

<<做个成功企业家>>

图书基本信息

<<做个成功企业家>>

内容概要

第一部分“企业家的心态”，从分析做个成功的企业家需要什么素质开始，认为做个成功企业家最重要的条件是坚定不移和充满信心，并始终保持那种状态。

在第一部分，您将花点时间去考虑公司失败意味着什么，去思考有时公司失败和是失败者有什么差别。您知道，这是毫不相关的两回事。

第二部分“开始讲业务”中，开始真正讲业务了。

您将寻找各种业务机遇并测算哪种业务对您最有意义。

您将检查利润和合作者的不足，查看计划和征税问题，并看一看组成公司意味着什么问题。

第三部分也包括以我之见，这是本书最重要的一章，“全部公司计划”。

第三部分“公司的基础工作”，它是管理公司的螺丝钉与螺丝帽关系的工作。

第四部分“谁都不能独挡天下”中，您将见到许多种人，他们都具有一定的能力，有些和您的公司有联系。

第五部分“随公司的发展而变化”本部分是研究当公司发展领公司去上市，出卖或归并它。

第六部分“企业家的机遇”，带领您超越到公司以外，去创办和管理公司。

<<做个成功企业家>>

作者简介

约翰·索蒂诺是美国佛蒙特玩具熊公司的创始人，该公司1993年被邓恩 - 布雷兹特里特和美国企业协会评为全美最佳企业。

他在卖掉该公司后，又开始了一系列创办公司的活动，创办了芝加哥自行车公司等企业，富有创办和经营企业的经验。

苏珊·谢丽，《完全傻瓜指导系列：年轻人理财》等书的合著者。

<<做个成功企业家>>

书籍目录

第一部分 企业家的心态第一章 有梦想并付诸现实这需要坚定的信心和艰苦的工作，但可以使您的梦想变为现实第二章 您下决心去干了吗企业家不是公署里悠闲的散步人，要考虑是不是值得去干第三章 公司失败不等于您是失败者第四章 平衡调节艺术第五章 企业家的好运和坏运第六章 无论干什么都要最佳第二部分 开始讲业务第七章 哪种业务对您有意义第八章 找出您能成功的业务第九章 独办或合伙办公司第十章 创办公司时要考虑的方方面面第十一章 您是想买一个旧商号还是建一个公司第十二章 全部重要公司计划第十三章 筹集公司资金第三部分 公司的基础工作第十四章 总管理成本第十五章 销售与市场开发第十六章 商品成本第十七章 利润第四部分 谁都不能独挡天下第十八章 您的创业队伍第十九章 雇员第二十章 董事会和股东第二十一章 组建强大和帮助网第二十二章 家人和朋友第五部分 随公司的发展而变化第二十三章 密切注视您的公司第二十四章 做好随公司发展而变化的准备第二十五章 寻求公司前景第二十六章 上市第六部分 企业家的机遇第二十七章 企业家的机遇第二十八章 帮助其他企业家第二十九章 当独立的投资者第三十章 建立声誉附录 术语汇编

<<做个成功企业家>>

媒体关注与评论

本书将告诉你应该了解什么，以便开辟成功之路，书中有：鼓舞人心的忠告，让你利用直觉和创造力便可开发出一定会成功的产品或服务。

筹集资金的内在秘诀。

久经考验的销售策略和战术。

老练长期联系技巧和精明的处世策略。

一点即通的市场开发与广告技巧。

<<做个成功企业家>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>