

<<求职>>

图书基本信息

<<求职>>

内容概要

你怎么啦？

你刚刚毕业（或将要毕业）。

你被解雇了，你被“免职”了，你被开除了，或者你不再愿再干现在的工作了。

也许你今天早晨一觉醒来问自己：“我的前途在哪儿？”

也许你认为你是在一个陷入绝境的企业从事一项没有前途的工作。

本书将为一指明一条方面，它从你想找到理想的工作为引，告诉你如何找到晋升的途径，如何准备你的全套个人资料以及对就聘的职位预先进行调查和到进一步的成功——面试，直至成为求得一份你所满意的工作。

作者简介

作者：(美国)多里奥 (Dorio,M.) 译者：王宗文多里奥合伙有限公司的马克·多里奥是一位组织开发和训练方面的专业人员，他有15年以上从事公司经营与顾问业务的经验。他为多家在《财富》杂志榜上有名的全球100家和500家最大的公司提供咨询服务，还著有《完全傻瓜指导系列：完美的面试》。

书籍目录

第一部分你想找到理想的工作吗第一章态度调整 通过调整态度来增加找到工作的机会第二章你到底在哪儿干（你真应该去那儿干吗）进行自我评价，学会推销自己第二部分找到晋升的途径第三章同一个梯子，更高的梯级：在公司内部晋升如何在不离开目前所在公司的情况下得到理想的工作第四章上另一个梯子：调到类似于你现在所在公司的另一个公司的老板手下工作在不改变职业的情况下改变工作第五章我应该离开现在的梯子吗？
决定是否改变职业如何做出你一生中最重要的决定之一第六章 向高山攀登：走上新职业的步骤如何找到新职业第七章爬呀，爬呀……直至离开！
到别的地方去工作在你走上这条道路之前，你需要知道的事项每三部分你的全套个人资料第八章使个人简历美观大方 经过反复推敲、精心设计，写出令人耳目一新的个人简历，以使其适合你的情况，并能打动你理想中的雇主第九章创造性地设计一份适应当今数字化世界的个人简历第十章雇主会从信上判断你：如何写好信写出能引起注意的封面信第四部分调查与面试第十一章反应性与预期性的调查策略打开“隐性”工作市场的富有创意的调查方法第十二章闯荡招聘广告世界如何既不浪费时间又不上当受骗地利用招聘广告第十三章人际关系网有时也很顶用成为行内人的技巧第十四章在信息高速公路上漫游利用因特网及其他网络服务找到理想的工作第十五章如何利用主动求职信或电话使自己掌握主动权向陌生人推销自己第十六章就业中介机构与招工人员有效地合作 第十七章失业后找工作把失业问题向对自己有利的方向转化第十八章准喜欢你，朋友？
如何从冷遇和拒绝中获益当你不被接受时怎么办第十九章为面试做好准备：如何使自己显得自然做好充分准备，以使自己在面试中卓尔不群第二十章面试时我应该如何着装打扮了解该公司的衣着规范，穿出自己的最佳形象第二十一章给予合适的回答，提出恰当的问题如何把握面试机会使面试成功第二十二章提一成功地推销自己的问题问一些能显示你就是考官心目中理想的人选的问题第二十三章钱的问题：如何协商薪水和其他津贴最大限度地得到与你的身份相称的工资便于电脑使用的个人简历

编辑推荐

本书将给你提供各种求职技巧，使你学会职业调查，得到你梦寐以求的工作。
在这本书里，你会学到：如何成功地会见公司决策人如何处理寻找工作时遇到的麻烦如何避免初级水平综合征如何把自己包装成一个有竞争力的工作候选人

<<求职>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>