

图书基本信息

书名：<<网店开设与网购入门/职业技能培训丛书>>

13位ISBN编号：9787534140013

10位ISBN编号：7534140013

出版时间：2011-6

出版时间：邵阳、钱锋 浙江科技出版社 (2011-06出版)

作者：邵阳，钱锋 编

页数：208

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

《网店开设与网购入门》是职业技能培训丛书之一，内容浅显易懂，主要包括三个方面内容：一是计算机的基本操作；二是以淘宝网购物操作为主要内容，介绍网购路程及在线交流、挑选商品、在线支付等细节与步骤，结合易趣网的任务式操作，学会C2C网购的基本技能；三是以在淘宝网上开设店铺为例，介绍了开店的基本流程，重点对开店准备、店铺装修、商品上架、包装物流以及推广、交流、处理纠纷、网络安全等各环节进行解读。

书籍目录

第一单元认识计算机，进行网上冲浪 / 1 课题一预备知识 / 1 课题二计算机操作实践 / 6 课题三拓展任务 / 30 第二单元注册淘宝，准备购物 / 32 课题一预备知识 / 32 课题二购物前期的准备工作实践 / 37 课题三拓展任务 / 61 第三单元登录淘宝，轻松购物 / 62 课题一预备知识 / 62 课题二购物实践 / 65 课题三拓展任务 / 81 第四单元货比三家，选择其他购物平台 / 83 课题一预备知识 / 83 课题二其他购物平台购物实践 / 85 课题三拓展任务 / 101 第五单元开店淘宝，轻松赚钱 / 103 课题一预备知识 / 103 课题二网店开设实践 / 109 课题三拓展任务 / 165 第六单元开拓地盘，在其他网络开店 / 172 课题一预备知识 / 172 课题二其他开店实践 / 174 课题三拓展任务 / 191 第七单元养成习惯，确保账户安全 / 193 课题一预备知识 / 193 课题二保护措施 / 196 课题三拓展任务 / 207

章节摘录

版权页：插图：目前，有好几个大型专业网站平台向个人提供网上开店服务，如淘宝、易趣、拍拍、有啊等网站。

大型专业网站，其知名度高，聚集的客户众多，点击浏览量大，在这些大型专业网站上开店，相当于在大型商场租用一个店铺或柜台，借助大商场的影晌与人气，网店也容易生存了。

在以上几大专业网站中，淘宝网自2003年成立以来，基于诚信准则，从零做起，迅速在国内个人交易市场上创造了网络零售业的发展奇迹，成为个人网络创业的知名平台。

在本单元中，我们也将以此平台为例，对网上开店的流程进行介绍。

二、网店老板适宜人群 网上开店虽然门槛低，成本低，只要有互联网均可开店赚钱，但其实并不是每个人都适合开网店的。

换句话说，不是每个开网店的人都可以赚到钱的。

那么，究竟什么样的人更适合网上开店呢？

这个问题对于想借网店创业的人来说，更要关注。

以下几种情况比较适宜于在网上开店。

1.中、小企业。

中、小企业有产品难，销售更难，受地理位置、企业规模等因素制约，难与知名大品牌相抗衡。

网上开店进行销售，则给企业提供了广阔的天地，通过网络，打开销售渠道，甚至将生意做到全球，与大品牌实现了平等经营的机会。

2.拥有货源。

拥有货源，原本就需要将货物广为推销，通过网上开店，不愁货源，只要定价合理，当可利用网店优势，顺利地展开货物销售工作。

3.拥有实体店。

有实体店而，意味着经营者已开展了自己的创业，有一定的货源与客源，但受经营规模、投入成本、场地等限制，对众多中、小规模店主来说，发展缓慢。

而在网上开设分店，则容易扩大经营规模和经营范围，更不受地域限制，这样扩大了客户群。

4.需要处理旧货。

有很多人在跳蚤市场上处理自己闲置的物品，或寄送到旧货市场上，现在通过网上开店，就可以很方便地在家完成闲置物品的交易了。

5.初次创业者、大学生。

网上开店起步资金少，经营灵活，而且进退灵活，对于资金不足的初次创业者或大学生来说十分有利，经营得好，可以快速得到资本积累，进一步开拓事业；如果经营不好，也可以在市场上得到历练，积累经营经验，寻找其他商机，以便于重新发展。

6.其他有意兼职人员。

自由职业者大都工作、生活自由，上网时间充裕，网上开店可充实生活，结交朋友，寻找商机。

编辑推荐

《职业技能培训丛书:网店开设与网购入门》是职业技能培训丛书之一，内容浅显易懂。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>