

<<卡耐基经商之道>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基经商之道>>

13位ISBN编号：9787540208141

10位ISBN编号：7540208147

出版时间：1997-01

出版时间：北京燕山出版社

作者：高国政

页数：385

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<卡耐基经商之道>>

### 内容概要

真正有价值的，不是卵本身，而是孵化黄金卵的鹅。  
不论你腰缠万贯，还是只剩几枚硬币，切记不要以此来衡量自己财富的多少。  
所谓真正的财富，并不是存在于自身内部的潜在能力。

## <<卡耐基经商之道>>

### 书籍目录

第一章 卡耐基的经商素质论一 创造成功的基本前提二 经商成功的心理要素三 期望赢得争论的误区四 避免商场树敌的良策第二章 卡耐基的经商关系学一 掌握高超的用人之道二 巧妙地协调人际关系三 累松愉快地获得合作四 恰如其分地保持友谊第三章 卡耐基的超级经商技能一 别吝惜自己的同情二 乐于做事业的恋人三 待顾客以诚实四 融热诚于服务第四章 卡耐基的经商心理学一 心理胜于技能二 创新优于求成三 慎抓每次机遇四 笑对所有挫折第五章 卡耐基的经商形象学一 开发自己的潜能二 推销自己的形象三 让别人做你希望的事四 时刻把好自己的角色

<<卡耐基经商之道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>