

<<风起苗舞（苗族卷）>>

图书基本信息

书名：<<风起苗舞（苗族卷）>>

13位ISBN编号：9787536357020

10位ISBN编号：7536357028

出版时间：2010-8

出版时间：广西民族出版社

作者：严风华 著

页数：156

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<风起苗舞（苗族卷）>>

前言

广西壮族自治区位于北部湾沿海，是我国唯一与东盟国家海陆相接的省区，是中国少数民族人口最多的自治区，是民族成分较多的自治区之一。

在广西这片奇山秀水间，世居有壮、汉、瑶、苗、侗、仫佬、毛南、回、京、彝、水、仡佬等12个主要民族，另外有25个其他少数民族成分。

这里山环水绕、四季花开、稻香蔗甜、鱼肥蟹黄，这里有歌仙刘三姐缭绕不绝的动人歌谣。

在年复一年炊烟相望、唇齿相依的共同生活中，广西各族人民既有着相似的生活热情和命运轨迹，也有着基于不同生存环境、不同繁衍过程、不同族群基因而各自形成的独特文化，他们和谐共存却又不丢失自己的斑斓个性，让美丽的民族文化之花绽放在八桂大地上。

民族文化，是指各民族在其历史发展过程中创造和发展起来的、具有本民族特点的包括物质和精神两方面的文化总和。

每一个民族总是生活在既成的文化环境中，都会有自己独特的文化密码，并且一代代薪火相传。

文化，是一个民族的生命之根。

民族文化中蕴涵的优秀精神品质可以在经过动态解读之后，与现代思想相结合，在形成民族精神的过程中起到非常深刻也非常直接的作用。

广西是一个以壮族为主体的多民族聚居的民族自治区，各民族的文化既各具个性空间，又在自我发展中不断交流与沟通，这种文化上的多样性，使人们对广西这片神奇的土地有了更多样的文化感知和体验。

<<风起苗舞（苗族卷）>>

内容概要

本书以图文并茂为特点、以作家视角切入和文学化语言为阅读诱惑，全面、系统、深入、鲜活的叙述中向读者展示了广西苗族文化的鲜明特色和品格魅力，让人们在惬意的阅读中步入五彩斑斓的广西民族文化长廊。

<<风起苗舞（苗族卷）>>

书籍目录

引言 风的影子 风的影子第一章 顺着风的方向走 足音笃笃五千年 蚩尤祭 永远飞翔的脊宇鸟第二章 每一年的这一天 需要等待的鼓声 痛快是苗年 打同年 欢乐坡场 芒哥的舞蹈 闹芦笙 禾心之愿 与鱼之乐 吃醋的马第三章 炊烟漫起时 家有酸坛 火烧的雕塑 辣椒骨无骨 就好这一口味在清水中 处处见踪影 茶要这么喝 饭有三味第四章 乡风曼舞 酒香四季 绵绵乡情 石头的誓言 蜡染的风雅 苗女秘绣 朝着屋顶，箭心向上 飞刀砍旗第五章 月亮下的抒情 踩月亮 那一口温情脉脉的定情水 坡地之约 恋爱的道具 说出来的姻缘 结一趟婚不容易 嫁：不落夫家第六章 四季如花 花和叶 百鸟身上飞 多列，让目光生爱 浑身闪光第七章 山之巢 风景里的风景 住在半空的感觉 求得一宿独自在 入新屋参考文献 后记附录

<<风起苗舞（苗族卷）>>

章节摘录

这是一般的做法。

如果想做好一些的，就加上猪肝、粉肠、汤圆、糍粑等。

这种油茶，味道当然浓香一些。

苗家人打油茶，除了是自己喜欢喝之外，主要还用来招待客人。

客人到，不备糖果不备茶，也不备开水，就只用油茶招待。

等客人都坐下以后，主人就给每人端上一碗热腾腾的油茶，等客人喝完了，再端上第二、第三碗。

客人喝上三碗才算领主人的情。

这里有“一杯苦，二杯甲（涩），三杯才是好油茶”之说，所以，客人喝得越多，主人就越高兴。

这油茶，跟城里的茶的确不大一样，有咸味，有油香味，也有茶香味。

喝下去，各味交杂，满口余香。

更有意思的是，喝了茶，还可以吃茶汤里的配料。

米花是酥软的，花生或黄豆是脆香的，而粉肠、猪肝则有肉香的味道。

一汤一料，喝完了，吃完了，只感到嘴里留有一缕甘甜的清香，久久不能散去。

油茶有解腻、消化、提神之功效，这也许是苗家人爱喝的缘故。

而三江的草苗则是达到了痴迷的程度。

他们一天至少要喝三顿。

早上起来，煮了饭，喂了猪，扫了地，就什么都不干，先喝一顿油茶。

喝够了，才拿起工具去干活。

中午，拖着一身的疲惫回来了。

放下工具，稍休息一会儿，又喝油茶，喝够了才吃饭。

吃完了饭，又出工。

晚上回来，先不煮饭，喝了油茶再说。

喝了油茶，身上的乏累也就消失了，这才起身，干家务去了。

苗家人之叹茶，虽然没有什么排场，却也悠然自在。

城里人叹茶的目的是交朋识友，谈天说地，生意往来，应酬的成分多些；苗家人是独自享受，一边喝着碗里的茶，一边想着农事。

一年四季的丰盈旱涝，都在心里装着，想着。

他们叹的是自家的世界。

<<风起苗舞（苗族卷）>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>