# <<秘密全在小动作上>>

### 图书基本信息

书名:<<秘密全在小动作上>>

13位ISBN编号:9787539951461

10位ISBN编号:753995146X

出版时间:2012-8-1

出版时间:江苏文艺出版社

作者:[日]深堀元文

页数:202

字数:118000

译者:酸奶

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

## <<秘密全在小动作上>>

#### 前言

我们遇到什么高兴的事,会情不自禁地哼起小调。

而天气根本不冷的时候我们却缩着脖子走路,刮胡子时还将脸弄伤了,在这种日常生活中的小事上反复出错的情况,则表明我们内心深处有着某种不安和恐惧。

哼小调、缩着脖子……这类很难留心到的"小动作",有时比语言更能告诉你真相。

再比如,出身名门高校的人,随便谈点什么都会提到自己的母校。

这是因为他们出于优越感,不知不觉就这么做了。

由于我是心理医生,和人接触时,特别是对对方进行诊断时,会注重客观地观察一不只是听对方说 什么,还会留神对方的身体语言。

这样,对方埋得很深的内心活动就会在我眼前渐渐浮现出来。

本书的目的,就是以"客观地观察"为指导原则,发现隐藏在我们的"小动作"背后的心理活动。 所以,我在写本书时,第一目标是启发大家捕捉各种日常小动作、小习惯、细微表情、随口聊的话题,从而轻松读懂他人,也更了解自己。

并且,基本上本书的每个小节都是各自独立的,大家可以从自己喜欢的任何地方读起。

祝愿大家能从本书中掌握看"小动作"一眼识透人心的要领。

因为,只要看清楚了对方的心理,人际关系方面就会变得十分轻松顺利了。

另外,这书也可增强大家对自身的理解。

自我意识增强了,对世界的看法也一定会发生改变。

此外,我真心希望,本书能够成为大家对心理学更加感兴趣的一个契机。

最后,本书写作期间,在心理学领域造诣很深的作家冈村友之先生,给予了我极大的帮助,在此对他深表感谢。

同时也感谢对本书的出版给予过帮助的所有人。

深堀元文

## <<秘密全在小动作上>>

#### 内容概要

让你一眼看透对方心思的"小动作"解码手册!

别管对方嘴上说什么,如果他说着说着就"抱起了胳膊",表明他对此时的话题感到不满,并进入了防备状态。

无意识的"小动作",就是这样流露内心真实想法。

翻开本书,看心理学家如何通过"小动作"识透人心!

心理学家告诉你,与人交往时,只要稍稍留神对方的小动作,对方的心思就完全暴露在你眼前。 因为,不论多么不经意的小动作(皱眉头、撇撇嘴、抚弄一下头发),都是心理活动引发的,都能彻 底暴露埋得很深的心理状态。

读懂了小动作,在人际交往中就很容易看清对方的真实想法,避免不必要的误会和弯弯绕绕,让自己 牢牢掌握主动权。

每次经过玻璃橱窗总是忍不住照照自己?

那个女孩碰了碰我的肩膀,是不是对我有意思呢?

抽烟的人,都缺乏安全感?

针对这些日常生活中最常见的小动作、小习惯,本书用通俗易懂的文字,提供了心理学方面的专业解释。

通过观察这些无法说谎的小动作,把对方看通透,把自己看通透,我们的人际交往就更加轻松、随意、其乐融融。

连周围的世界好像都变得透明起来了!

我们对自己的认识,也会更深刻、更透彻。

人生当然更通透、更轻松、更快乐。

翻开本书,随查随用,解码"小动作",立刻看透对方!

## <<秘密全在小动作上>>>

### 作者简介

深堀元文,1955年生于福冈县福冈市,几十年如一日观察"小动作"。 本书每一条看似简单的结论,都来自作者深厚的心理学专业背景:

- · 心理学博士;
- · 日本福冈市今宿医院理事长、院长;
- · 日本精神科医院协会委员;
- · 日本精神神经学会认定专业医生;
- · 日本临床精神神经药理学会认定专业医生;
- · 日本精神科医院协会委员。

著作有《图解心理学》《一册通晓心理学》,并主编《精神科用药和如何关心患者Q&A》。 还以"鲸洋一郎"为笔名参加了日本推理作家协会,出版了一部推理小说《迷妄的索菲亚》。

## <<秘密全在小动作上>>

### 书籍目录

#### PART1工作场合的小动作

- 01 脚的动作,暴露内心真实想法
- 02 手的动作,暴露了不满和不安
- 03 看他怎么斟酒,就知道他内心怎么想
- 04 常叼根烟,那他还是个小孩子
- 05 按电梯关门键,这人精神压力大
- 06 初次见面,就知道他内向还是外向
- 07 观察对方的视线,就能看穿他的内心
- 08 桌面乱成什么样,跟工作能力没关系
- 09 完美主义者最容易怯场
- 10 在意他人评价?

### 这种人很上进哦

- 11 被批评后反应大,这人太幼稚
- 12 立场越相同,被劝说的一方越反感
- 13 什么事都请教人,填鸭教育的错
- 14 习惯吩咐别人做事,都是父母惯出来的
- 15 厌烦工作?

### 问题出在动机上

16 希望做有价值的工作?

### 这人还没找到自我

### PART 2 社交场合的小动作

- 01 轻轻拍一下你,就是对你有好感
- 02 扎堆,其实是在关心人
- 03 爱打扮,是因为人生态度积极
- 04 喜欢照镜子的人,总爱逃避现实
- 05 点餐迅速的人,自我感觉特别好
- 06 爱杳看手机短信?

### 这人没什么存在感

07 他总是准时赴约?

### 那他肯定很讨厌自己

- 08 有洁癖,是因为没有安全感
- 09 喜欢集体行动的人,急需被认可
- 10 不爱收集信息,这人厚脸皮!

### 11 住酒店就不安?

#### 内心太紧张!

- 12 欺辱对方,是因为根本理解不了对方
- 13 喜欢听谁的八卦,就是在嫉妒谁
- 14 容易生病的人,也许是心理太脆弱

### PART3亲密爱人的小动作

- 01 为什么爱的告白那么难
- 02 理想的恋爱对象,童年时就定下来了
- 03喜欢你穿制服?

### 那他可能不爱你

## <<秘密全在小动作上>>

- 04不做避孕措施的男性,离他们远点!
- 05 用道具的男性,其实不自信
- 06 做爱时喜欢听粗话?
- 这人很想被虐!
  - 07 异装癖?
- 没什么大不了
  - 08 性功能障碍?
- 多半心灵受过创伤
  - 09 流连烟花之地?
- 这人只是很孤单
  - 10 热衷于照顾他人,是因为不知道自己该干什么
  - 11 家暴惯犯?
- 因为他太依赖!

### PART 4 言语沟通中的小动作

- 01 懂得适当聊聊自己,这人靠得住
- 02 "失言",恰恰说的是真实想法
- 03 会说"不"的人,内心很强大
- 04 怎么称呼别人,能看出你是否在意自己
- 05 看他怎么附和你,就知道他想要什么
- 06 对方是否从容?

### 不听笑声看表情

- 07看他怎么说话,就知道他是否好斗
- PART 5 思维中的小动作
  - 01 崇拜他,是因为他让自己不安
  - 02 盲目轻信的人,没什么自尊心
  - 03 他很容易满足?

#### 当心他不自信

- 04 喜欢名牌,就是缺乏个性
- 05 总喜欢和别人比,就是在怀疑自己
- 06 炫耀不幸,其实是在自我保护
- 07 寻求"治愈",是因为应付不了压力
- 08 他挺有计划?

### 那他很成熟

- 09 喜欢什么颜色,就有什么样的精神状态
- 10 爱猫还是爱狗,隶属他人还是支配他人
- 11 恋母、恋父,其实是被父母过度依赖
- 12 爱收藏,就是因为内心空虚
- 13 热爱翻看商品目录,生活一定很无聊
- 14 可以留心小动作,但别变成神经质

## <<秘密全在小动作上>>

### 章节摘录

版权页: 迅速与人打成一片:2)厚脸皮!

自以为是!

而一见面就马上和对方熟得不得了,或随便以某人的朋友自居的人,都属于比较厚脸皮、同时还有些 自以为是的那种类型。

这类人经常不考虑对方的感受,或喜欢信口胡诌找个理由就行动。

面不改色地说着"因为我很害羞"、"瞧,我这个人很体贴吧"这些话的人,差不多都是这种类型。 潜意识中,他们很期待对方也赞同这些话。

不能很快与人打成一片:对心灵的防守太坚固!

内向型性格的人容易认生,很难和初次见面的人迅速打成一片。

这是因为,内向的人有一个特点:即使他们对人怀有好感,也不会轻易将这种感情表露出来(也可能 是不知道该怎么表露)。

也许在外向型的人看来,内向型的人对心灵的防守太坚固。

但对力比多易于向内释放的内向型人来说,这样做可以保持精神上的稳定与平衡。

## <<秘密全在小动作上>>

#### 编辑推荐

《秘密全在小动作上》编辑推荐:让你一眼看透对方心思的"小动作"解码手册!

别管对方嘴上说什么,如果他说着说着就"抱起了胳膊",表明他对此时的话题感到不满,并进入了防备状态。

无意识的"小动作",就是这样流露内心真实想法。

翻开本书,看心理学家如何通过"小动作"识透人心!

喜欢不停晃腿的人,基本上都属于抗挫折能力不太强的类型。

(第3页)对经常摆弄自己头发的人来说,不论男女,抚摸他们头部的亲昵行为会起到很好的效果。

(第6页)无论工作场合还是私人场合,想将眼神飘忽不定的人当场说服,请记住这是根本不可能的

(第22页)完全不注重外表,有可能是因为潜意识中放弃了自己的成长而导致的。

(第63页)诸位男性读者,如果有女性告诉你这些那些和她相关的事情,很有可能只是为了解闷,绝对不要贸然断定"那个女孩对我有意思,她在诱惑我"。

(第140页)说话时噼里啪啦语速很快的人,属于竞争心特别强的类型。

那些即使打断别人也要说个不停的人尤其如此。

(第158页)人们无意识地模仿自己崇拜的人,是为了消除被崇拜对象唤起的不安情绪。

(第165页)翻开本书,随查随用,解码"小动作",立刻看透对方!

# <<秘密全在小动作上>>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com