

<<破冰游戏>>

图书基本信息

## <<破冰游戏>>

### 内容概要

这本书包括65个有效的破冰游戏，它们都经过实践的检验。  
如果你选择了适当的游戏，参与者将非常乐于参与这些游戏，并积极地做出回应。  
在游戏中，你将学会如何采用技巧：

- 1.使参与者对某个演示或培训的主题产生兴趣；
- 2.使销售会议充满激情；
- 3.使大型团体建立起凝聚力和对目标的认同感；
- 4.消除陌生人之间的隔阂；
- 5.使状态低迷的团体重新充满活力；
- 6.激励团队的创造性思维；
- 7.无论挑战是什么、听众多么固执，这本书都能够使你创造出有利于工作的气氛。

## <<破冰游戏>>

### 作者简介

伊迪·韦斯特是美国技能标准理事会的执行董事。

15年来，她致力于交流技巧、团队建设、参与策略、会议推进和演示技巧的相关培训和演讲。

她还著有《201种破冰法》、《团队融合》、《热身运动》、《激发活力》《有趣的活动》等书。

## <<破冰游戏>>

### 书籍目录

致谢简介 “找到最佳破冰游戏” 图表第1章 员工会议的破冰游戏 心连心 高音 一块接一块 星光灿烂 黄页第2章 销售会议的破冰游戏 年龄顺序 再来一次 超级握手 手指爵士舞 交通噪声第3章 完全陌生人的破冰游戏 行李问讯 你知道他是谁 开场白 掏包游戏 体育爱好者第4章 适合20或更多人的破冰游戏 模仿犬叫 职业市场 推卸责任 重复练习 西蒙说第5章 团队建设的破冰游戏 疯狂标题 第一份真正的工作 排队 新团队 评选最佳第6章 纯粹娱乐的破冰游戏第7章 介绍主题的破冰游戏第8章 户外破冰游戏第9章 自我公开的破冰游戏第10章 适用于拘谨保守派的破冰游戏第11章 等待开始时的破冰游戏第12章 日常生活的破冰游戏第13章 高智商者的破冰游戏关于作者

## <<破冰游戏>>

### 编辑推荐

破冰游戏是一种非常有效的手段，可以使大型的团体更加融洽，鼓励害羞的人更多地参与，活跃团队会议的气氛，使完全陌生的人群建立起凝聚力。

事实上，破冰游戏可以有效地应用于任何团队情境，你所要做的只是选择一个最恰当的破冰游戏。

<<破冰游戏>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>