

<<活学活用博弈论>>

图书基本信息

书名：<<活学活用博弈论>>

13位ISBN编号：9787538856934

10位ISBN编号：7538856935

出版时间：2008-6

出版时间：黑龙江科技

作者：宿春礼//邢群麟

页数：304

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<活学活用博弈论>>

内容概要

《活学活用博弈论》用浅显的语言对博弈论进行了全面系统的探讨，使这一深奥抽象的学问通俗化、易懂化，同时结合大量经典的事例，对博弈论在处世、婚姻、职场、管理、营销、投资、经商、政治、历史、军事等各个领域的具体应用作了详尽的阐述，帮助读者轻松学会博弈论的原理规则，提高自己的博弈理论水平和决策能力，活学活用，运用博弈论指导自己的人生实践，面对问题和困境做出最优选择，在人生博弈的大棋局中占据优势，获得事业的成功和人生的幸福。

<<活学活用博弈论>>

书籍目录

上篇 了解博弈论第一章 博弈其实很简单--懂得博弈对博弈的理解博弈是一种选择与结果的互动博弈的由来博弈的构成第二章 伺机而动的策略选择--博弈的分类完全信息中的静态博弈完全信息下的动态博弈不完全信息下的静态博弈不完全信息下的动态博弈第三章 让博弈走进生活--博弈与生活的关系身边的博弈小博弈大人生用博弈、学做人用博弈解决生活中的难题博弈论已成为整个社会科学的一个方法中篇 博弈里的规则第四章 困境下的策略选择--囚徒困境囚犯的两难选择囚徒困境下的利益原则囚徒策略与懦夫困境囚徒困境与夫妻游戏第五章 博弈中的最优选择--纳什均衡什么是纳什均衡纳什均衡的意义斗鸡博弈中纳什均衡的应用猎人博弈的帕累托优势混合策略中的纳什均衡永远保持占优均衡第六章 博弈中的筹码--信息的价值海盗分金游戏信息是博弈的筹码信息的提取和甄别公共信息下的锦囊妙策信息不对称下的制胜之道没有信息时善于等待时机善于抓住机会第七章 博弈中的利弊得失--零和与非零和的博弈规则有赢有输的零和博弈两败俱伤的“负和博弈”互利互惠的“正和博弈”非零和博弈的运用如何实现从零和博弈到合作双赢第八章 失信不是道德问题--重复博弈规则重复博弈与诚信道德重复博弈是信用的前提“熟人社会”与“陌生人社会”重复博弈的囚徒困境第九章 找对众人之心--多人博弈规则多人的协调博弈游戏房地产行业多人博弈中的均衡少数人的协调博弈多人博弈里的借力技巧第十章 “优胜劣汰”的机理--逆向选择什么是逆向选择爱情中的逆向选择招聘里的逆向选择小人得志与怀才不遇如何避免逆向选择第十一章 当博弈遭遇权威--大棒下没有博弈强势一方是规则的制定者不要与强者正面交锋弱者的韬光养晦策略弱势一方的智猪博弈策略弱势变强势的谋划之道强弱博弈的借力用力第十二章 概率论适合生活吗--概率的思考概率论是智慧之花概率不是赌博不成功未必是运气不佳每个人的运气都是独立的增大自己成功的概率下篇 无处不在的博弈第十三章 随心所欲的处世原则--处世中的博弈理性与非理性的较量用自己的优势交换生存权钱交易的怪圈和自己的贪婪博弈交往中的心理博弈第十四章 爱了不该爱的人--爱情里的博弈爱情博弈论爱情里的先动策略爱情里的“麦穗理论”爱情里的优势策略婚姻是不可预期的第十五章 让老板更欣赏你--职场上的博弈办公室中的“智猪博弈”职场里成功的秘诀职场竞争需要博弈职场共赢六法则职场中的多人博弈原则跳槽的博弈分析第十六章 从琐事中脱身--管理中的博弈绩效考核中的博弈企业要有好的机理分槽喂马的用人方略老板与经理的良性互动企业与员工的共赢之道这样考核最公正激励背后的信用博弈管理中的利益关系管理者需要建立预期第十七章 怎样才能卖得更好--营销博弈营销里的价格战分析价格勾结的博弈分析博弈营销的定价策略国际快餐巨头的选址博弈营销里的市场选择渠道里的博弈分析、第十八章 让钱不断增值的法则--投资领域里的博弈第十九章 经商中的胜利秘诀--生意里的博弈之道第二十章 政治里的策略抉择--政治生活里的博弈第二十一章 历史的博弈现象解读--历史中的博弈第二十二章 战无不胜凭什么--军事战争中的博弈

<<活学活用博弈论>>

章节摘录

上篇 了解博弈论 第一章 博弈其实很简单——懂得博弈 博弈的由来 博弈论主要是由冯·诺依曼（1903~1957年）创立的。

他是一位出生于匈牙利的天才数学家。

他不仅创立了经济博弈论，而且发明了计算机。

早在20世纪初，塞梅鲁（Zermelo）、鲍罗（Borel）和冯·诺依曼已经开始研究博弈的准确的数学表达，直到1939年，冯·诺依曼遇到经济学家奥斯卡·摩根斯特恩（Oskar：Morgenstern）并与其合作，才使博弈论进入经济学的广阔领域。

从博弈论进入经济领域开始，博弈论才作为一个单独的经济学分支学科独立出来，但此时的博弈论尚处于萌芽状态，并没有被发扬光大。

博弈论真正得到全面的发展并被世人广为传播，则是由于纳什的贡献。

1948年，纳什到普林斯顿大学攻读数学系的博士学位，那一年他还不到20岁。

当时普林斯顿可谓人杰地灵，大9币如云。

爱因斯坦、冯·诺依曼、列夫谢茨（数学系主任）、阿尔伯特·塔克、阿伦佐·切奇、哈罗德·库恩、诺尔曼·斯蒂恩罗德、埃尔夫·福克斯等全都在这里。

纳什在上学期并不算是一个好学生，他经常旷课。

据他的同学们回忆，他们根本想不起来曾经什么时候和纳什一起完完整整地上过一门必修课，但纳什争辩说，至少上过斯蒂恩罗德的代数拓扑学。

斯蒂恩罗德恰恰是这门学科的创立者，可是，没上几次课，纳什就认定这门课不符合他的口味，于是，又走人了。

然而，纳什毕竟是一位英才天纵的非凡人物，他广泛涉猎数学王国的每一个分支，如拓扑学、代数几何学、逻辑学、博弈论等，并深深地为之着迷。

纳什经常显示出他与众不同的自信和自负，咄咄逼人的学术野心。

.....

<<活学活用博弈论>>

编辑推荐

博弈无处不在，学会博弈论的原理规则，用博弈论的游戏思维灵活对问题和困境，通过选择合适策略达到合意结果，掌握制胜的生存哲学。

学术和社会领域正经历一场深刻的博弈论变革。

博弈论是使用严谨的数学模型研究冲突对抗条件下最优决策问题的理论，广泛应用于经济、历史、政治、军事、社交等各个领域，我们身边的许多行为、现象，如人际关系的互动，夫妻关系的协调，股市和基金的投资等，都可以运用博弈论巧妙地加以解释。

博弈论为人们提供了一种系统的解决问题的最优方法，其社会作用日益突显。

本书用人人都能读懂的语言对博弈论进行了全面系统的探讨，使这一深奥抽象的学问通俗化、易懂化，同时结合大量经典的事例，对博弈论在处世、婚姻、职场、管理、营销、投资、经商、政治、历史、军事等各个领域的具体应用作了详尽的阐述，帮助读者轻松学会博弈论的原理规则，提高自己的博弈理论水平和决策能力，活学活用，运用博弈论指导自己的人生实践，面对问题和困境做出最优选择，在人生博弈的大棋局中占据优势，获得事业的成功和人生的幸福。

博弈让人们懂得如何应对这个纷繁多变的世界。

要想在现代社会做一个有文化的人，你必须对博弈论有一个大致了解。

——著名经济学家保罗·萨缪尔森（美） 对于人类而言，博弈论最重要的贡献就在于它能够促进人类思维的发展，促进人类的相互了解。

——1994年诺贝尔经济学奖得主莱因哈德·泽尔腾（德） 博弈论既是研究国际冲突的策略理论，又是处理国际关系的实际手段，其目的是为行为者在面临危机冲突时设计各种合理选择和理性行为。

——2005年诺贝尔经济学奖得主托马斯·谢林（美） 人生是永不停息的博弈过程，博弈意味着通过选择合适策略达到合意结果。

作为博弈者，最佳策略是最大限度地利用游戏规则；作为社会的最佳策略，是通过规则引导社会整体福利的增加。

人们的工作和生活，可以看做是永不停息的博弈决策过程。

——计算机之父、博弈论创始人之一冯·诺伊曼（美）

<<活学活用博弈论>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>