牌；言谈得体的“礼”话，营造融洽的谈话氛围；提高说话技巧，改变人生命运。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com