

<<走向社会与个人发展>>

图书基本信息

书名：<<走向社会与个人发展>>

13位ISBN编号：9787532633333

10位ISBN编号：7532633330

出版时间：2011-5

出版时间：上海辞书出版社

作者：徐蓉 编

页数：273

字数：241000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<走向社会与个人发展>>

### 内容概要

本书走向社会是每个大学生成长的必经之路。  
本书为大学生认识社会、适应社会、职业发展指点迷津，引导他们树立正确的观念，选择适宜的方法，是一本有助于大学生成长的指南之书。

## <<走向社会与个人发展>>

### 作者简介

徐蓉

女，1970年生，法学博士。

现为复旦大学社会科学基础部副教授。

主要研究对外交往中的价值观与决策行为、价值观建设、国家形象建设、思想政治教育等。

出版专著《冷战后军事干涉的理论分析》，参加编写《当代世界政治经济与国际关系》、《企业文化新论》、《大学德育》、《上海青年志》等书；在《复旦学报》、《学术月刊》、《国际观察》、《思想理论教育导刊》等刊物上发表文章20多篇。

## <<走向社会与个人发展>>

### 书籍目录

#### 前言

#### 第一篇 社会

1. 走向社会，人生的新起点
2. 学校社会两重天
3. 社会有多大？
  
4. 从我们活动的空间范围中感知社会
5. 那些物质的与精神的社会关系
6. 在人际交往的领域里发现社会
7. 我们视野里的社会
8. 我们的能力有多大，社会就有多大
9. 心中有个大社会，脚下是个小社会
10. 社会是什么颜色的？
  
11. 社会是什么形状的？
  
12. 走进社会的方式
13. 理想的社会与现实的社会
14. 书里的社会与行动里的社会
15. 个人与礼会的关系之辩
16. 个人在社会中的行动之辩
17. 做志愿者，是你今天的选择吗？
  
18. 不要与公益失之交臂
19. 独善其身与兼济天下
20. 勇敢地走向社会
21. 热情地融入社会
22. 积极地推动社会
23. 高瞻远瞩地引领社会

#### 第二篇 单位

1. 国家机关
2. 事业单位
3. 人民团体与社会团体
4. 基层群众自治组织
5. 企业单位
6. 单位的门槛有多高？
  
7. 寻找打开单位之门的钥匙
8. 力争实现双向选择
9. 我们眼中的“金饭碗”与“铁饭碗”
10. “白领”、“蓝领”和“灰领”，你选啥领？
  
11. 个人和单位之间的关系定位
12. 在单位里要做的那些事
13. 职场礼仪知几许？

## <<走向社会与个人发展>>

14. 职场有规则
15. 职场新人的心态攻略
16. 超越职业还是超越自我？
  
17. 需要区分冷门职业与热门职业吗？
  
18. 自由职业，心向往之？

### 第三篇 求职

1. 单位喜欢大学生吗？
  
2. 单位认可怎样的大学生？
  
3. 踏破铁鞋无觅处，得来实在花功夫
4. 你的求职竞争力来自何方？
  
5. 职业选择有原则
6. 专业、职业与事业
7. 你的形象谁设计？
  
8. 拿出你的证书来
9. 拿出你的研究成果来
10. 拿出你的实习成果来
11. 跨越笔试、面试道道坎
12. 走在就业的十字路口
13. 非干这行不可吗？
  
14. 漫漫求职路

### 第四篇 奋斗

1. 天生我材必有用
2. PEST分析与人生规划
3. 在“啃老”与奋斗之间
4. 人生几何搏几何？
  
5. 为你的人生找个目标
6. 认真设计你的奋斗目标
7. 让你的计划如期执行
8. 我们该去哪里奋斗？
  
9. 要报考公务员吗？
  
10. 考研吗？  
当兵吗？  
出国吗？  
还是.....
11. 当个老板啥滋味？

## <<走向社会与个人发展>>

12. 被领导着是啥滋味？
13. 人际关系，运筹帷幄还是卷入漩涡？
14. 为人与做事，孰轻孰重？
15. 人生途中几道坎？
16. 工作中的“善小”与“恶小”
17. “出人头地”与“扼杀自己”
18. 在享受奋斗中求得发展

### 第五篇 成功

1. 有梦想才有希望
2. 有行动才会成功
3. 没有人为你等待，没有机会为你停留
4. 成功该从哪里起步？
  
5. 主流行业与非主流行业
6. 是什么阻碍了你走向成功？
  
7. 你把自己的优势和潜能发挥到极致了吗？
  
8. 怎样克服人性的弱点？
  
9. 你了解过他人是怎样失败的吗？
  
10. 人脉究竟有多重要？
  
11. 要输得起
12. 人生在于积累
13. 成功者找方法，失败者找理由
14. 生活是生活，工作是工作
15. 成功没有标准
16. 没有永远的成功，只有不断的成功
17. 在绝望中寻找希望
18. “听说过靠捕龙虾富的，没听过靠捕鲸富的”
19. “不可能”与“不，可能！”

### 后记

## &lt;&lt;走向社会与个人发展&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：因此，积极开展人际交往将有助于提高我们打开社会之门的效率。

在今天的复杂社会中，努力奋斗和单打独斗是完全不够的，不论我们面对微观世界还是宏观世界，仅凭一个人的智慧和力量都是很难走向成功的。

只有竞争与合作可以在人际交往中不断转换与提升，今天的竞争对手很可能成为明天的合作伙伴。

积极交往，可以把大家的事业共同向前推进，由此，我们也将获得更好的竞争力。

当然，人际交往具有不同的性质，在无视规范与法律的情形下，欺诈和暴力也会打开一些门道，但是它在使人不合法地达到某些目的的同时也可能永久性地关闭了另一些更为重要的通道。

这样做无异于把自己推向黑洞，更严重的可能是受到惩罚的同时也永远失去了得到社会认可的机会。

可以说，欺诈和暴力的使用是对人际交往的恶意运用。

其实，所有的社会问题都可以获得良好的解决方案，人际关系的拓展与运用也需要以合情、合理、合法作为最根本的依托，为良好的目标寻找合法的途径，这是社会交往的基本归宿，也是参与社会生活的首要法则。

我们往往可以从交往的领域里发现一个真实的社会，它可能充满矛盾，因此也需要我们富有技巧地去面对；它可能充满陷阱，因此也需要我们更有智慧。

而随着我们交往范围的不断扩大，我们所能看到的社会也必然越来越大、越来越复杂。

基于血缘、地缘与业缘的人际关系从交往的起源来看，基于血缘关系的交往是我们最基本的人际关系网络。

包括父母在内的亲人永远都是我们最真诚的社会支持，在这个网络里我们看到更多的是血浓于水的情意，而不是残酷的利益争夺。

不论是应对日常生活中的平凡琐事，还是面对困难时的风雨同舟，所谓“打虎还要亲兄弟，上阵还需父子兵”，血缘关系都更能营造出融洽的人际交往。

然而，血缘关系所呈现的仅仅是人际交往的冰山一角，大多数时候，我们都须走出家庭的庇护，面对更多的风雨。

我们所要面对更多的是基于地缘关系与业缘关系的交往，相比较而言，在这些交往中往往更注重个体的社会角色，交往中的情感色彩必须严格让位于、服从于角色意识和利益关系，我们需要在思考和行动中融入更多的理性，也需要对“冷漠”一词有更为客观的认识。

当然，这些客观事实的存在并不是要我们退缩，相反，我们所要做的应该是向构建良好人际关系的方向前进！

向构建良好的人际关系前进，绝不是硬闯、硬撞，而是需要经营，需要技巧。

虽然，“冷漠”是地缘或者业缘型人际交往的一大特点，但这种“冷漠”是相对于血缘关系中的“热情”而言的。

如果我们采取以“冷”对“冷”的方式来应对，那就是没有真正把握住人际交往的要义所在。

这里所说的地缘和业缘交往中的“冷漠”，其实是要求我们能够撇开私人情感来对待公事，以理性的姿态对待工作中的人与物，或者说在职业生活和公共生活中，更多的应该是私人情感让位于工作需要，个人表达服从于社会需求。

## <<走向社会与个人发展>>

### 编辑推荐

《走向社会与个人发展》学校社会两重天，走进社会的方式，热情地融入社会，职场礼仪知几许，职场有规则，天生我材必有用，成功者找方法，失败者找理由。



<<走向社会与个人发展>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>