

<<卡耐基人际关系学>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基人际关系学>>

13位ISBN编号：9787540208165

10位ISBN编号：7540208163

出版时间：2007-8

出版时间：北京燕山出版社

作者：靳西

页数：340

字数：230000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<卡耐基人际关系学>>

内容概要

为了小树苗的茁壮成长，需要烈焰般的热浪炙烧它，就像需要徐徐的凉风为它轻轻拂拭一样。冷酷和温柔对于培植生命来说同样重要，必须在各种条件下不断的锤炼自己的人性。

全球最畅销的励志经典著作，改变千万人命运的人生指南——《卡耐基人际关系学》，风靡全球近100年的成功励志教程，为你讲述——只有那种经得住狂风暴雨、严寒酷暑的小树苗，才能长成枝叶繁茂的大树。

本书是卡耐基数十年研究和体验之精华，与人愉快相处及合作的黄金法则。

美国著名的心理学家和人际关系学家戴尔·卡耐基的诸多作品，以超人的智慧、严谨的思维，在道德、精神和行为准则上指导万千读者，给你安慰，给你鼓舞，使你从中汲取力量，从而改变你的生活，开创崭新的人生。

<<卡耐基人际关系学>>

书籍目录

第一章 卡耐基应付对手的方法 一 避免伤害的艺术 二 正视别人的批评 三 慎重与对手争辩
第二章 卡耐基与人相处的秘诀 一 了解对方的观点 二 与人相处的秘诀 三 巧妙应酬的学问 四 到处受欢迎的方法
第三章 卡耐基如何战胜自我 一 驱逐烦恼的技巧 二 顽强地抵御忧虑 三 克服自卑心理 四 积极的心理暗示
第四章 卡耐基怎样获取幸福 一 养成良好的习惯 二 合理支配工作和金钱 三 培养愉快的心情 四 寻求生活的快乐 五 处理好婚姻生活
第五章 卡耐基驾驭竞争与合作 一 合作与竞争的魅力 二 原谅仇人感激恩人 三 征服畏惧建立自信 四 让热忱充满内心

<<卡耐基人际关系学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>