

<<卡耐基成功之道全书>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基成功之道全书>>

13位ISBN编号：9787540223717

10位ISBN编号：7540223715

出版时间：2010-8

出版时间：北京燕山

作者：卡耐基

页数：472

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<卡耐基成功之道全书>>

前言

<<卡耐基成功之道全书>>

内容概要

卡耐基独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式，运用社会学和心理学知识，对人性进行了深刻的探讨和分析。讲述许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人，帮助他们重新找到了自己的人生价值。

<<卡耐基成功之道全书>>

作者简介

作者：(美国)卡耐基

<<卡耐基成功之道全书>>

书籍目录

第一篇 卡耐基的人生智慧第一章 卡耐基论人生旅途一、人生的理想与现实二、人生的功名与快乐三、人生的幸福与快乐第二章 卡耐基论人生与事业一、人生的幸福与事业二、人生的快乐与事业三、人生的伟大与事业四、人生的忧虑与事业第三章 卡耐基论人生与未来一、人生的现实与未来二、人生的态度与未来三、人生的机遇与未来第二篇 卡耐基的口才智慧第四章 卡耐基的演讲谈判控制术一、即刻进入角色二、选择谈判的方式三、排列演讲的顺序四、控制谈判的节奏第五章 卡耐基的引人入胜术一、引入产生共鸣二、灵活机智应变三、使演讲具体化四、把演讲戏剧化五、使人获得快乐第六章 卡耐基的进退自如术一、巧妙统御话题二、谈判进退自如三、内秀外刚相映四、结尾留人回味的艺术第三篇 卡耐基的经商智慧第七章 卡耐基的经商素质论一、创造奇迹的基本前提二、经商成功的心理要素三、期望赢得争论的误区四、避免商场树敌的良策第八章 卡耐基的超级经商技能一、别吝惜自己的同情二、乐于做事业的恋人三、待顾客以诚实四、融热诚于服务第九章 卡耐基的经商心理学一、心理胜于技能二、创新优于求成三、慎抓每次机遇四、笑对所有挫折第四篇 卡耐基的人际关系智慧第十章 卡耐基应付对手的方法一、避免伤害的艺术二、正视别人的批评三、慎重与对手争辩第十一章 卡耐基与人相处的秘诀一、了解对方的观点二、与人相处的秘诀三、巧妙应酬的学问四、到处受欢迎的方法第十二章 卡耐基驾驭竞争与合作一、合作与竞争的魅力二、原谅仇人感激恩人三、征服畏惧建立自信四、让热忱充满内心

<<卡耐基成功之道全书>>

章节摘录

人生存于社会中，也要从社会中索取自己生活需要的东西。

他依赖于社会，但同时又作为自主活动的、创造世界的主体而与社会相对立。

人的本性是社会的存在，他在与他人的交往中，在社会生活中实现自己的人生价值。

从这种意义上说，人在同社会的关系中不只是一种手段，而且与其说是一种手段，不如说更是目的。因为，人的社会生活的意义，就在于创造人类生活的新颖的和独特的形式，而不在于简单地再现已有的生存条件。

卡耐基认为：人生的价值的实现就是把自己的内在价值得到发挥。

个人的这种创造力的强化，是社会和集体生活兴旺发展的基础，没有这种创造力的发挥，社会和集体就会失去应有的活力。

从个人的发展和完善来说，“实际是什么”和“应当是什么”是不可分离的。

不但不可分离，而且更应该注意人应该是什么。

事实上，社会的价值要求和共同理想，同时也就是对于每个人的人生指导。

当它走到你面前时，它会严肃地劝告你：应当成为理想的人；同时它又不客气地提醒你：你现在还不是。

每个人都有两方面：是什么和应当是什么。

就人生的价值来说，这就是现有价值和应有价值。

一个人是什么，这是由他的历史和现状、过去和现在规定的，体现着他的现有价值。

但是，人能意识到自己现有的存在和价值。

这种自我意识是一种自我评价，当这种评价与自己的理想相对照时，就会产生应当如何的要求。

于是现有的存在就要冲破已有的规定，向着应当的理想要求努力，实现理想的要求。

正如黑格尔所说，“精神生活之所以异于自然生活，特别是异于禽兽的生活，即在其不停留在它的，自在存在的阶段，而力求达到自为存在。

”卡耐基认为，一个积极进取的人，总是朝着更高奋斗目标前进，来实现自己的远大理想。

在这里，“应当”就意味着理想要求对现有规定的否定关系。

个人的现有价值是有限的，它的有限性就是一个人“是什么”的规定。

不满足于这种有限的规定，冲破它的有限界限，达到一个新的更高水平，就是所谓的“超越自我”。

这个道理不难理解。

人们给自己作评价时，就是对自己作判断，例如我说：“我是个教师”，这就是对自己的一个判断，一个评价。

我作出这个判断，实际上就是把“我”放到“教师”这个概念中去，也就是拿我和教师这个概念相比较。

“教师”这个概念里内涵着一切关于教师的理想的、标准的要求，因此它就意味着我所应该追求的理想。

拿“我”和“教师”这个概念相比较，就是和“应当如何”的理想相比较。

这就是说，“应当”的要求，不只是意味着将来要达到的要求，同时还要根据现实条件而言。

“应当”本身就包含着现有的规定，而现有的规定同时也包含着“应当”。

若将现有的潜在性加以充分发挥，就可以知道本身是否有去实现自己的理想了。

因此，“应当”既是理想的，又是现实的，是理想与现实的统一。

这正是人们的力量所在，它不仅定向地改造现有，要求现有，而且还是实现自我价值的有利条件。

当然，“应当如何”作为理想目标和要求，具有普遍性和一般性，必须与个人的特殊情况相结合，才能更正确指导自己的思想行为。

卡耐基认为，对于个人来说，就是要善于根据自己的条件和能力，选择适当的途径和手段，实现理想要求，并且保持自己的特殊性和个性。

如果对这一点认识不足，就会在人生道路上徘徊、彷徨，或者盲目自满，或者消沉自卑，甚至产生妄想型精神分裂症。

<<卡耐基成功之道全书>>

这就是要注意一个“能够成为什么”的问题。

“应当”不仅体现着现有价值和应有价值的统一，也体现着人的自律与他律的统一。

自律是人的道德生活的特征。

对于个人来说，自律意识也就是自我的动力和对自己行为活动的约束。

自我约束是多方面的，其中一个重要方面就是对自己的情感、欲望的约束。

一般来说，人的情欲要求总是发自我个别的冲动，通过个别冲动对外部世界的个别对象发生关系，来达到自己的精神上的满足。

显然，作为自然的情欲，它是个性化的、任性的，因而在没有正确的理智和原则指导下，往往表现为无节制的自私行为，不利于与他人关系的健康发展。

卡耐基曾经说过，一个人如果不能用理智来控制自己的行为，就会被任性的欲求所左右，被偏私的欲求束缚而成为“情欲的奴隶”，如贪色的奴隶，贪财的奴隶、吃喝的奴隶；等等。

既为奴隶，就不能自律、自主，因而在适宜的环境中，就往往表现无教养、粗野、低级，破坏自己的名誉，丧失自己的人格。

在这种被局限的褊狭情欲中，人在自己的生活中就毫无调节能力。

如果习惯成自然，铸成“第二天性”，就更会失去从“是什么”向“应当是什么”超越的自由。

与上述情欲的奴隶相反，人在把自己的感情、欲望作为对象来思考和加以理智的控制时，就会成为自己情欲的主人，正确地发挥情欲和理智相结合的主体作用。

人作为这样的主体，不仅意识到自己的欲求和利益，而且也能意识到他的“是什么”和“应当是什么”，意识到社会整体的欲求和利益，意识到外部世界发展的必然性，从而正确把握历史进步的方向，正确理解个人与他人、个人与社会的关系，看到自己的使命和责任，明确自己应该如何，从而来确定自己的理想。

这样的人就不再是情欲的奴隶，而是一个有教养的、文明的、高尚的人；是一个如恩格斯所说的“意识到自己的利益和全人类的利益一致的人”，是一个“真正符合‘人’这个字的含义的人”。

这就是所谓“从其小体为小人，从其大体为大人”的道理。

<<卡耐基成功之道全书>>

编辑推荐

《卡耐基成功之道全书》由北京燕山出版社出版。

<<卡耐基成功之道全书>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>