

<<犹太人的A智慧>>

图书基本信息

书名：<<犹太人的A智慧>>

13位ISBN编号：9787530861196

10位ISBN编号：7530861190

出版时间：2010-12

出版时间：天津科学技术出版社

作者：禾土

页数：246

字数：260000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<犹太人的A智慧>>

### 内容概要

在综合了所有民族的优秀智慧和实践的基础上，犹太民族运用自己杰出的智慧力量，生生不息地延续着民族的圣火，创造着民族的伟大辉煌和历史，还创造着影响世界的伟大知识和财富智慧。犹太人在生存、处世、生活、财富、经商、谈判、婚姻、教育、文化等方面，都创造并发展了属于自己的独特而非凡的犹太智慧，这就是犹太民族发展历史过程中最伟大、最神奇的力量之所在。

《犹太人的A智慧》由禾土所编著，将带你去领悟犹太人的智慧。

## <<犹太人的A智慧>>

### 书籍目录

#### 第一章 找准商机，轻松赚大钱

“世界商人”誉满全球

经商赚钱，天经地义

生意就是生意

冒险越大，赚钱越多

敢于抓住财富机会

挫折并不可怕

准确判断与正确经营，才会赚得财富

赚取“嘴巴”上的钱

赚取女人的钱财

万物皆蕴涵着商机

敏锐地捕捉信息，利用信息赚钱

身边有人，就有生意

犹太富豪处世守富

钱在富人手里

赚取儿童的钱

钱在居住间

开发资源，大有赢利

他人耕种，我来收获

利用别人的钱来赚钱

富商临死前的忠告

行销能使你成为巨富

无形的潜力，价值更大

做个信息捕手

随时进行理性算计

学会投机

利用别人的危机，填满自己的腰包

困境创造商机

生意无禁区

赚钱者没有履历表

好商品卖好价钱

有时候赚钱也要适可而止

有钱人领导消费新潮流

#### 第二章 正视金钱，信用无价

从小就拥有处理金钱的正确观念

面对金钱保持健康正常的理性

“78比22”的宇宙法则

信仰不是挣钱的障碍

战胜困难的唯一法则——坚韧

决不漏税

守约就是注重形式

酵母、盐和犹豫

拙速胜于迟巧

当断不断是最大失策

用钱买生存

## <<犹太人的A智慧>>

卡普兰的报复

希夫的力量，金钱的力量

米特尔曼与“摩西行动”

靠奇招异术赚大钱

钱就是钱，没有高低贵贱

有钱人的特点——热衷于比赛

致富的方法是可以学习的

金钱和性

衡量人的尺度

现实主义是犹太人的生活准绳

赚钱和追女人同理

勤俭节约但不吝啬

决不花一分“冤枉钱”

奢侈是一种病态心理

洛克菲勒的孙子是如何用钱的

生活富裕但有限度

### 第三章 只有行动才可能赚钱

只有快速出击，才能抢占制高点

巴鲁克的经商技巧

快速的人才能击败对手

哈默如何抢占先机

逆向思维，反其道而行之

把握住机会，才能笑到最后

在发现者眼里，遍地都是机会

智取钱袋的故事

“经营城市”的创新理念

找到钱的运行路径

能看到机会后面的机会

看似异曲同工，实则南辕北辙

犹太人雇德国人开飞船

替自己设计一个赚大钱的机会

面对各种算计一定要沉着

空手套白狼靠的是灵感

尊重时间，运用时间

时间就是金钱

### 第四章 思路决定商路，赚钱讲究策略

灵机应变生意经

活用一切的经营手段

打破陈规陋俗，做事有远见

开阔视野，从全球观考虑问题

培养良好的思维

打破常规的思维

创新成就大事业

做别人没做过的事

人生的大门经常缺乏钥匙

能赚钱才是真正的智慧

赚大钱时要懂得审时度势

## <<犹太人的A智慧>>

想赚钱先要赢得顾客的心

独到服务，大胆创新

想要赚钱要敢于冒险

### 第五章 遵守契约和法律，但不拘泥于此

契约高于逻辑

契约是一成不变的

创造条件履行法律

依法纳税是践行国家的契约

战场和商场的区别

信用的胜利

遗产中的伏笔

善于利用边缘法律

遵守商业法规

欺骗别人如同欺骗自己

遵守合约

迂回战术

和金钱缔约

### 第六章 犹太人人际经营的智慧

人际交往中，含蓄的表达

诚信与聪慧

用金钱、心血和精力笼络权势者

站在别人的立场考虑问题

感动人心的热情问候

不可同室操戈

选择求生的对象

美德体现在行动中

你与之交往的人就是你的未来

### 第七章 犹太人的商战思想

为愚昧付出的牺牲就是教训

一切以民族利益为重

夸张的广告就是欺骗

聪明的告别

神秘的数字

钱该如何归还

学会心算

厚利适销

盯紧“肥客”

学会讨价还价

商战中的杠杆原理

以攻为守的攻心战术

把伤痕累累的苹果卖出去

### 第八章 犹太人在商务谈判所体现的智慧

#### 犹太商人的7大谈判技巧

合约是与神签订的

和上帝谈判

和希特勒谈判

得饶人时且饶人

## <<犹太人的A智慧>>

提前预备好失败的对策  
审核签订协议的要点

## <<犹太人的A智慧>>

### 编辑推荐

当今世界，犹太人无论是在历史、文化还是在商业、科研中，都拥有着十分重要的地位和影响力。犹太民族具有悠久的历史，是最具时间生命力的民族。犹太民族这一切辉煌成就，不得不让世界各国人们为之惊呼，犹太人究竟是如何演绎成功的呢？我们该如何学习和借鉴呢？

<<犹太人的A智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>