

<<高贵的个性>>

图书基本信息

书名：<<高贵的个性>>

13位ISBN编号：9787542934581

10位ISBN编号：7542934589

出版时间：2012-7

出版时间：立信会计出版社

作者：（美）马登 著,逸凡 译

页数：308

字数：129000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;高贵的个性&gt;&gt;

## 前言

马登的一生，是追求财富、成功和自我完善的历程，也是将所思所得凝聚成文字、造福他人的历程。马登去世后，上千个家庭给子女起名为“马登”，以表达对这位奋斗者的崇敬和对子女的期望。

奥里森·马登，1848年生于美国新罕布什尔州的森林地区，地处偏远，家境贫寒。他3岁丧母，7岁时父亲也去世了。

在幼小的马登面前，生命是如此孤单，而存活下去又是多么艰难。

他只能像野草一样匍匐于人们脚下，贪婪地吸收偶尔关照到自己的那点儿阳光和雨露。

马登寄人篱下，做了童工。

每天干活14个小时以上，却吃不到一顿饱饭：雇主不但不能像长辈那样关爱他，还时常责骂和鞭打他；主人的孩子不但不跟他做朋友，还经常欺负他。

这样的困境持续了7年，马登没有看到任何希望。

14岁那年，他决心有所突破，于是勇敢出逃。

马登在一家锯木场找到了工作，开始抓紧一切时间和机会读书。

在这里，上天给马登打开了一扇门，那就是让马登读到了塞缪尔·斯迈尔斯的《自己拯救自己》。

“它打破了我狭隘的生活，向我展示出一个从未想过的全新天地。

我改变了所有的想法，改变了看待生活的角度……”马登说，“我如获至宝，反复阅读，直到它深深铭刻在脑海里。”

《自己拯救自己》使马登的人生豁然开朗。

他兴奋地意识到，很多看上去遥不可及的事情，其实并不遥远：即使像自己一样的穷孩子，也可以通过努力摆脱困境，获得财富和成功，甚至爬到社会的最上层。

马登满怀激情地走出了深山老林，到城市里寻求机会。

他一边工作，一边找书来读，磕磕绊绊地接受着教育。

23岁时，马登终于走进了大学校门。

仅仅用了9年时间，他就拿到了如下学位：波士顿大学学士、奥拉托利会学士、波士顿大学硕士、哈佛医学院博士。

此时的马登博士，不仅学业出众，而且在事业上也颇有成效。

毕业前夕，他积攒了大约2万美元，开始做生意。

到了40岁左右，马登已经成了一位拥有多家旅店的大亨，生意风生水起，财源滚滚。

然而，天有不测风云。

19世纪末，经济萧条席卷美国，倒闭潮以及失业潮引起多次骚乱和暴动。

1893年，马登的两个主要旅馆在暴动中被付之一炬。

马登一夜之间就从百万富翁变成了穷光蛋。

他背着沉重的债务，来到波士顿，开始了成功学方面的创作。

大约30年前，少年马登因为一本书而改变了自己的人生。

从那时起，马登就梦想着有朝一日自己也能写出同样激励人心的作品，给更多像自己一样走投无路的年轻人提供帮助。

现在，时机已经成熟。

马登奋斗了40年，经历过最暗无天日的磨难，也品尝过突破困境的喜悦；曾站在财富的最高处，也曾被抛到债务缠身的谷底。

现在的马登，更加了解财富与成功的奥秘。

1894年，46岁的马登开始了成功学著作的出版，并获得巨大成功。

几年后，美国第二十五任总统麦金利这样评价马登：“马登的书，对于有抱负的年轻读者是一个巨大的鼓舞。

马登所倡导的成功原则，改变了世界各地干百万贫苦人民的命运，使他们由一贫如洗变为百万富翁，从无名之辈变为社会名流。

我认为，没有任何东西比马登的书更值得推荐给每一个美国的年轻人。

## &lt;&lt;高贵的个性&gt;&gt;

” 马登的成功学著作在美国乃至全世界引起强烈反响，这使马登再次拥有了巨额财富，也使他有能力将“成功学”发扬光大。

1897年，马登创办了《成功》杂志，发行量很快达到30万册。

在此后的十多年里，这个杂志对美国民众产生了非常深远的影响。

1911年，《成功》杂志因为诸多原因而宣布倒闭。

马登再次债务缠身。

又过了7年，马登东山再起，《新成功》杂志创刊，即使在马登去世之后，这本杂志仍然非常活跃。

马登的著作，充分反映着他作为奋斗者的风骨。

第一，其作品中每一页都洋溢着自我肯定、自信和激情。

他深信，任何人身上都蕴含着巨大的潜能。

所以，无论你处于何种情形下，都应该不惜代价，满怀信心地寻找可能激发你潜能的环境，去获取更多发展的机会，以期实现财富、幸福与成功。

这个观点，毫无疑问与他的亲身经历有关。

其核心在于，一个人要获得成功，首先要肯定自己，相信自己的潜力，敢于梦想美好的生活。

如果连梦想都没有，那么当然不可能实现梦想。

第二，马登很注重人品和素质的培养。

他收集了大量成功者的事实——包括古代传记和轶事资料，也包括现实中的人和事——并把这些活生生的例子充分调动起来，生动地说明成功需要具备的一些品质，比如勤劳、节俭、真诚、包容、自我控制等。

第三，马登对以上两个方面进行了融合。

所谓“自信”、“相信潜能”和“保持激情”等等，基本上倾向于肯定“欲望”和“索取”，是向外拓展的；而对于“人品”和“素质”的强调，则是向内寻求精神上的磨炼和满足。

在马登之前，向外拓展的成功学往往会流于功利主义，甚至鼓励贪婪和享乐，以及欺骗；而向内修炼的成功学往往会走向空疏无用，对于人的实际需要和心理机制认识不足。

马登基本上解决了两者之间的矛盾。

大量的历史事实证明，真正的成功者，在这两个方面是协调发展的：马登自己的阅历和思考，更强化了他这方面的认识。

在马登的作品里，存在着多种对立统一的因素：主观愿望与实际能力，功利心与品质，欲望与克制，手段与修养，率真与世故，等等。

它们完美地融合在一起，基本上涵盖了成功所需的各种要素。

总的看来，马登的成功学，是崇高而务实的。

其文字朴实、亲切，凝聚着他真实的生命感悟。

马登的一生大起大落，每次在跃上最高处，都让人不由自主地想到他那个卑微的起点，让人不得不感叹梦想和坚强的力量。

马登曾建议读者每天诵读《圣经·诗篇》中的第23篇，其中有这样的句子：我就是胜利。

虽然饥饿、寒冷、疾病缠身，但这只能让我稍作停留。

我会微笑着说：“苦难转瞬即逝，快乐即将到来。

”我是上帝的孩子，他为我保留着无尽的财富。

他的就是我的——健康，幸福，还有金钱。

马登的一生都是积极向上的，他不但获得了财富和成功，而且将其传播出去，点亮了数以亿计年轻人的生命。

当代成功学家诺曼·文森特·皮尔说：“我读过马登的所有著作，是他促使我发展了‘积极思考’的人生哲学。

在我看来，马登与爱默生、梭罗、卡耐基一样，都是伟大的作家，都是积极思想的倡导者。

”马登除了生前出版的多达45部的作品之外，去世的时候还留下了超过200万字的手稿。

其中最具代表性的作品，是《一生的资本》、《高贵的个性》以及《思考与成功》，我们可以从中看到马登的全貌，也能够提纲挈领地把握其思想的精华。

<<高贵的个性>>

## <<高贵的个性>>

### 内容概要

《高贵的个性》马登的一生都是积极向上的，他不但获得了财富和成功，而且将其成功的经验传播出去，点亮了数以亿计年轻人的生命。

当代成功学家诺曼·文森特·皮尔说：“我读过马登的所有著作，是他促使我发展了‘积极思考’的人生哲学。

在我看来，马登与爱默生、梭罗、卡耐基一样，都是伟大的作家，都是积极思想的倡导者。

”马登除了生前出版的多达45部的作品之外，去世的时候还留下了超过200万字的手稿。

其中最具代表性的作品，是《一生的资本》、《高贵的个性》以及《思考与成功》，我们可以从中看到马登“成功学”的全貌，也能够提纲挈领地把握其思想的精华。

世界最具影响力的成功经典，改变亿万人的命运，读后催人奋进。

## <<高贵的个性>>

### 作者简介

奥里森·马登（Orison Marden），现代成功学的奠基人，20世纪最伟大的成功励志导师，被誉为“美国个人奋斗精神的代言人”。他的著作有一种不可思议的魅力，跨越了40多个国家，被译成35种语言，以其积极的生活哲学，激励和鼓舞了无数年轻人奋发向上，不断改变自己，以获取幸福的人生。从美国历届总统到南非前总统曼德拉，从洛克菲勒、乔治·索罗斯、比尔·盖茨到施瓦辛格、大卫·贝克汉姆，都认为马登的著作在青年时期对他们产生了决定性的影响。

## <<高贵的个性>>

### 书籍目录

#### 第一章 诚信乃立身之本

- 做真正的自己
- 诚实是对自己负责
- 不要失去诚实
- 言必信，行必果
- 打动人心的力量
- 诚实才能获得信任
- 诚信是最好的广告
- 商机从哪里来

#### 第二章 仁爱者得天下

- 不要随便发脾气
- 爱能温暖人心
- 小善带来大仁

#### 第三章 自信是成功的基础

- 不自信会怎样
- 自信创造奇迹
- 乐观主义者
- 调整自己的心态
- 要有美好的期待

#### 第四章 热忱的力量

- 生活因乐观而美好
- 强烈的进取心
- 热情创造杰作
- 热情驱动人生
- 做事要当机立断
- 立即行动

#### 第五章 坚定才能强大

- 贫穷不能阻止人们成功
- 苦难成就伟大
- 摆脱环境的束缚
- 不要轻言放弃
- 意志要坚定
- 增强自我控制力

#### 第六章 做精神上的强者

- 更高的目标才算目标
- 无所畏惧
- 坚持到底
- 树立必胜的信念
- 要独立不要依赖
- 要完美不要敷衍
- 你就是成功者

## &lt;&lt;高贵的个性&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页： 诚信之人从不遮遮掩掩，并会积极地纠正自己身上的错误。

周围的人都无保留地信任他，并能原谅他身上的那些缺点和错误。

他们之所以能成为出色的人，正是凭借了这种行事光明磊落、待人真诚坦率的优秀品质。

那些信誉良好的大公司，他们的商标价值上千万美元。

有一个非常著名的商人曾经对一个年轻人说过这样的话：“你是一个诚实的人，别人都相信你，所以他们才会把全套装备都赊给你。

他们知道，虽然你没有钱，但是你说的每一句话都会做到。

他们对你非常放心。

”诚信既是商家最好的广告，也是一种看不见的财富。

很多人在进入社会之前非常诚实，可是进入社会之后，各种各样的物质诱惑让他们无法抵挡，所以他们就发生了相当大的变化，开始不诚实起来。

他们开始变得虚伪、说谎。

他们就像那些“豆腐渣工程”，表面看起来非常不错，但内部却是另外一回事。

我们称他们为“表里不一”。

有很多人总是隐藏起自己的缺点，只把自己的优点展示给别人。

长期如此，他们就会变得越来越虚假。

他们把最名贵的家具摆在家里显眼的位置，如果有客人来家里拜访，就能够轻易地看见。

而那些破破烂烂的家具，被他们放在里间，根本不让人看到。

这两种做法都是“表里不一”的典型做法。

活得不真实的人，意志会慢慢消沉下去。

这是渴望成功的人士坚决不能做的事情。

美国有位资深的评论家说：“当前的社会谎言遍地，越来越难见到真实。

市场上大量出现冒牌商品，政客们终日以谎言粉饰太平，名人们时刻以假面具示人。

”骚塞说：“人们总是在看清本质之前，就已下了结论。

”路西恩则举了一个例子：“一座雪白优美的大理石雕塑，其内部却填满了垃圾，表象与真实的反差竟可以如此之大！

”当然了，在这个世界上，没有人是完美的。

我们每个人都有自己的缺陷，它们就像疤痕一样无法掩饰。

我们总想将最好的自己展示出来，给别人留下好印象，可我们的本质并不会因此发生改变。

朗费罗认为世间最恐怖的莫过于那些表面良善、内心恶毒的人。

正如修道院的门窗玻璃上所画的画，里面画着维纳斯，外面画着圣母玛利亚。

霍尔博士在提到一名表里不一的苏格兰人时，说：“他一边唱着‘为表我的诚意，我愿将全世界奉上’，一边却攥紧了钱包，一个子儿也不愿拿出来投进捐款箱中。

”盖吉说：“有个商人，因为生意繁忙，所以每次要做礼拜时，他就会在柜台上摆一本圣经，制造出虔诚的假象。

这类人有很多很多，例如不少享有盛名的人，实际上却是道德败坏的沽名钓誉之徒。

就连植物也经常以假象欺骗人们，佛罗里达美丽出众的玫瑰，竟发不出丁点香气，漂亮的天堂鸟竟不识鸣唱，闻名遐迩的希腊柏树根本不会结果。

”阿诺德以撰写英雄故事闻名于世，但他自己却与英雄有着天壤之别。

一面宣扬爱国，一面密谋叛国，这就是阿诺德的真面目。

人们起初被他的故事蒙蔽了，为故事主角强烈的爱国之心深深动容。

直到后来，阿诺德欲向英国出卖祖国的行径被人揭露出来，他的读者们才终于恍然大悟。

阿诺德的朋友艾伦·波尔也是一样，光鲜美好的外表之下，隐藏着不为人知的可耻嘴脸。

李文斯顿博士来到非洲，发现有些部落的人从来不知镜子为何物。

生平第一次看到镜中的自己，这些人全都大吃一惊：“这个丑陋的家伙是谁？”



## <<高贵的个性>>

”、“这个人就是我吗？

为什么跟其他人一点也不像？

”“噢，怎么会有这么奇怪的鼻子？

”他们从未发现过真相，忽有一日，真相摆在面前时，便觉得难以置信。

有人说，一个能劝服陪审团相信被告无罪的律师无所不能。

要做到这一点，律师首先要说服自己相信被告无罪，如若不然，随时随地都有可能露出心虚的破绽。

说谎绝非易事，稍有不慎便会被人看穿。

一名瑞典科学家对神学家斯威登堡说：“对于某些观点，有些人自己都不相信，却千方百计地试图说服别人相信，其结果如何不言而喻。

”别人对我们的评价到底是怎样的？

对此，很多人都很好奇，可是一旦真相揭露出来，我们之中的大部分都会为别人对自己的评价感到异常的吃惊与失望。

别人的否定与批评，在我们看来难以接受。

可实际上，这只是正常现象，就算我们自己也经常在心底深处暗自评价别人。

我们会努力改正自己的不足，以求为别人留下好印象。

可是，真正的我们是什么样子的，只有自己才最清楚。

人的一生，都会与自己的声誉日夜相伴。

声誉并非一成不变，在人生不同的阶段，其声誉亦会有所不同。

声誉与一个人的素质密不可分，贺兰德说：“一个人的涵养是其声誉的决定性因素。

”为什么要一直戴着虚伪的面具呢？

把它扔掉不行吗？

过一种恬淡、自然、率真的生活多好啊！

用真实的态度来生活，人就能够活得更加充实。

戴着虚伪的面具，过着一种骗人骗己的生活，最后又能得到什么呢？

要有勇气把真实的自我展现出来。

别人的看法并不重要，最重要的是自己过得幸福。

那些买不起的东西，为什么非要买呢？

“哲学家的标准”，是指完全按照真相进行最客观的评价。

这个标准对于自我评价同样适用。

很多人不能够正确认识自己，过分高估自己的能力，以致招徕别人的耻笑，甚至惹出更大的麻烦。

在这一点上，英国人就做得很好，要知道，真实的才是最好的。

克伦威尔请人为自己画肖像时，提出了这样的要求：“一定要画出最真实的那个我，不要回避我的缺陷，否则，我不会把酬劳给你。

”爱默生说：“任何谎言都会留下破绽，被拆穿是迟早的事。

”再天衣无缝的谎言，也终有被拆穿的一天。

每天戴着假面具生活在谎言中，是多么辛苦的一件事啊！

世上有哪个人不希望真诚待人，同时被人以诚相待呢？

事实上，每个人毕生都行走在追求真实的道路上，尽管这条路上遍布着谎言与假象。

然而，这就如同恒星与行星之间的对比，追本溯源，行星的光辉不过只是假象，恒星的光辉才是永恒的。

优秀的品质在追求成功的道路上至关重要。

一个积极、乐观、诚实、勤奋的人，即使出身低微，也不会妨碍他走向成功。

出众的品行会为一个人带来良好的声誉，进而赢得人们的尊敬与信赖，这些将会对他的事业发展发挥关键作用。

伽费尔德总统在很小的时候就已经明白这样一个道理：“要想实现自己的人生价值，首先要让自己成为一个真正的人。

”默克森博士说：“一个人成为了怎样的人，要比其从事了怎样的职业更为重要。

## <<高贵的个性>>

”卢梭说：“众生平等，人们都承担着一样的使命，那就是要让自己成为一个真正意义上的人。我不在乎自己的学生日后会从事什么职业，我在乎的是让他们学会生活，成为一个真正的人。在这个前提成立的基础上，他们才能有进一步的发展，最终变成律师、军人、牧师，或从事其他职业

。每个人都有自己的责任和义务，若这些责任和义务得不到履行，就会将整个社会引向歧途。每个人都逃离不了死亡的终点，如何在走向死亡之前实现自己的价值才是我们要考虑的重点。我们扮演的角色不断变化，但对于一个真正的人而言，这并不重要。只要明白了人生的真谛，无论身处何时何地，都能实现自己的使命和价值。

”

<<高贵的个性>>

编辑推荐

<<高贵的个性>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>