

<<一辈子都会用到的读心术>>

图书基本信息

书名：<<一辈子都会用到的读心术>>

13位ISBN编号：9787542929310

10位ISBN编号：7542929313

出版时间：2011-9

出版时间：立信会计

作者：郭文华

页数：264

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一辈子都会用到的读心术>>

内容概要

依据工作职场与商务社交里常见的社交行为，郭文华编著的《一辈子都会用到的读心术》共分为八大篇，对于识别他人的脸部表情、肢体语言、个人喜好、交谈模式、习惯性小动作等方面，皆有深入浅出的介绍。

阅读《一辈子都会用到的读心术》时，读者将能以系统化的方式学习看人、读心的技巧，进而在与不同性格的人们相处时，有效拟定妥善的互动策略。

此外，在日常生活与工作职场中，只要通过观察力练习，就能循序渐进地培养识人能力。

<<一辈子都会用到的读心术>>

作者简介

郭文华，台湾成功大学社会系、英国布里斯托大学心理学博士，人际关系沟通专家。除了在大专院校、民间社团教授面相学、人际沟通学之外，同时在报纸、杂志上撰写专栏。曾任出版社主编，主要作品有《一分钟掌握对方个性》、《找到你的贵人》等。

<<一辈子都会用到的读心术>>

书籍目录

Chapter1 职场属性——人心难测还是人情练达？

- 1.四十五秒内的眼神威力
- 2.愉悦面具下的真实表情
- 3.解读眉毛的情绪信号
- 4.无声胜有声的嘴部表情
- 5.笑容背后的性格密码
- 6.微妙的头部动作
- 7.衣着是性格的另一面镜子
- 8.解析谈话中的神态密码

Chapter2 办公室众生相——见微知著的职场阅人术

- 9.办公桌隐藏的个性秘密
- 10.公文收纳投射工作表现
- 11.从抓握话筒看出工作习性
- 12.手机暗藏性格玄机
- 13.发现手提包藏匿的真面目
- 14.签名字迹泄露真性情
- 15.从坐姿看出工作态度
- 16.从走路姿态看行事风格

Chapter3 行动观察术——从细节看透同事与上司

- 17.解读目光接触模式
- 18.从说话习惯推测他人性情
- 19.同事们都在聊什么
- 20.解析购车偏好与开车习惯
- 21.站立姿态面面观
- 22.幽默感的个性方程式
- 23.识别小人就要这样看
- 24.说谎者的鉴识法

Chapter4 会议室众生相——会议桌前的人心解读法

- 25.解读与会者的头部语言
- 26.观察与会者的发言模式
- 27.从语速看出与会者性情
- 28.从麦克风握法解读潜在性格
- 29.面对口角冲突时对方是什么反应
- 30.面对赞美时如何反应大有玄机
- 31.解读手指动作背后的秘密
- 32.随手涂鸦隐藏真性情

Chapter5 职场兵法——辨识上司与下属的真意

- 33.解读上司的眼神与动作
- 34.观察上司主持会议的方式
- 35.如何与不同类型的上司共事
- 36.识别下属真正的工作态度
- 37.观察下属的工作责任感
- 38.了解下属对于工作成败的态度
- 39.如何与不同类型的下属共事

<<一辈子都会用到的读心术>>

40.从点餐习惯看出从众心理

Chapter6 职场社交识别术——了解你的工作伙伴

41.从偏好的闲谈话题看性格

42.减压方式的选择透露性情

43.观察伙伴的用餐习惯

44.购物方式泄露内在个性

45.从金钱观剖析个人性格

46.运动习惯透露个人心性

47.休闲嗜好反映内心世界

48.旅游偏好透露潜在性格

49.送礼偏好面面观

50.从饮酒洞悉他人真性情

Chapter7 商务交际识别术——成事之道在于洞察人心

51.名片是另一张社交脸孔

52.握手模式揭示内在性格

53.从手表看出他人的性格

54.从座位的选择看透人心

55.解读社交语言的真意

56.握杯方式显露真实性格

57.咖啡种类的偏好反映性情

58.酒类品种的偏好透露性格

59.打招呼的方式反映内心状态

Chapter8 商务谈判阅人术——闻一知十的攻心之道

60.从说话方式识别谈判者心态

61.从行为表现洞察谈判者心理

62.从客户言谈识别购买意愿

63.从客户的肢体语言找到成交关键

64.买方卖方攻防战

65.习惯性动作显露性格特点

66.从一支笔看穿对话者性格

67.如何与不同类型的对象交谈

68.从身体语言辨别对方是否厌烦

<<一辈子都会用到的读心术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>