

<<会说话的三笔财富>>

图书基本信息

书名：<<会说话的三笔财富>>

13位ISBN编号：9787538015300

10位ISBN编号：7538015302

出版时间：2007-4

出版时间：内蒙古科学技术

作者：陈一明

页数：276

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<会说话的三笔财富>>

前言

语言是人类最大的财富，对一名求职者而言，它是专业的水准与抽象思维的表现，对求人办事者而言，它是能力与智慧的表现；对创业者而言；它是才华与胆识的表现。

对任何人都一样，只要会说话，就没有什么太难的事了。

把说话当作职业的人，这个世界上很多；把说话当作专长的人，也同样很多；把说话当作事业的也不乏其人。

有人因会说，而成“家”，有人因会说，而成为“大师”。

我们说“会说话，有三笔财富”，不仅仅是指金钱，如果非要与金钱画上等号，看看那些各类节目主持人就知道了，更别说国外那种一年挣几千万美金的超级脱口秀巨星了。

所以从广义财富的角度来讲，会说话，就是一种高素质的表现；会说话，就是一种才能的表现；会说话，就是一种成功的表现。

口才在现实生活中，给人们带来的机遇和财富，不管怎样形容都不为过。

它在过去创造了许多奇迹，现在正创造着许多奇迹，将来还会创造更多奇迹。

<<会说话的三笔财富>>

内容概要

语言是人类最大的财富，对一名求职者而言，它是专业的水准与抽象思维的表现，对求人办事者而言，它是能力与智慧的表现；对创业者而言；它是才华与胆识的表现。

因此，口才对于一个人成功是起着至关重要的作用的，我们必须重视并认真修炼它。

本书以通俗易懂的语言，生动形象的说解，介绍了口才的重要性以及修炼口才的方法与技巧，并通过故事情节加深读者的了解，增强本书的可读性。

本书主要介绍了口才对一个人的成功所起的重要作用，以及修炼口才的技巧与方法。

全书语言通俗，讲解形象生动，并不时通过故事情节加深读者的理解，增加书本的可读性。

<<会说话的三笔财富>>

书籍目录

- 第一部分 认识口才价值1万 一、语言的实用功能 1. 语言是生活中沟通的工具 2. 会说话是打天下的本领 二、口才的魅力价值 1. 声音完美显示出口才的魅力 2. 口才“魔方”能变化出多种花样 3. 语言是个性的表现 三、会说话体现综合素质 1. 说话是心理素质的体现 2. 说话是自身能力的体现 四、语言是你的“第二面孔” 1. 对话和演讲是人生的另一张面孔 2. 彰显“第二面孔”的魅力 五、善于表达。
- 畅通无阻 1. 善于用语言表达本领 2. 语言靠平日的积累 3. 善于表达即是灵活机动的发挥
- 第二部分 一分口才，十分受益 一、有口才，就有机遇 1. 社会青睐有口才的人 2. 口才是社交的纽带 3. 口才是调合剂 二、一片挚言，十个朋友 1. 真诚是最受欢迎的品质 2. 赢得朋友的信任要有技巧 3. 为朋友保守秘密 4. 错了，就应道歉 5. 善于指出朋友的缺点 6. 朋友之间的择言 三、好口才，好人生 1. 用美丽的语言打造美好的人生 2. 有好口才，就有好前程 四、求职面试顶呱呱 1. 有口才，能改变人生 2. 面试时的推销方法 3. 自我介绍时的说话技巧 4. 顺利“通关”的说话诀窍
- 第三部分 在公司里应该这样说 一、语言美，才能受欢迎 1. 良言一句三冬暖 2. 做个受欢迎的人 3. 文明用语是择言的根本 二、会说话，才能胜出职场 1. 会说话，成功的平台 2. 会说话，开启心扉的钥匙 3. 会说话，处理尴尬事的秘方 4. 会说话，处事的亲和力 5. 会说话，彼此认可的调合剂 6. 会说话，理解的良药 7. 会说话，化矛盾为共识 8. 会说话，敲开对方的门 9. 会说话，有效的阶梯 三、“心直口快”也有“禁忌” 1. 如何有效地交谈 2. 交谈禁忌 3. 有效交谈的十大法则 四、教你怎样说NO 1. 不要失去说NO的机会 2. 什么时候说出“我不一样”才好呢 3. 有时当试用“强而有力的言词”来压迫 4. 挫挫公司内“评论家”锐气的方式
- 第四部分 成功创业的10万金 一、一张嘴闯天下 1. 会说话，就能做推销 2. 有“嘴劲”，注定要成功 二、善于说服，易开财路 1. 心想事成，源于说服的魅力 2. 用比喻发挥说服力 3. 交易中应施用相应的说服手段 4. 言衷口惠说服力强 5. 力戒唠叨而冗长的说服 6. 遵循说服的三个原则 三、创业就是做“培训师” 1. 让员工成为语言专家 2. 促进受训人员进步的10种办法 四、主持人就是名嘴秀 1. 人人都成名嘴 2. 主持人的几种类型 3. 东方脱口秀—中国节目主持人[黄金时段情景对话] 五、实现10万美金机会多多 1. 她的手指点向哪本书，哪本书就畅销 2. 电视脱口秀女王的口才魅力 3. 财富所折射的影响力 4. 战胜自己才赢得观众
- 第五部分 提高口才，提升能力 一、有效的表达方式 1. 驾驭你的谈吐 2. 有效地准备 3. 有效地表达 4. 提问的6种方法 5. 说理的13种方法 二、提高表达水平的途径 1. 善于聆听 2. 双向沟通 3. 心灵交会 三、逻辑与思辩的技巧 1. 避实就虚，偷换论题 2. 可进可退，模棱两可 3. 就话说话，故意曲解 4. 借驴推磨，转换问题 5. 首尾相连，循环论证 6. 张冠李戴，移花接木 四、诡辩摆脱尴尬与困境 1. 布莱特花言巧语保性命 2. 邱吉尔巧言解尴尬 3. 三寸之舌救了七尺之躯 4. 宰相的肚子 5. 不钻狗洞的晏子 6. 长生不死酒 五、奇辩表现智慧与才华 1. 舌“俘”蒙哥马利 2. 下蛋的公鸡与生孩子的男人 3. 金表与纯金 4. 子贡妙喻战洲仇 5. 以子之矛攻子之盾
- 第六部分 晋升大师100万金 一、一流的谈判大师 1. 力的较量与智的较量 2. 削弱反对意见的九个步骤 3. 练就应付对方的能力 4. 用全部的精力投入谈判 二、幽默的上流社会 1. 感受名人幽默(一) 2. 感受名人幽默(二) 三、高贵源于风趣和品位 1. 妙语使您“眉清目秀” 2. 俏皮显得“充满智慧” 3. 风趣的形象 四、撼动世界的演说辞 1. 戚戚动人《陈情表》 2. 思想家停止思想了 3. 为了我们的父亲 4. 精彩演说，打动人心 5. 通俗易懂的演讲语言 6. 准确鲜明的演讲语言
- 第七部分 会沟通，成功的几率更高 一、会说话好沟通 1. 沟通是意见交流 2. 沟通需要彼此认同 3. 沟通是建立一种关系 4. 掌握正确的沟通原则 二、正确处世促进沟通 1. 正确对待别人 2. 舍利取义，吃亏是福 3. 坦然地面对别人 4. 赢得对方的心 5. 容忍别人缺点 三、个人成功与有效沟通 1. 积极心态塑造美好人生 2. 高举信念之旗顺利沟通 3. 自我激励强化沟通 4. 改变处境促进沟通 5. 挑战命运赢得沟通 6. 与上司沟通的说话技巧 7. 让你平步青云的

<<会说话的三笔财富>>

通行证 8. 说话和事业的成败有关

<<会说话的三笔财富>>

章节摘录

一、语言美，才能受欢迎1.良言一句三冬暖俄国杰出的哲学家、作家赫尔岑曾说过：“生活里最重要的是有礼貌，它比最高的智慧和一切学识都重要。

”此话虽有些偏颇，但礼貌语言作为社交来说是必备的基本美德之一，它的作用和力量应予以高度重视。

俗话说：“一句话能把人说跳，也能把人说笑。

”语言是思想的衣裳，可以体现出一个人的高雅或粗俗。

如果你要接通情感的热流，使社交畅通无阻，就应得体地讲究和运用礼貌用语。

交际中谈话如能合理使用礼貌语言，就会让人感到“良言一句三冬暖”，人与人之间的感情很快就会融洽起来。

例如：您好、谢谢、请、对不起、别客气、再见、请多关照等等。

在我国，同人打招呼常习惯问：“吃饭了吗？

您到哪儿去？

”这似乎太单调，也有点不雅致。

在这方面，我们应做引进的工作，丰富自己的礼貌语言。

如见面时称道：“早安”、“午安”、“晚安”、“你夫人好吗”、“请代问全家好”等等。

语言务必要温和亲切、音量适中。

若粗声高嗓或奶声奶气，别人就难有好感。

运用礼貌语，还要注意仪表神态的美，当你向别人询问时，态度尤其要谦恭，挺胸收腹，直呼其名。

如用鄙视的态度，必会遭人冷眼，吃“闭门羹”。

在交往中得体地使用礼貌语言和谦词，可以给对方留下良好的印象。

这里介绍十二种情况的礼貌用语。

(1) 与好久不见面的人见面说“久违”；(2) 与不相识的人初次见面说“久仰”；(3) 有了过失求人原谅说“请包涵”；(4) 请人帮忙说“劳驾”；

<<会说话的三笔财富>>

编辑推荐

最小的改变从口才开始最伟大的成功人口才开始最美好的人生从口才开始会说话给您自信会说话给您雄心壮志，使您不同凡响

<<会说话的三笔财富>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>