

<<厚黑学全集>>

图书基本信息

书名：<<厚黑学全集>>

13位ISBN编号：9787539326832

10位ISBN编号：7539326832

出版时间：2012-4

出版时间：张艳玲 福建美术出版社 (2012-04出版)

作者：张艳玲

页数：619

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<厚黑学全集>>

前言

1912年，一个叫李宗吾的人写了一本书叫《厚黑学》，这本书不仅轰动一时，而且几十年来影响不衰。著名文化大师林语堂这样评价李宗吾的《厚黑学》：“世间学说，每每误人，唯有李宗吾铁论《厚黑学》不会误人。

知己而又知彼，既知病情，又知药方。

西洋镜一经拆穿，则牛渚燃犀，百怪毕现……李先生之《厚黑学》，有益于世道人心，岂浅鲜哉！

读过中外古今书籍，而没有读过李宗吾《厚黑学》者，实人生憾事也！

台湾作家柏杨读过此书后大发感慨：“这本书之好，在于告诉中国人，一个盖世奇才，对日非的世局，其内心的悲愤和痛苦，是如何的沉重。

李宗吾先生一生为人做事，比柏杨先生不知道高级多少，真可惊天地泣鬼神。

而他鼓吹‘厚黑’，硬揭大人先生和鱼鳖虾蚶的疮疤，其被围剿，自在意中。

李宗吾提出的“厚黑学”的基本思想线索是在研究人性中，提出了“厚颜黑心”之说。

“厚黑”是神秘的自然法则，在人生的方方面面起着不可言喻的作用。

“古所谓英雄豪杰者，不过面厚心黑而已。

厚黑教父李宗吾用这样一句简单的话，一语道破了古往今来成大事的真谛。

所以，自李宗吾的《厚黑学》诞生以来，无数人研究、揣摩其真谛，渐渐总结甚至发挥出了不少为人处世的妙法。

可以说，“厚黑”是人类智慧的另类提炼，正确地使用这一法则，可使人们在事业中得益，也可使人们在生活中受惠。

在厚黑教父李宗吾看来，人生就是战场，处世就是战斗，战斗就必有权谋。

可以说，每个人每时每刻都站在自己的战斗序列中，每一件事都处在明争暗斗之中，稍一疏忽就会被人挤倒。

在这种险恶的环境中，只有正确理解道德规范的束缚，才可以发挥人生权谋的威力，使你具有一种高明的处世哲学智慧。

这种处世哲学智慧犹如一把无形的刀子，深深地隐藏在每个人的脑子里。

政治家利用它纵横捭阖，军事家利用它运筹帷幄，商人靠它发财致富，读书人靠它飞黄腾达……“厚黑”的重要性无需赘言，不妨让我们看看“厚黑”二字的定义。

何为“厚黑”？

李宗吾先生在其厚黑经典中这样说道：“喜怒哀乐皆不废，谓之厚。

发而无忌，谓之黑。

用现代的话来解释就是：喜怒哀乐不行于色，这就叫做“厚”；一旦发作就无所顾忌，这就叫做“黑”。

“厚”字，可以表示为内敛隐忍，机变远谋，也可以表示为厚脸皮。

炉火纯青的厚黑者，不会凡事斤斤计较，对于别人的嘲讽乃至侮辱，也能够隐忍下来，宁愿忍受世人暂时的误解，也不愿坏了正事。

“黑”字，有狠的意思。

真正的厚黑者运用“黑”的手段时，主要表现在处理事情果断，该出手时就出手，当机立断，绝不优柔寡断。

“黑”字讲究的就是“力度”，反应如闪电，手眼一条线，单刀直入地解决问题，绝不拖泥带水。

因此，厚黑之术，在乎“忍”与“狠”二字。

忍是基础，狠是手段。

有人说：“厚黑学”是教人学阴谋诡计的学说；有人说：“厚黑学”是中国人必读的成功学经典；有人说：“厚黑学”是针砭社会弊病的良药……尽管人们对李宗吾和他的“厚黑学”有各种各样的理解，但是万变不离其宗。

“厚颜心黑”，并不是告诉我们要抛弃道德观念，一味地损人利己，而是告诉我们在有些时候同样要

<<厚黑学全集>>

掌握非常规的为人处世的方法与技巧，灵活地运用厚黑之道，以便能够轻松地应对生活、事业中的各种难题，减少成功道路上的阻力，更顺利地达到人生理想的彼岸。

<<厚黑学全集>>

内容概要

《厚黑学全集（超值典藏版）（套装共4册）》包括《厚黑学是一种通赢的智慧》、《装装糊涂，世事皆通达》、《坦率表达和维护自己的利益》、《厚黑者要兼济天下》、《争论，永远没有赢家》等内容。

<<厚黑学全集>>

书籍目录

卷一第一篇 厚黑学的智慧精髓第一章 厚黑是一种通赢的智慧活着，并非只为生存厚黑，古之英雄豪杰的不传之秘任何时代都是智者的舞台两面地看待“厚黑”厚黑学是一种通赢的智慧第二章 一眼看透“厚”的本意忍一时之气，谓之厚喜怒哀乐不发，谓之厚聪明之中装糊涂，谓之厚大丈夫能屈能伸，谓之厚第三章 掀开“黑”的神秘面纱黑，没有一团和气的竞争黑，无所顾忌黑，不能心慈手软黑，仁者行狠之道黑，并非道德与人性的沦丧第四章 厚黑的三步功夫厚如城墙，黑如煤炭厚而硬，黑而亮厚而无形，黑而无色第二篇 厚黑学与处世智慧第一章 厚而不黑，巧结人缘以和为贵记住别人的名字得饶人处且饶人厚道做人，与人为善背后说人好，莫谈他人非吃小亏占大便宜帮助别人就是帮助自己人无信不立第二章 厚而无形，低调做人给人好处莫张扬善于察言观色人在屋檐下，一定要低头为人处世不能太较真明哲保身，左右逢源装装糊涂，世事皆通达别封死自己的后路第三章 坚守信念，包装形象我行我素酒香也怕巷子深全面塑造自己的形象丑不愁嫁永远不畏惧失败坦率表达和维护自己的利益信心十足第四章 灵活处世，游刃有余控制好自己情绪记得给别人留面子应酬有道，左右逢源投其所好，沟通顺畅求大同存小异不想自己干涸，就融入大海害人之心不可有，防人之心不可无厚黑者要兼济天下第五章 厚黑兼备，交友有道多个朋友多条路不以喜厌交朋友多结交比自己优秀的人友有益损，择人而交没有绝对的朋友，也没有绝对的敌人卷三友谊是事业的精神支柱人与人之间要保持一定的距离第三篇 厚黑学与说话艺术第一章 口蜜嘴甜，能说会道多送高帽，巧灌迷汤假话要真说寻找亮点多多赞美幽默是人际交往的润滑剂到什么山头唱什么歌说话办事讲究技巧争论，永远没有赢家礼貌用语不可少对别人微笑，别人也会对你报以微笑善意的谎言有时比实话更贴心第二章 真心赞美，说好场面话真诚地赞美他人赞美别人，你会赢得别人的尊重会说场面话好话当面说不如背后说言语简洁，一语中的第三章 软硬兼施，绵里藏针巧妙提问摸清对方的底牌捧中有恐，恐捧结合和颜悦色，暗藏杀机绵里藏针，变被动为主动好演员，红脸白脸都要演假戏公开唱第四章 以迂为直，以退为进说出的话不一定要兑现正话反说，使他人自悟紧抓要害，旁敲侧击拒绝朋友的请求不头疼用“拉家常”的方式来说服退一步，收获更大佯装迟钝，给人以安心之感以迂为直，放长线钓大鱼劝导不如诱导第五章 多听多看，谨言、慎言融洽从学会倾听开始沉默胜于雄辩言多必失，多听少说慎言最好言忠信，行笃敬玩笑话慎重说与人说话要藏心学会说“不”第四篇 厚黑学与求人办事第一章 厚黑求人“空”字诀软磨硬泡，金石为开放下面子，别把“冷遇”当回事求人要执著，“撞了南墙不回头”好事多磨，求人要会磨用眼泪打动对方求人不必矮人三分第二章 厚黑求人“贡”字诀绕着圈子套近乎，走走老人孩子路线平时多烧香，用时少磕头掌握火候，见缝插针无孔不入，巧用枕边风第三章 厚黑求人“冲”字诀往自己的脸上“贴层金”吹一吹自己的来头巧借名人，自抬身价吹捧对方抬高自己的身价第四章 厚黑求人“捧”字诀察言观色，投其所好背后捧人威力大恭维，求人办事的利器巧用激将法第五章 厚黑求人“恐”字诀断其后路，逼君上梁山无中生有绵里藏针的厚黑求人术指出利弊，“自己掂量办”虚张声势舍不得孩子套不住狼如影随形，你烦我不烦卷三第六章 厚黑求人“送”字诀礼是求人的敲门砖赠送礼物有说道“锦上添花”不如“雪中送炭”送礼送对人送礼要称人心把握住送礼的好时机第五篇 厚黑学与职场智慧第一章 厚黑处上，八面玲珑。别把老板当上帝老板的利益高于一切忠诚但不唯命是从忠诚比能力更重要擅长领会领导的真实意图给老板留足面子别抢老板的风头给上司预留指导的空间挨骂是前进的动力把握角色不要忘记自己的身份没有绝对公平可言第二章 厚黑处下，控制有术新官上任，立威造势别试图让下属喜欢你，也别让下属恨你树敌在所难免对小人不留情不可轻易承诺第三章 平衡同僚，游刃有余多“同流”，少“合污”忠言不必逆耳要实力不要派系不在窝里斗不轻易借钱给同事学会拒绝荣耀不能独享他人隐私不打听第四章 修炼自我，升迁有道学会放弃，学会选择做乌龟，不做兔子有理当仁不让做人不能太老实求完美则无以生存打破一切常规讲效率，不做“愚公”没有任何借口人气不能少第五章 明枪要躲，暗箭也防学会保护自己道不同，不相为谋与同事相处要有道不与竞争对手正面冲突言谈莫论人不要轻易泄露心事低调做人，高调做事第六章 择木而栖，择主而侍良禽择木而栖计算好离职成本跳槽前先谈好身价好马也吃回头草诋毁前公司只能自食恶果第六篇 厚黑学与推销智慧第一章 心态是成功推销的第一步相信自己会成功热情让你的工作更出色把“不可能”从你的字典中删掉成功的推销离不开毅力执著，向成功迈进第二章 掌握推销的语言技巧发现对方的兴趣点引导对方多说“是”少说“不”少说“我”多说“你”让幽默为推销注入活力第三章 客户是你永远的朋友对待客

<<厚黑学全集>>

户千万不要以貌取人热情地对待你的每一位顾客取得客户的信任处处留心皆客户用赞美敲开顾客的心吸引客户的厚黑之术第四章 不能忽略售后服务成交结束，服务开始给顾客提供最完美的售后服务永续服务，永久客户与客户联络感情第七篇 厚黑学与经商智慧第一章 合小利，钓大鱼目光长远，持之以恒先吃亏，后收益要想取之，必先予之卷四 滴水之恩，涌泉相报第二章 借鸡生蛋，借势乘势拿别人的钱，做自己的事善借他人智慧与其待时，不如乘势名入效应，借得东风好行船借顾客的要求图发展学会“狐假虎威”第三章 弱肉强食，适者生存驾驭市场，不做困兽之斗踩着别人的脚印走，难成大气候以己之长，攻人之短后发制人，以厚取胜打击对手，既要准又要狠出奇制胜追求利益的最大化第四章 赚钱有术，见缝插针有孔无孔都要入细观察，勤思考变换角度，思考有道生活处处有新意独特才能领先善于创造并抓住机会一个触摸的瞬间，产生难忘的灵感顺手牵羊，乘隙争利第五章 名声在外，客来四方靠质量赢得名声先成名后赚钱好名字先声夺人好名声要靠口口相传品牌就是资本远离恶性竞争第八篇 厚黑学与管理智慧第一章 厚黑识人，独具慧眼要有识人的慧眼用人德为先外观仪表，内察人心闻言之微，察心之著识人在先，善用在后第二章 厚黑用人，人尽其才用可靠之人，不纵容小人用人之道，不拘一格用人所长，容人所短因人而异，量才适用敢用“强人”用人不疑，疑人不用第三章 厚黑拢人，赢得人心要有肯用人的好名声将心比心，才能赢得人心多些赞扬，少些指责拉拢人心的几大技巧第四章 厚黑驭人，恩威并施刚柔相济，树立威信知人善用，恩威并施奖惩并用大权独揽，小权分散驾驭下属张弛有度第九篇 厚黑学与情场智慧第一章 男人厚黑，巧得女人的芳心牢记“空”字诀，软磨硬泡千万别吝惜赞扬花样翻新，浪漫不断读透女人心，击中软肋胆大“心黑”，花开堪折直须折第二章 女人厚黑，照样能把男人驾驭娇羞是女性之宝“女追男”的厚黑技巧不能把自己当成恋人的宠物“坏女人”的驭男哲学像对待小孩一样对待恋人眼泪攻势与苦肉计不到山穷水尽之时绝不放手第三章 比翼双飞，一起慢慢变老该吵架时要吵架婚姻幸福的心态选择婚姻生活，不要在沉默中度过要读懂你的另一半注重生活中的小事要殷勤有礼不要做“婚姻上的无知者”以厚黑方式解决危机

<<厚黑学全集>>

章节摘录

翻开历史，我们可以看到，那些成就一番大业的，往往都是一些厚黑之辈。

项羽绝对是盖世英雄，但是他偏偏脸皮不如刘邦厚，心肠不如文 邦黑，最后落得个兵败乌江、自刎而死的悲惨下场；诸葛亮堪称天下无双的奇才，但是遇到了司马懿这样的厚黑高手还是没有办法，他下了“鞠躬尽瘁，死而后已”的决心，终不能取得中原尺寸土地，竟致呕血而死……实际上，无论在古代还是现代，无论在哪个领域，你都需要运用厚黑的智慧和手段去将这些阻力清除，才能达到目的。

正因如此，厚黑教主李宗吾说：“古今成功的英雄，没有一个不是面厚心黑的。

”厚黑，正是成功者们都具有的共同特质。

厚黑是一种必要的生存和竞争的技能。

成大事者，在必要的时候，就要不拘小节，不能顾虑太多，尤其不能为世俗的道德清规所束缚。

历史的经验是，每次竞争的结果，获胜的往往是那些脸皮不厚一点、手段不黑一点的人。

很多人在总结自己失败的原因的时候，常常后悔自己当初脸皮不厚一点、心不黑一点，但是失败就是失败了，后悔已经来不及了。

厚黑学并不是教我们抛弃道德观念，一味地损人利己，它只是现实中一种必要的非常规的方法与技巧而已，对错并不在厚黑学本身，而在于人用它来干什么。

尽管有时候，厚黑和卑鄙可能很接近，但是从本质上而言，它们是两种迥然不同的概念。

厚黑学是助你在各个方面都成功的智慧，而不是“小人”的可耻的标签。

尤其是当你处在很多竞争者都在运用厚黑之道的环境中时，你要是不懂厚黑的话就难免成为别人前进路上的踏脚石，要想成功，你就只能比别人用得更多更好。

人生处处都是战场，生活需要智慧，处世需要权谋，厚黑的为人处世之道，正是我们所需要的。

无论我们承认与否，每个人都时刻站在自己的战斗序列当中，每一件事情都处在明争暗斗之中，稍一疏忽就会被人运用权谋加以构陷、挤倒，甚至消灭。

在这样险恶的环境中，只有正确理解道德规范的束缚，充分运用厚黑智慧，才可以发挥我们自己权谋的巨大威力，让我们在竞争中处于不败之地。

因此，无论我们的身份如何，厚黑学都是我们必须知道的学问。

如果你是一个领导者，你就必须妥善地处理好你所管理的事务，让自己的管理发挥最大的作用。

但是，我们都知道，要做到这一点是相当困难的。

而厚黑学却能够让管理变得很轻松。

你必须学会运用背靠大树、不耻下问、忍辱负重的坚忍术，杀鸡做猴、以毒攻毒、铁面无私、除恶务尽等立威术，以及忍与伸、宽与猛、赏与罚的对抗术；在未看清是非曲直之前，不妨先装装糊涂，切不可轻举妄动；在某些特定的场合，出于对全局的考虑，需要使用一点模糊的领导术。

面对危难则要能屈能伸，刚柔相济，恩威并施，这样方显领导本色，也才能真正树立自己的权威。

只有运用这些厚黑术，你管辖范围内的人才会服从你，才会更加敬重你，你也才会成为一个富有魅力的领导人。

如果你是一个商人，你就必须在经商方面有自己的一套手段，才能在竞争激烈的商场中拥有立足之地。

自古商场如战场，胜者为王败者为寇。

现代商战中竞争更为残忍和激烈，要想在强大的对手面前，抢占市场中的制高点，就必须懂得现代商战中的经营之道、运作之术，制胜之法，而这些方法都与厚黑学有着千丝万缕的关系。

纵观古今中外取得成就的商人和企业家的经营谋略，无不渗透着厚黑的辩证哲学。

比如，经商要同时学会使用“白脸”、“黑脸”战术，先黑脸，让对方受到震慑，再白脸，扮演起“和平天使”的角色，使对方有一种“如释重负”的感觉。

就这样，两者轮番上阵，直到实现自己的既定目的。

这些厚黑学在经商方面的运用，告诉你一种崭新的经营智慧。

厚黑学中的新商经，重新诠释了商界成功者的不败之秘。

<<厚黑学全集>>

即使是一个普通人，我们也同样需要学会用厚黑学中的学问来指导我们处世做人。人生在世，无时无刻不需要与人打交道，而待人处世的方法则尤其不可忽视。然而，世事如井，我们必须先探得其中深浅，才能达到游刃有余的境地。尤其当身处世事变迁的社会中，世事尤其纷繁、人心更加险恶，为人处世举步维艰的时候，要做到让自己的人生更为完美就越是困难。这个时候，就需要我们运用厚黑智慧，让自己的脸皮变得再厚一点，心再黑一点，真正做到“左右逢源”、“如鱼得水”，随机应变，所谓“世事洞明皆学问，人情练达即文章”，只有充分运用厚黑智慧，才能获得成功。

除了在为人处世、商场中，厚黑学在我们的职场事业，甚至在情场也都大有作用，可以说，它早就是，在以后也还将是一种真正通赢的智慧。

它让我们真正发现并掌握自己的命运，寻找到自己的人生之路，进而实现自己的理想。

P12-13

<<厚黑学全集>>

编辑推荐

李宗吾提出的“厚黑学”的基本思想线索是在研究人性中，提出了“厚颜黑心”之说。

“厚黑”是神秘的自然法则，在人生的方方面面起着不可言喻的作用。

“古所谓英雄豪杰者，不过面厚心黑而已。

”厚黑教父李宗吾用这样一句简单的话，一语道破了古往今来成大事的真谛。

这本《厚黑学全集(共4册超值典藏版)》(作者张艳玲)是“经典国学系列丛书”系列之一。

<<厚黑学全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>