

<<2011保险经纪相关知识>>

图书基本信息

书名：<<2011保险经纪相关知识>>

13位ISBN编号：9787542930347

10位ISBN编号：7542930346

出版时间：2011-8

出版时间：立信会计

作者：保险中介从业人员资格考试辅导用书编委会

页数：264

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<2011保险经纪相关知识>>

内容概要

为了帮助广大考生顺利通过保险中介从业人员资格考试，我们根据《保险从业人员资格考试大纲(2011年)》和保监会下发文件指定的参考教材，本着科学性、系统性以及实用性的原则，精心编写了2011年版保险中介从业人员资格考试参考用书系列。

本套参考用书是保险中介从业人员资格考试的过关辅导用书，可以加深对考试内容的理解和掌握，达到事半功倍的复习效果。

一共分为四册，即《保险基础知识、保险中介相关法规制度汇编》、《保险原理与实务》、《保险经纪相关知识》及《保险公估相关知识与法规》。

全书遵循参考教材的章目进行编排，一一对应，针对性很强。

每一章分为三个部分，第一部分为考点结构概览，每一节对应着一张考点结构图，条理清晰、结构严谨、内容精炼；第二部分为考点重点突破，对教材中的难点和考点进行拉网式的总结，大纲中的考点、重点在本书中得到了充分的体现，并选取经典的例题进行详细的分析和说明，加强考生对考点及重点的理解，注重培养解决问题的能力；第三部分为本章习题，通过练习的方式强化考生对考点的记忆，并达到融会贯通的效果。

在每一本辅导书的最后都配备了两套模拟试卷，将全书的知识点融合，考生可以模拟真实考试的场景，把握做题的节奏，合理分配做题的时间，做到考试时胸有成竹，临危不乱。

<<2011保险经纪相关知识>>

书籍目录

第一章 保险经纪人概述

考点结构概览

考点重点突破

第一节 保险经纪人的概念

第二节 保险经纪人的特点及分类

第三节 保险经纪人的作用

本章同步自测

第二章 保险经纪业务运作

考点结构概览

考点重点突破

第一节 保险经纪业务内容

第二节 保险经纪业务程序

第三节 保险经纪人对保险人的选择与评估

本章同步自测

第三章 保险经纪机构的监管

考点结构概览

考点重点突破

第一节 保险经纪机构监管概述

第二节 市场准入

第三节 经营规则

第四节 市场退出

第五节 监督检查

第六节 法律责任

本章同步自测

第四章 保险经纪从业人员职业道德与执业操守

考点结构概览

考点重点突破

第一节 职业道德概述

第二节 保险经纪从业人员职业道德的基本要求

第三节 保险经纪从业人员的执业操守

本章同步自测

第五章 风险管理基础

考点结构概览

考点重点突破

第一节 风险概述

第二节 风险与保险

第三节 风险管理

第四节 风险管理过程

本章同步自测

第六章 个人和家庭风险管理

考点结构概览

考点重点突破

第一节 个人和家庭风险管理实务

第二节 个人和家庭风险管理案例

本章同步自测

<<2011保险经纪相关知识>>

第七章 企事业单位风险管理

第八章 保险业务风险管理

第九章 市场营销基础知识

第十章 财会基础知识

第十一章 税收基础知识

第十二章 金融基础知识

第十三章 法律基础知识

保险业从业人员资格考试《保险经纪与实务》模拟试卷(一)

保险业从业人员资格考试《保险经纪与实务》模拟试卷(二)

<<2011保险经纪相关知识>>

章节摘录

第一章 保险经纪人概述 第一节 保险经纪人的概念 一、保险经纪人的定义 《中华人民共和国保险法》（简称《保险法》）第一百一十八条规定：“保险经纪人是基于投保人的利益，为投保人与保险人订立保险合同提供中介服务，并依法收取佣金的机构。”

根据我国《经纪人管理办法》规定，经纪人是指在经济活动中，以收取佣金为目的，为促进他人交易而从事居间、行纪和代理等经纪业务的公民、法人和其他经济组织。

经纪人在各种交易活动中为市场交易双方沟通信息、撮合成交而提供各种相关服务。

一般来说，经纪人接受委托而代表他人从事购买或销售行为，可以以自己的名义或以委托人的名义进行经纪活动。

保险经纪人与保险代理人、保险公估人共同、保险公估人共同构成保险市场上的保险中介。

.....

<<2011保险经纪相关知识>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>