

<<纳什均衡>>

图书基本信息

书名：<<纳什均衡>>

13位ISBN编号：9787532397556

10位ISBN编号：7532397556

出版时间：2009-6

出版时间：上海科学技术出版社

作者：王则柯，葛菲 编

页数：114

字数：85000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<纳什均衡>>

内容概要

关于动态博弈，首先介绍动态博弈的博弈树表示方法，一般地讨论动态博弈的纳什均衡。然后，将进一步讨论这些纳什均衡的稳定性，并介绍子博弈精炼纳什均衡，以及寻求纳什均衡的倒推法。紧接着，还会讨论对策意味最浓的重复博弈与所谓策略性行为，深入到竞争机制这一层次来考察动态博弈。最后，本书还将介绍日常生活中应用非常普遍的霍特林模型及其两个系列的纳什均衡解。

<<纳什均衡>>

书籍目录

前言1.静态博弈及其纳什均衡2.混合策略与反应函数交叉法3.动态博弈与博弈树4.子博弈精炼纳什均衡5.重复博弈6.策略性行动7.霍特林模型参考文献

<<纳什均衡>>

章节摘录

1. 静态博弈及其纳什均衡 在争夺市场份额的激烈竞争中，提高商品价格一方面使得单个商品的利润会提高，但另一方面却意味着会丢掉不能忍受价格提高而选择其他商品的顾客，两者共同作用下，总体利润有可能不升反降。

然而，如果那些替代商品也一同提价，那么原来经常光顾的老顾客也许不会“移情别恋”，会考虑到既然其他同类商品也在提价，那么还是常用的牌子比较好。

因此，商家在考虑是否调整价格并如何调整的问题时，就不得不把竞争对手可能的决策也纳入自己的考虑范围内。

这种把对方有可能采取的策略也作为考虑因素进而作出决策的情况，在商场、战场乃至日常生活中都广泛存在着，而正文提到的“价格大战”则是静态博弈最典型的例子之一。

对策论是研究博弈参与人如何通过策略互动的考量作出各自的决策的学问，讨论的前提是理性人假设。

理性人假设说的是当事人都有明确的目标，其行为模式是在自身能力和环境因素的约束之下，努力奔着自己的目标而去。

理性人假设的模式本来非常宽泛，与备受误解的“自私自利”有很大距离。

例如“毫不利己专门利人”的人，每次利人，就得到享受，增加满意程度；例如父母忍饥挨饿看着孩子享受美食，仍然非常受用，比自己和孩子平等消费要更加满意。

谈到理性人努力“奔着自己的目标而去”，可以概念地想像他是沿着一条虚拟的道路奔向他的目标，往前走得越远，就越满意。

这样，按照沿着这条想像的道路往前的“里程数目”，理性人这种享受或者受用的程度，就能够用“里程”数值的大小表达出来，越大表示越满意。

至此，按照在这条虚拟的道路上往前走得尽可能远，参与人的行为模式，就可以概括为追求自身目标利益的最大化，即在自身能力和环境因素的约束之下，追求上述“满意程度”数值的最大化。

.....

<<纳什均衡>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>