第一图书网, tushu007.com

<<毕业就能当老板>>

图书基本信息

书名：<<毕业就能当老板>>

13位ISBN编号：9787535762382

10位ISBN编号：7535762387

出版时间：2010-6

出版时间：湖南科技

作者：王珺之

页数：199

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

谈起创业，很多人都会说一个字，那就是：“ 难 ”。
一没技术，二没资金，三没人脉关系，创业怎么可能呢？
所以很多想创业的人往往一想到这些就会望而却步。
创业真的很难吗？
我们来看看那些实干家和创业者吧！
牛根生1999年创办蒙牛乳业，经过6年的创业使之成为全国有名的企业，被中央电视台赞誉为“ 一头牛跑出了火箭的速度 ”；马云1999年以50万元人民币创业，开发阿里巴巴网站，成为中国内地第一位登上国际权威财经杂志《福布斯》封面的企业家；俞敏洪1993年创办北京新东方学校，创造了培训界的神话。
这些创业的故事真实生动，众所周知。
当我们读到、听到这些人的创业事迹后，往往会热血沸腾、不能自已。
但很多人正如马云先生所说，是“ 晚上想来千条路，早晨起来走原路 ”，空有创业的想法，却没有创业的行动，对创业敬而远之。
其实创业并不可怕，我们缺乏的只是技巧和方法，还有创业的勇气和行动力，而不是所谓的能力和资金，人脉和经验。
古往今来白手起家的富豪比比皆是，从世界首富比尔·盖茨到2009年中国首富王传福，从台湾农家子弟出身的“ 塑胶大王 ”王永庆到中国内地女首富“ 废纸回收大王 ”张茵，都是白手起家的典型代表。
可见，创业是一项平常化的活动，远远没有人们想象的那么神秘；创业是一种模仿活动，创业的模式可以拷贝和复制，就像麦当劳复制肯德基一样。
创业还是一项体现人生价值的活动，往往会体现人的自主性和创造性。
时下，创业之风已经吹遍大江南北，特别是全球金融危机风暴到来后，用人单位纷纷裁员，就业环境恶化给每个人带来了很多不利因素，人们的创业意识进一步觉醒。

内容概要

创业真的很难吗？
我们来看看那些实干家和创业者吧！
牛根生1999年创办蒙牛乳业，经过6年的创业使之成为全国有名的企业，被中央电视台赞誉为“一头牛跑出了火箭的速度”；马云1999年以50万元人民币创业，开发阿里巴巴网站，成为中国内地第一位登上国际权威财经杂志《福布斯》封面的企业家；俞敏洪1993年创办北京新东方学校，创造了培训界的神话。

作者简介

王珺之，中国就业促进会大学生就业指导专家。
人力资源和社会保障部中国就业培训技术指导中心1+N项目特聘讲师，管理咨询专家。
有15年职业经理人经验，曾担任数十几家企业的高级顾问。
著有《初涉职场的八堂必修课》、《行政管理岗位就业实训教程》、《高管秘书岗位就业实训教程》、《财务文书写作与管理制度范本》、《餐饮企业的盈利模式》、《零售企业的盈利模式》、《抱怨不如改变》、《十大管理误区》、《世界大师智慧》丛书等。

书籍目录

第1章 创业时代，你准备好了吗　第1节 成名需趁早，创业正当时　　一、成名要趁早　　二、创业思路决定出路　　三、树立正确的创业意识　　四、创业者需要勇者无惧的精神　第2节 你具备创业者的性格吗　　一、认识你自己　　二、要有做老板的野心　　三、你有赌性吗　　四、坚忍的意志，永不枯竭的源泉　第3节 创业者的八大黄金能力　　一、专业技术能力　　二、经营管理能力　　三、创新能力　　四、领导能力　　五、善于沟通的能力　　六、敏锐的洞察力　　七、学习能力　　八、长远的眼光　第4节 敢于承受创业失败　　一、市场是残酷的　　二、失败乃成功之母第2章 创业模式，你选择哪一种　第1节 选择你的创业方向　　一、适合大学生的创业方向　　二、大学生创业可采用的形式　　三、大学生该如何选择自己的创业方向　第2节 总有一种模式适合你　　一、概念创新模式　　二、利润乘数模式　　三、连锁复制模式　　四、技术风险模式　　五、策略跟进模式　　六、配套与贴牌模式　　七、专业化生产模式　　八、内部创业模式　　九、适合你的，才是最好的　第3节 如何积累创业经验　　一、向行业前辈学习取经　　二、通过考察学习获取经验　　三、实践是最好的老师　　四、创业之前先打工第3章 创业项目，要如何寻找第4章 创业资金，应该如何解决第5章 创业人脉，要如何搭建第6章 商业计划书，怎么写才能吸引力第7章 财务管理，你得补上这一课第8章 创业陷阱，你有识破的慧眼吗第9章 创业，开始吧参考文献

章节摘录

插图：家有万贯不如开个店。
古人云：“ 家有万贯，不如开个店 ”。
开店是最古老、最传统的创业方式，而这种方式也往往是创业者比较容易接受的创业方式，特别是大学生创业，开个小店是理想的创业模式。
随着竞争日趋激烈，微利时代悄然而至，只有价廉物美的商品才能吸引消费者的眼球。
在这种需求之下，采用平价卖点开个餐饮店、平价超市、零售店、外贸店等，走平价路线，薄利多销，已成为许多开店者青睐的经营方式。
（1）餐饮店。
如早餐店、小吃店、饮品吧等，虽然几元钱一碗的馄饨、十几元一杯的果汁，与动辄上百元的海鲜相比，利润空间较小，但由于走平民路线，贴近百姓生活和消费水平，因此具有广泛的群众基础，市场空间比较大。
（2）平价超市。
如百元店、微利店等，以“ 低投资、低进价、低费用 ”为经营原则，以经营小型日用百货为主，尽量从厂家直接采购商品，以最实惠的价格吸引顾客，靠提高商品销量获利。
（3）外贸店。
如今全球很多知名品牌，尤其是服饰、鞋帽等，都在国内生产，在生产过程中会有一些计划外产品，也就是人们常说的外贸产品，这些产品的质量与正品相差不是很大，价格却相差悬殊，具有很高的性价比，因此很有销路。
既然定位于平价，就必须坚持薄利多销的经营方针，不能为追求低成本而忽视商品质量，更不能以次充好、弄虚作假，否则将影响市场口碑。
品牌连锁加盟。
创业状况调查显示，选择连锁加盟创业的占到调查人数的32.5%，而打算投入创业资金在10万元以上的仅为16.7%。
加盟连锁企业，绝大多数投资者最为看重的就是品牌。
品牌是连锁加盟的生命线，也是投资者付出加盟费后最大的回报。
加盟费可以视作品牌价值的体现，更远一点的则是其背后完善的管理和技术成本。
由此，选择高精门槛加盟项目的优势便很容易通过比较得出。

媒体关注与评论

创业的过程，实际上就是恒心和毅力坚持不懈的发展过程。
——李嘉诚在创业时期中必须自己打出一条生路来，艰难困苦即此一条生路上必经之途径。
——邹韬奋 人生志在创业。
——陶行知机会不会上门来找人，只有人去找机会。
——狄更斯创业者最重要的是创造条件，如果机会成熟的话一定轮不到我们。
——马云给自己留了后路相当于劝自己不要全力以赴。
——王石人年轻的时候可以张狂一点，因为年轻人不怕犯错误。
错了还有机会重来。
老了就不行，错了就是错了。
再也没有机会。
——姚明生人不能把什么都设计好了才上路。
——张若玫

编辑推荐

《毕业就能当老板》：大学生创业的行动纲领，打开梦想之门的金钥匙，适合大学生的创业方向，适合大学生的创业模式，如何寻找创业项目，如何解决创业资金，如何构建创业人脉，如何撰写商业计划书，如何进行财务管理，如何预防创业陷阱。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com