

<<大学生创业实务>>

图书基本信息

书名：<<大学生创业实务>>

13位ISBN编号：9787535163721

10位ISBN编号：7535163726

出版时间：2011-06-01

出版时间：湖北长江出版集团，湖北教育出版社

作者：张元树 编

页数：228

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<大学生创业实务>>

### 内容概要

《大学生创业实务》一书，知识性、针对性、实践性、可操作性、政策性较强；《大学生创业实务》结构简练、通俗易懂、重点突出，是大学生和其他创业人员进行创业活动并取得创业成功的指南。

## &lt;&lt;大学生创业实务&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 激发创业的梦想第一节 创业的含义和特征一、创业的内在含义二、创业的基本特征第二节 创业潮的历史变迁一、创业的积累起步阶段二、创业的曲折行进阶段三、创业的迅猛推进阶段四、科学发展的创业阶段第三节 走进大学生创业时代一、大学生创业的境遇特征二、大学生创业的应对之策三、大学生创业梦想的激发第二章 直面创业者素质第一节 创业者的创业精神一、自信是创业成功的支点二、欲望是创业成功的动力三、胆略是创业成功的杠杆四、坚毅是创业成功的基石第二节 创业者的心理素质一、创业者的心理素质要求二、创业者个性与职业匹配第三节 创业者的创造能力一、创业者的敏锐视角二、创业者的竞争谋略三、创业者的职业能力第三章 创业思维的缔造第一节 创业思维的一般概念一、创业思维的要义二、创业思维的特征三、创业思维的作用第二节 创业思维的各种类型一、求异思维型创业二、发散思维型创业三、列举思维型创业四、敏捷思维型创业五、智力激荡型创业第四章 创业时机的捕捉第一节 创业机会的把握一、创业机会的特征二、创业机会的发掘第二节 创业时机的选择一、大学生在校创业阶段二、大学生休学创业阶段三、大学生毕业即创业阶段四、大学生就业后再创业阶段第五章 创业的企业种类第一节 家族式创业种类一、齐头并进式夫妻创业二、共同打拼式父子创业三、互为犄角式兄弟创业第二节 独资式创业种类一、小型自主式创业二、个体工商户式创业三、私营独资式创业第三节 合伙式创业种类一、合伙型创业的利弊二、合伙型创业的形式三、合伙型创业的特点第四节 团队式创业种类一、团队创业的类别二、团队创业的优势三、团队创业的特征第五节 加盟式创业的种类一、加盟式创业的形式二、加盟式创业的优点三、加盟创业的正确甄别...第六章 创业途径与方式第七章 制定创业计划书第八章 创业的一般流程第九章 创业选址和注册第十章 创业资金的筹融第十一章 创业风险的管理第十二章 创业政策和法规附录：大学生创业成功经典案例参考文献

## <<大学生创业实务>>

### 章节摘录

**小型自主式创业** 这一类型的创业方式，跟在公司上班一样，所卖商品虽然不是自己批发或制作，但是客户的来源却是创业者自己可以掌握的。

此类型的创业者一般都是以加盟或代理的方式创业。

创业者要进行此种类型的创业，最重要的就是注重服务质量，因为创业者很难掌控商品的品质，相对而言，服务品质就显得尤为重要。

只有提升其服务的附加值，才能吸引新客户，才能让客户产生信赖感，建立忠诚度。

除此之外，此类创业者需要大量的客户来源，因此创业者必须善于人际沟通，多参加一些团体活动，不断拓良自己的顾客群，在巩固老顾客的基础上，发现潜在顾客，从而建立与扩大人脉关系。

小型自主式创业形式由于高科技的发展，社会经济格局的变化和社会生活的需要，具有旺盛的生命力。

美国新创办的小企业有三分之一左右是自主创业，目前我国自主创业的发展也很快，这种创业既能挣钱，风险又小；想当老板，又不太累，但自主创业要具备从事该创业领域必备的一技之长。

**个体工商户式创业** 个体工商户即公民在法律允许的范围内，依法经核准登记，从事工商业经营个体户。

它具有以下法律特征：一是个体工商户须依法经核准登记；二是个体工商户在核准登记的范围内从事工商业经营；三是个体工商户可以起字号，并因而享有对字号的名称权。

个体工商户是小企业的雏形，其生产资料归个人所有，雇工在8人以下，创业者个人参加劳动，属于小企业的生产和经营。

在我国多见于修理、餐饮、商业、服务等行业，如早点摊、小修理店、理发店、小旅馆、小餐馆、副食店、日杂店、面包店、小饰品店、小服装店、小书店等等。

个体工商户对市场反应迅速，能及时拾遗补缺，有方便生活、加快流通的作用，且创业成本低、调头快，是独立创业最简单的形式。

在我国改革开放初期，是个体工商户兴起和发展的黄金时期。

.....

<<大学生创业实务>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>