

<<北京商人>>

图书基本信息

书名：<<北京商人>>

13位ISBN编号：9787535438072

10位ISBN编号：7535438075

出版时间：2008-08

出版时间：长江文艺出版社

作者：罗晋

页数：292

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<北京商人>>

内容概要

《北京商人》讲述了商海搏击的惊心动魄和财富积累的艰难曲折，讲述了男人身后当然还有一些奇特的女人，她们的出现使男人在事业上步步成功的同时，生活却变得日趋复杂。

京商往往意味着时代资源、高学历、国际贸易和技术创新。

但是时代资源并非权钱交易，高学历也未必就是纸上谈兵。

国际贸易带给北京商人的是广阔的市场和机会，技术创新则为他们打开了财富之门。

商海博弈，正道取胜，他们身处国家政治、经济和文化的中心，背负历史的沉重也比别人受到更多的监督和非难。

但他们得天独厚，享有更多的信息自由和经济民主，因而运筹帷幄，决胜千里。

《北京商人》通过一系列跌宕起伏的复杂事件和令人动心的商战故事，一步步揭示出主人公商场淘金的黄金规律和中国民营企业由小到大、由弱到强并最终走向国际化的发展趋势。

这一过程始终贯穿着一个深刻的道理，而这个道理，故事的主人公直到最后才终于明白。

<<北京商人>>

作者简介

罗晋，男，研究生毕业，长期在企业和国家机关从事管理工作，留学国外，主修管理学与国际关系理论。
后从事工业产品进出口贸易，现为技术公司负责人。

<<北京商人>>

书籍目录

1.伊人握手2.精明的人有时候也需要一点儿莽撞3.酒神巴克斯的问候4.飘在海上的机会5.幸运女神6.再接再厉7.回家的感觉8.山东的父老乡亲9.博尔塔拉10.聪明的女人远胜过酒大代表11.淘金宝地12.美好的感觉一生只有一次13.京城的乡村生活14.老家的大枣15.爱情真是害死人16.大自然的厚爱17.雨夜昆仑18.他们心存敬畏地唤醒了一个精灵19.斯图加特20.税务稽查21.读过反不正当竞争法吗22.大切诺基23.吉祥数字24.生活好像划了个圈儿25.没有后顾之忧26.现在你是第四个27.唇枪舌剑，无妄之灾28.不爱江山爱美人29.来自萨尔温江的致意30.伊香31.北方天力32.觉悟33.山路弯弯34.新品下线35.缘分36.迂回37.是中國人在和你们竞争38.塔尔寺

<<北京商人>>

章节摘录

1. 伊人握手 呼延靖和对方握手，一面仔细打量着这个在电话里认识的女人，平静的心禁不住怦地跳了一下。

女人面色红润，神态优雅，身材窈窕丰满，笑靥迷人但极为从容，镇定的眼神让人不由得感到安详和沉静。

他轻轻吁出一口气，一种似曾相识的感觉悄悄爬过心头。

离婚数年，他突然看到女人身上呼之欲出的迷人魅力，正是他渴望的。

上菜的过程中，叶美枫不无歉意地向他简单说了说许可证办理过程中出现的闪失，呼延靖才明白，原来海河进出口公司当初申请的进口配额在北京被人截留了，重新申请已经来不及，是叶美枫利用自己的关系从另外一个地方弄到了配额，这才解了太锌公司进口钢板的燃眉之急。

“不过现在这一切总算过去了。

这是你需要的进口许可证。

”她递过来一份官方文件，目光中不由自主流露出来的真诚和歉意让呼延靖感到如释重负。

呼延靖仔细看着手里的许可证，欣慰之余又有些百感交集。

就是这份姗姗来迟的许可证，迄今为止已经让太锌公司赔进去一百多万。

如果再过一个星期，他甚至都不知道应该如何收场。

叶美枫一直盯着他，他脸上的表情让她心有所动。

她吩咐蒋培馨把各人面前的酒杯倒满。

“为终于解决了许可证。

”她端起了自己的酒杯，深红色的葡萄酒在杯子里晃动着，在灯光下闪闪发光。

“我想说的是，我真的感到很抱歉。

如果当初我们盯紧一点儿，证也不至于落到别人手里去，呼延靖先生也就不会损失那么多了，关于损失，我们两家公司看能不能商量一个办法。

” “话可不能这么说，叶总，”呼延靖面带微笑拦住了叶美枫的话头。

“事情已经过去了，再提也无益。

许可证耽搁也不是你们能够控制的，我想叶总也用不着为此不安。

至于损失，做生意总是有赚有赔，只要没有赔光就还有希望。

比起这批货的损失，我更看重的是将来的合作。

” 叶美枫的眼睛里闪过一丝惊讶。

呼延靖知道让步，出乎她的意料之外，换一个人一定会据理力争，直到对方承担相应的损失为止。

她知道太锌公司是他自己的公司，但一百多万也不是一个小数目；呼延靖没有在这上面费尽心机，一句话就轻轻带过，让她不由得在心里暗暗称奇。

这是她经商以来所见过的最为明智的老板，心里计算尽可以复杂，但最后解决问题就只是一句话。

她想起一个家住新泽西的犹太批发商，和他做生意，不用花费太多的心思，他会把一切风险事先就计算好，一旦情况出现意外，可以毫不费力就能猜到他会如何应对，因为他的所有对策全都经过极为精确的考虑，结局往往对双方有利。

不同的是，呼延靖对损失的心理承受能力远远超过了犹太人。

她仔细观察呼延靖，隐隐发现他理智的外表下面还掩藏着一种倔强，这是一个男人敢作敢为的标志和卓越超群的表征。

拿到了许可证的呼延靖也在心里琢磨，眼前这个女人的能力和魅力实在让人感到惊讶，说不定，他那个来天津签合同的手下简唯一，就是被这个女人的魅力迷得昏了头，以至于居然没有仔细推敲所有的细节就匆匆忙忙签了字。

正是这一点，让他不愿再提起因为货物延迟通关而产生的损失。

说到底，太锌公司的疏漏之处无法让别人也跟着承担责任。

他一面喝酒，一面不由自主地在心里想，半个小时前他在饭店门口停车时突然产生的预感，好像还不完全是因为许可证的落实，他觉得似乎应该与这个女人也有关系。

<<北京商人>>

服务员过来为他倒酒，他挡住了她。

“这酒应该我来倒，”他从蒋培馨手里接过酒瓶，为叶美枫倒满了酒杯。

“叶总，真心感谢……”他说。

叶美枫的脸色微微发红，一双漂亮的眼睛专注地盯着他，说不清楚是因为全神贯注还是因为别的什么。

第二天上午十点，码头外面等待多时的车队终于开了进来。

第一辆载重卡车从呼延靖眼前隆隆驶过，卷起的灰尘让他眯起了眼睛。

第二辆载重卡车开过去后在不远处停下，从驾驶室的右边跳下来他的业务经理。

接着第一批卡车全都开了过去。

他凝望着等候多时的卡车一辆接一辆从眼前驶过，在货场里蜿蜒排开，不禁如释重负。

那一瞬间，积聚多日的焦虑、惊恐和筋疲力尽全都烟消云散，海风拂面，他确切地感受到命运之神轻巧的手指从他头上飞快地掠过，在不远处灰蒙蒙的海面上划出了一道白练，随即如同一只展翅飞翔的金色大鸟，腾空而去。

随着惊涛拍岸、浪花飞溅，他知道，明确地知道，这一次，他不会再输给任何人了。

七月的阳光烤炙着码头上堆积如山的热轧钢板。

运输车队宛如巨龙，重型发动机的沉重咆哮使这条巨龙微微抖动。

巨大的吊车隆隆作响，一卷卷热轧卷板被吊了起来，缓缓沉入载重卡车的车厢。

司机和码头装卸工忙着用结实的钢缆固定车上的热卷，吊车旁人来人往，刺耳的哨音此起彼伏，破旧的码头变得喧闹而忙乱。

站在热轧卷板上的呼延靖抹去额头上的汗珠，从钢板上跳了下来。

这批热轧钢板两个月前从黑海起运，一个半月后到达天津外海。

轮船抵达中国水域的第二天，那家进口代理公司的副总叶美枫，一个三十多岁的漂亮女人忽然给他打来电话，请他务必抽空到天津去一趟。

他们在一家饭店共进晚餐。

她非常抱歉地通知他，进口许可证尚未办完，轮船暂时进不了港。

这就意味着他必须为漂浮在塘沽外海的希腊货轮每天多付五千美元的罚金。

她帮着他千方百计打通了各方关节，让海关同意暂时先卸货。

接下来的等待让人揪心：许可证耽误，所有人都开始趁火打劫，货运代理公司借此机会提高了代理费，十五天后，巨额滞港费又让他不得不再次损失几十万。

最后许可证终于到手，他也赔进去一百三十万！

他不清楚进口代理公司与许可证办理人之间交易的细节，但对后者的无处不在和神通广大却深有体会。

眼前码头上的忙乱和喧嚣出人意料。

货场内外正在装货和等待装货的众多卡车中，除了货运代理找来的外，还有一半载重卡车挂着河北和山东的牌子。

这是一个明显的迹象，热轧钢板市场正在升温，而太锌公司此前的定价很有可能偏低了。

他沿着车队排队的方向走过去，迅速估量着眼前的卡车数量。

货运代理公司的车辆都挂着天津的车牌。

客户自己找来的车辆很多来自河北和山东，还有一些内蒙的卡车也夹在中间。

如果客户全部自带车辆提货，说明他们已经急不可耐。

这些小老板就是市场的晴雨表，他们极为精明，绝对不会放过任何赚钱的机会。

他深深吸了一口气，把正在指挥装车的业务经理司伟东叫了过来。

司伟东早上七点不到就和业务员守候在码头上接待前来提货的客户，一个上午过去，这会儿已经是满头大汗，疲惫不堪。

小伙子不到三十岁，陕西米脂县人，理工大学自动武器专业毕业，后来在西安的一个军工研究所工作，为了女朋友追到北京来，女朋友却和自己的外企上司跑到布里斯班乡下去了。

司伟东外表沉静斯文，已在呼延靖手下干了三年。

<<北京商人>>

司伟东说，十七家用户在上午十点前已在当地银行交清了全部货款，他们自备的六十七辆卡车装货后直接开走，那些和司机在一起装货的就是货主。

他说“六十七辆”，准确而有把握。

“他们准备拉走多少货？”

呼延靖疑心重重地问道。

“一共三千二百吨。”

司伟东喘了一口气，疲惫的神情掩饰不住内心的兴奋。

一阵熟悉的灼热的感觉像潮水一样漫过呼延靖的胸膛。

每当他要做出异乎寻常的决定时，这种灼热的感觉就会不期而至，伴随而来的还有一种隐隐的不安和兴奋。

他的大脑旋风一样飞速运转，一个想法逐渐在脑海里越来越清晰：印度和巴基斯坦的核试验让国际社会一片喧嚣，欧盟和美国提出制裁这两个不听招呼的冤家对头，南亚的铁矿石运不出来，澳洲的铁矿势必涨价。

接下来就会出现俄国人和韩日等国钢铁公司立刻跟进的局面，最后则是国内钢铁市场价格全面上扬。

如果太锌公司看准时机，价格水涨船高，那么他在塘沽损失的一百三十万就可以全部收回。

除此之外，极有可能还会大赚一笔。

他吩咐司伟东安排别的人去监督装运，司伟东自己立刻去给青岛、上海和广州的业务关系打电话，了解当地钢铁市场的价格，一小时后把结果告诉他。

来提货的小老板们也知道很多京津地区的市场行情，他们的一举一动就是最好的风向标。

每次，和他达成大宗交易的客户都有自己的运输渠道，使用自己的运输关系会省下大笔的金钱和诸多麻烦。

那些小客户，那些资金实力有限的人，在交完货款后多半会让太锌公司安排发运。

这一次突然来了这么多小老板自带的卡车，按司伟东的说法一共有六十七辆，显而易见是这些小客户不愿久等，甚至还含有某种抢货的味道。

是什么让他们如此急切和慌张？

他决定找一个客户亲自问问。

他向一辆河北沧州的大货车走去。

这是一辆东风大货车，额定载重量加上挂斗可以达到二十吨，但是经过车主自己改装之后，货车的载重量却奇迹般地达到了五十吨，接近一节火车车厢的载货量，很多地方的公路就是让这些极有个性的改装车歪歪扭扭、哼哼唧唧地压得四分五裂面目全非。

车前站着两个男人注视着他。

高个儿瘦削结实，头发蓬乱，皮肤黝黑，面目呆滞却有些凶狠，肮脏的裤子上有几处油渍。

矮个儿留着整齐的短发，长得温暖痴肥。

从他干净的短袖衫和腋下夹着的手包，呼延靖断定他是老板，而那个瘦高个儿，则是个典型的超载司机。

胖子殷勤地问呼延靖有何贵干。

呼延靖自我介绍后，胖子惊异的脸上浮起了笑容，点头哈腰，充满敬意，一张名片紧跟着变戏法似的递到他眼前。

“辛苦了！”

呼延靖说，同时不无歉意地表示自己没有带名片。

他仔细端详着胖子的名片。

“金成平板公司，王成发经理，幸会幸会！”

他和胖子聊了起来。

胖子的眼神闪烁闪烁，探询的目光始终在打量着他。

“你这当老板的，还自己来提货？”

呼延靖故意漫不经心地问道。

“没办法呀！”

<<北京商人>>

”胖子跟他诉苦。

“最近生意清淡，闲着也是闲着，所以就出来散散心，顺便也进点儿货。

”呼延靖听出他话里明显的前后矛盾，知道他不会说实话。

这是一条滑得要命的胖泥鳅，如果告诉呼延靖市场正在升温，自己抢着来进货，为的是资金多周转几次，也好多赚一把，岂不是上赶着让上家涨价吗？

“这把赚大发了吧？

”胖子亲热地问，弯弯的眼睛笑得眯成一条缝。

“不赔就不错了，还赚……”呼延靖想起这批货物通关的过程。

“怎么可能呢？

现在市场……”胖子突然停住，没有再往下说。

“我是说，应该不会吧？

”呼延靖苦笑着摇了摇头。

“一言难尽哪，老兄。

”他拍了拍胖子肥厚的肩膀。

胖子和他东拉西扯，对自己亲自带车提货的真实意图守口如瓶，但又禁不住想从大货主手里捞点儿好处的心理诱惑，拐弯抹角始终想打听太锌公司下一步会不会涨价。

呼延靖心里一阵阵发热。

这个市场一定在涨，而且还会大涨。

他看了看周围其他忙着装车的货主，觉得已经没有必要再向他们打听。

现在只要司伟东从外地主要市场得到的信息印证了他的预感，太锌公司就要采取行动。

广州黄埔传来的消息说，钢材价格虽然没有上涨多少，但市场上的大宗卖主已不见了踪影，除了线材和管材，棒材和板材已经有价无市，快要没有现货了。

四年前国际钢铁市场出现过一次不大的波动，中国市场投资过热，钢铁价格却风生水起，大涨特涨，最初的迹象，就是南方市场有人开始囤货，接着大宗卖主如泥牛入海销声匿迹，缺货的恐慌由南向北迅速蔓延，不到半个多月的工夫，现货价格就上涨了将近一倍！

后来痛苦不堪的国企用户联名呼吁，国家开始宏观调控，价格才开始回落。

在这一涨一跌之间，成就了多少英雄好汉，也埋葬了无数大小老板。

搭上了顺风船的公司赚得脑满肠肥气喘吁吁，而那些盲目跟风涨价囤积居奇者，高价购进后不到一周就遭遇了价格回落的寒潮，市场一泻千里，最后血本无归。

这次钢材市场的动荡过程呼延靖了如指掌。

当时他还在做机电设备进出口，没有涉足钢铁贸易。

但是他就像一头丛林猛兽，密切关注着这个市场发生的一切。

他有一种预感：也许有一天，他也会不顾一切地投入这个充满巨大诱惑的角斗场。

事实上，不到一年，他就创立了自己的钢铁贸易公司。

中午在鲸海饭店感谢海关和货代公司的饭桌上，司伟东找机会把呼延靖拉到一边。

“呼总，上海、沈阳和青岛的信息和广州的几乎一样。

”他说。

“好！

”呼延靖以拳击掌，兴奋不已。

“这个市场鼓足勇气准备发难了。

这可是天赐良机！

手里的货不要再卖，价格马上调整！

”司伟东提醒他应该和北京公司里的其他人商量后再说。

呼延靖欣赏司伟东的谨慎和细心，也知道他凡事留有余地的行事风格，但是这一次，他知道他谨慎过头了。

“码头上货主们的行动已经是最好的说明，”他压低了声音说。

“这些小老板对市场的变化规律越来越心领神会。

<<北京商人>>

他们做的是小本生意，知道市场上发生的一切，几十万的周转额，对于他们已经是翻江倒海的狂风巨浪。

” 司伟东深深吸进一口气。

“ 我总觉得，是不是看一看再说？

” “ 好吧，我给你三天时间。

” “ 三天？

” “ 三天。

” “ 呼总？

” 呼延靖拍了拍司伟东。

“ 三天时间，足够了。

你现在就给北京打电话，暂停接受订货，让用户三天后再联系。

” 回到饭桌上，呼延靖举起了酒杯：“ 各位，太锌公司这批货今天总算顺利装车，我得感谢这段时间各位鼎力相助。

这杯酒就算我代表太锌公司敬大家的，各位请随意。

” 随着众人举起杯子，他一仰头，把杯中辛辣的酒液灌进喉咙。

下午四点半，货场的热轧卷板已全部装车。

一万吨货三分之一被河北和山东已交钱的客户提走，剩下的由货代公司分别运到南三库和荒草坨直接入了库。

呼延靖决定用这批货赌一次，赌现货价格水涨船高，收回损失，再赚一把！

他安排司伟东和其他人处理剩下的事，自己开车离开了港口，进入京津塘高速公路，向着北京方向疾驰而去。

经过宜兴埠出口时，他给进口代理公司的叶美枫打了个电话，告诉她太锌公司的货物已经全部装车运走，这单业务终于告一段落。

这会儿他对许可证的事已经改变了看法，但还是有些不确定，手续的耽误究竟是祸还是福。

不过有一点很明确，那就是他必须感谢叶美枫，要不是这个女人到最后关头亲自接手合同的执行，恐怕他的货至今还漂在海上，而海关的罚款还在不断增长。

他驾驶着丰田越野车飞快地奔驰在路上，经过香河时，一阵烧秸秆的烟雾忽然像海浪一样从公路两边的田野里弥漫而来。

他减低了车速驶过弯道，向右并线，进入了慢车道。

眼前的能见度只有十米。

他拉开距离，跟在一辆河北车牌的大卡车后面小心翼翼地前进。

这时口袋里的手机响了起来。

来电话的是他读研究生时的同学舒海鹏、前妻的表哥、现在法国一家能源公司的部门经理。

“ 稍等，我把车停下。

” 他紧盯着前面的大车，打着紧急灯把车停在了旁边的路肩上。

“ 什么时候回来的？

” 他兴冲冲地问。

舒海鹏在法国定居多年，每年回江苏老家一次，每次回来都会给他打电话。

对于自己的表妹王敏和呼延靖的婚姻解体，舒海鹏至今耿耿于怀。

舒海鹏说他在南京，回来是为了公司的业务。

“ 还是老一套，光电组件，我们打算在当地建一个合资企业，长期供货。

” “ 怎么，终于要自己生产了？

” 呼延靖感到兴致勃勃。

几年前，在法国的舒海鹏就托他打听一种太阳能光电组件。

当时他还在政府机关，仕途顺利。

机关准备提拔年轻干部，一批三十多岁的处长下放到地方政府和企业任职。

舒海鹏打电话要他帮忙时他正在一个大型电机企业主管供销。

<<北京商人>>

他找到了舒海鹏提到的厂家，说明来意，希望对方报价。

那家公司的销售人员告诉他：“要订货，等后年吧！”

他以为对方随便说说，再次询问，那个操着一口当地土话、满脸疙瘩的红脸膛小伙子低着头，甚至不屑于看他一眼。

“我们的客户都是日本人，像你们这样的国营企业，根本买不起我们的产品！”

这句话让他血气上涌，深感奇耻大辱。

冷静下来，呼延靖想，这也许是一个讯号，小伙子说的是实话，现在的国企面临困境，改革是迟早的事。

而自己的生活似乎也有疑问。

这样走下去，前程无量？

但中国向来不缺庸官，但做份实事，于己于国于民不是更有意义？

半年后他们结束锻炼回到机关，别的人纷纷准备高升，他却向上司递上了辞职申请。

后来他常常想起，和妻子离婚只不过加速了他辞去公职的行动。

他和王敏离婚时，王敏并不知道他正准备离开机关。

他还记得她冰冷地看着他，咄咄逼人地挖苦他：“你就好好守着你那个破处长，一辈子在机关里混吧！”

呼延靖开了公司，舒海鹏至今也不知道。

舒海鹏在电话里说完了他的业务，忽然话锋一转，问起了王敏。

“她最近没给你打电话？”

“他觉得不可思议。”

“你们毕竟有孩子啊！”

说实话，她在外面也不容易。

这一点，你还得多理解。

呼延靖感到困惑。

他们早就分了手，还有什么不理解？

如果离了婚还要厚着脸皮去“理解”对方，当初就没有必要分手了。

他知道舒海鹏的意思。

“谢谢，”他说，“还这么关心我。”

你想让我理解什么？

“怎么……”舒海鹏停顿了一下。

“这是你们之间的事，我就不再多说了，说了也不管用，对吧？”

顺便问一句，你还是一个人？

有女朋友了吗？

“没有。”

“为什么？”

“忙不过来啊……”他觉得自己说的是实话。

“嘿，你这个人！”

一个政府官员，有什么好忙的？

我现在想想，还是上班好啊！

用不着操那么多心。

经商太累！

好了，我还得去请人吃饭，有时间我再给你打电话。

你多保重。

呼延靖重新发动汽车。

他吁了一口气，定了定神，然后打亮左灯，进入了行车道。

经商太累。

他想起了舒海鹏最后那句话。

<<北京商人>>

最近这批货物的进口几乎耗尽了他的精力和资源。

所幸结局良好，山重水覆、几经周折之后，货物终于通关，让他觉得整个过程的心理经历就像一个等待判决的囚犯。

.....

<<北京商人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>