

<<心理操纵术全集>>

图书基本信息

书名：<<心理操纵术全集>>

13位ISBN编号：9787538864632

10位ISBN编号：7538864636

出版时间：2010-12

出版时间：黑龙江科学技术出版社

作者：赵建

页数：311

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<心理操纵术全集>>

内容概要

为什么有些人在人际交往中会如鱼得水、左右逢源；而有些人却举步维艰、进退维谷呢？学点心理学，读懂人心和人性，运用心理操纵术处理人际交往中的种种问题，就能变难为易，使自己成为人际关系的赢家，进而在事业上取得进一步的成就。制胜之道在于读懂人心，成功人生在于心理操纵！

<<心理操纵术全集>>

作者简介

赵建，商学院MBA，资深财经记者，多家报纸专栏作家，对人的心理变化和 demand 有一定的研究。

<<心理操纵术全集>>

书籍目录

第一章 赢得良好人际关系的心理操纵术给他人留下良好的第一印象学会做得体的自我介绍给别人台阶下的心理操控术利用吸引力原则，改善你的人际关系谦虚谨慎，避免让他人相形见绌与人相交要多雪中送炭，少锦上添花掌握打圆场的技巧，用语言巧妙化解人际交往中的尴尬局面如何与不喜欢的人相处微笑具有神奇的心理效应第二章 迅速看透他人的心理操纵术相由心生，看人要先会看面如何通过表情看透人心的变化言为心声，通过语言观察对方心理善于琢磨人的心理，揣摩出他人的心理变化以眼识人，眼睛是窥探心灵的窗口看人不能只看正面，要学会从反面观察以衣识人，衣服是思想的形象通过习惯动作看透他人心理第三章 结交朋友时的心理操纵术把握好与朋友交往的分寸利益是检验友情的试金石再亲密的朋友，也要保持一定的距离相互信任，不要怀疑和欺骗朋友与朋友相处时，要顾及对方的自尊心对待朋友也要有"礼"和"理"对突然升温的友情要做好准备交友要有理智，不能太讲"哥们义气"第四章 求人办事心理操纵术在心理上要敢于求人，求己不成时就求人软磨硬泡，求人办事要善用"磨"字功只要有一线希望也不要轻言放弃曲线求人，巧妙利用"枕边风"的威力善用"亲情牌"突破对方心理善假于物，不妨利用道具求人办事送礼要巧妙，不是别人不收，而是你不会送求人办事不妨顺着别人的脾气第五章 化解他人仇怨的心理操纵术以柔克刚，化敌为友的真本领凡事多替他人想一想，得理切勿不饶人做人做事要留有余地：人情留一线，日后好相见善待你的对手，留其一份尊严避免与人正面冲突，不妨适当地退一步以免两败俱伤千万不要在他人的伤口上撒盐不记仇怨，君子不念旧恶待人切勿太过苛刻：己所不欲，勿施于人化敌为友，不妨拥抱你的对手第六章 困境中自救的心理操纵术心理上的正视：每个人都必须面对困境与挫折懂得低头，人在屋檐下的生存痛苦中享受生活，苦难中品味人生失意不可矢志，于困境中升华人生在内心里藐视一切困难勤奋是摆脱困境的根本手段顽强可以助你跨越逆境，别人可以轻视你，但你自己不能轻视你自己第七章 让自己学会不抱怨的心理操纵术欲壑难填，不快乐是因为你所求太多活在当下，因为快乐就在当下停止抱怨，爱抱怨的人不会快乐忘记私怨，仇恨是快乐的天敌用不着愁眉苦脸地过日子活出本色，不要为虚荣心而与生活较劲，别总是抱怨不幸，学会欣赏自己的生活懂得惜福，知足方能常乐第八章 用表象迷惑他人的心理操纵术适当示弱可以拉近与他人的距离用低调麻痹你的对手枪打出头鸟，收敛锋芒可以助你明哲保身以拙藏巧，似拙实巧善于以外表迷惑对方，而不是让自己成为被攻击的靶子与人相处时，要尽量收起你的优越感，得意时切不可忘形学会低头示人，才能出头做人.....第九章 赞美他人时的心理操纵术第十章 听取他人意见的心理操纵术第十一章 说服他人的心理操纵术第十二章 说话滴水不漏的心理操纵术第十三章 正确使用金钱的心理操纵术第十四章 商场纵横心理操纵术第十五章 职场攀升心理操纵术第十六章 幸福爱恋心理操纵术

<<心理操纵术全集>>

编辑推荐

学会操纵术，掌控社交主动权，才能成为人际博弈大赢家。

练就读心术，读懂他人心理。

才能成为交际中的王者。

最全面、最实用、最具可读价值的心理操纵学版本

<<心理操纵术全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>