<<老板的5项修炼大全集>>

图书基本信息

书名: <<老板的5项修炼大全集>>

13位ISBN编号: 9787542928603

10位ISBN编号: 7542928600

出版时间:2011-3

出版时间:立信会计出版社

作者: 亢博剑

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<老板的5项修炼大全集>>

内容概要

随着社会的不断发展,管理研究的层次在不断地深入,管理理论也在不断地完善和发展。 企业老板为了成功创业、守业和拓业,亦需掌握多方面的管理知识和技能,以使企业在激烈的市场竞 争中战胜对手,更好地生存、发展并不断壮大自己。

亢博剑编著的《老板的5项修炼大全集(超值金版)》秉持"打铁还需自身硬"的原则,从心态、管人、渠道、资本和开局等五个方面介绍管理的基本知识、思想、技能和方法,并穿插大量国内外成功企业 老板的经典案例。

《老板的5项修炼大全集(超值金版)》以期加强企业老板的自身修炼,使其对企业管理有一个更清楚的了解和认识,并将其用在实处。

<<老板的5项修炼大全集>>

书籍目录

第一篇 心境的修炼——内圣外王。

宠辱不惊

第1章 心态的修炼:非凡的心态成就非凡的事业

非凡的心态成就非凡的事业

好心态帮助老板战胜自我

成功老板应具备的心理素质

第2章 信心的修炼:信心是成功的入场券

有恒心更要有自信心

信心是成功的入场券

企业领导信心的修炼

第3章 性格的修炼:有好性格才有好前程

修炼性格也是一种管理策略

不同性格的领导及管理方式

修炼好老板的五大必备性格

第4章 情商的修炼:把情绪的负面影响降到最小

什么是情商

企业老板应学会情绪管理

如何控制自己的不良情绪

调适不良情绪的其他方法

第5章 敬业的修炼:勤劳苦干是发家的必由之路

成功,是因为比别人更努力

成功的机会来自忘我的工作

要比别人更勤奋、更能吃苦

第6章 习惯的修炼:形成自己的办事风格

处事——公私分明

决策——讲究效率

工作——以身作则

应避免的领导风格

第7章 耐烦的修炼:谨慎稳健地做事业

洛克菲勒的起点

能耐烦才能成就事业

浮躁心理的自我调节

第8章 磨难的修炼:在磨难中修成正果

跌倒了就爬起来

事业磨砺显光辉

如何应对挫折

第9章 待人之道的修炼:要有洞察人心的本事

老板待人必善体察人心

透过细微动作透视对方心理

通过语言态势洞察人心

培养察言观色的能力

第10章 王者风范的修炼:低调做人,高调做事

人生两事.做人做事

低头是谷穗. 昂头是谷秧

<<老板的5项修炼大全集>>

高标准做事——"多加一盎司"

第11章 欲望的修炼:像富翁那样工作。

像平民一样生活

人生中的欲望修炼

事业上的成功要有野心

平民的幸福在于少欲望

第12章 健康的修炼:工作诚可贵,身体价更高

健康的财富效应

挣钱不是赌博,别拿健康赌明天

不靠专家,做好自我健康管理

第13章 学习的修炼:儒商的必修课

学习——内在的财富

对学习知识进行投资

内外兼修。

彰显儒家风范

第二篇 管人的修炼

——三分管人,七分带人

第14章 领袖气质的修炼:培养一呼百应的感召力

领袖气质与影响力

影响力产生的三种因素

不断增强自己的感召力

第15章 以人为本的修炼:员工比钱更重要

人本管理的概念

不用怀疑。

员工比钱更重要

为员丁提供个人事业空间

第16章 伯乐的修炼:为企业招聘到最优秀的人才

不患无才,患人不能识

老板选拔人才的几项原则

老板如何考察人才

第17章 员工归属感的修炼:注重对下属感情投资

管理从尊重员工开始

增强员工的归属感

增加与员工间的情感互动

第18章 距离的修炼:与员工保持一定距离。

不要太亲民

巧用"刺猬法则"

与下属保持距离

不要把手下当成手足

适当表现老板"身份"

第19章 用人艺术的修炼:知人善任,人尽其才

根据下属的不同性格用人

用人所长,容人所短

大胆选用有偏长的人

老板要做到人尽其才

第21章 用权的修炼:握好权力这把双刃剑

老板的五种权力

<<老板的5项修炼大全集>>

正确用权的六个要求 掌握授权的艺术 保证权力正当使用

第22章 制度的修炼:用制度管人,按规矩办事

"修路"理论与制度建设制度的重要性在于约束力管理创新源自制度创新

第23章 激励员工的修炼:引爆冰山下的潜能

管理中的激励难题 物质激励的手段 精神激励的技能 激励手段需因人而异

第三篇 渠道的修炼 第四篇 资本的修炼 第五篇 开局的修炼

<<老板的5项修炼大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com