



图书基本信息



内容概要

以浅出的语言，生动丰富的实例指导你怎样才能结交关系，维持关系、发展关系、指导你如何炉火纯青地处理好领导关系、同事关系、下级关系、商业关系、同学关系、邻里关系、朋友关系、异性关系、夫妻关系、亲戚关系这人生十大关系。

本书能帮你建立起终身受益的关系网，指导你怎样结交、维持、处理和发展各种关系。



书籍目录

第一章 领导关系 一 直接领导关系 1 领导窘迫巧解围 2 高招支在暗处 3 有功先让领导 4 吃亏在明处
5 被推荐巧言回应 6 汇报工作套关系 7 执行命令要坚决 8 巧用请教获好感 9 功夫在诗外 10 善于环
境造气氛 11 巧进忠言 12 勇挑重任获信任 13 学会爆冷门 14 独辟蹊径创机遇 15 关键时刻显身手
16 严守秘密保自身 17 授人以,成心腹 18 团结同事显人缘 19 近处无风景 20 秘而不宣送礼品 21 妙
言迂回巧拒绝 22 灵活处理莫较真 23 找准时机诉苦 24 软磨硬泡出成效 25 巧用暗示 26 指桑骂槐巧
暗示 27 哼哼哈哈混过关 28 难得糊涂 29 找好替身易脱身 30 趋利避害展才华第二章 同事关系
第三章 下级关系第四章 商业关系第五章 同学关系第六章 爱好关系第七章 朋友关系第八章 异性关
系第九章 夫妻关系第十章 亲戚关系



媒体关注与评论

书评拿破仑·希尔以十七项成功法则，训练了3000多名毫无经验的推销员，不到六个月，他们每人赚进100万美元，并以3万元对希尔进行酬谢。

“希尔基金会已成为美国政商两界顶尖人物的进修学院。

希尔则被称为百万富翁的创造者”。

拿破仑·希尔经过数十年的研究在他的书中归纳出最有价值的、带有规律性的十七条定律：积极的心态；明确的目标；多走些路；正确的思考方法；高度的自制力；培养领导才能；建立自信心；迷人的个性；创新致胜；充满热忱；专心致志；富有合作精神；正确看待失败；永葆进取心；合理安排时间和金钱；养成良好的习惯；保持身心健康。



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>