

<<圈里圈套>>

图书基本信息

书名：<<圈里圈套>>

13位ISBN编号：9787543048904

10位ISBN编号：7543048906

出版时间：2010-6

出版时间：武汉出版社

作者：阿斋

页数：362

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<圈里圈套>>

前言

这本书的灵感，来源于一篇不知道是否真实的报道。里面提到，上个世纪大约八九十年代房地产大潮的时候，某个不便透露姓名的房地产老总发迹的故事。当时他是做包工头的，想获得一栋大厦的承建权，淘第一桶金，于是倾尽所有凑齐了20万，给主管领导送了去。

当时似乎说还没有百元大钞，或者百元大钞还很少，都是十块的，叫“大团结”。20万“大团结”装了半麻袋，他说是特产，就放在了领导家里。

等了一个月，没消息！

他又拎了一麻袋上门，只是这次里头装了炸药。

徘徊良久，他终于毅然敲开了门，领导认得他，当时就冷笑责备：“留下了东西，也该让我知道你是谁啊！”

故事大概是这样，说到这里，后面也就可以忽略了。

我一直觉得这故事很有传奇性，时隔将近二十年，还记得很清楚。

可二十年后，有这么一个行当：只要指一块空地，拿一张白纸，画几个格子，告诉别人这叫三房两厅，就会有许多人背着许多钱送上门来。

这行当居然叫房地产，不叫诈骗，实在比老总的故事更要来得传奇些！

一个传奇的故事，一个传奇的行当，后来融合成了这个故事。

这花了我两年的时间。

希望这个故事，不仅仅是个故事，还可以承载一些东西。

是以为序

<<圈里圈套>>

内容概要

100万钞票是什么概念？

一个1，后面加上六个0，再加上个¥。

这个说明方式太空洞，我们倒不如说得更具体些，更直观些。

每张钞票面值100元，1万元叠在一起厚度大概是1厘米，100万元叠在一起，就是1米厚。

流通中的百元钞票一张约3.5克，100万元是35公斤。

刚出库的新百元钞票重约1.15克，100万元就是11.5公斤。

几十斤钞票背在背上是什么感觉？

只有背过的人才知道。

一次百万贿赂，一个千万机会，一场亿万梦想，揭秘房地产业界秘密，讲述浮华世间炎凉百态。

利益当前，百般算计！

情义之间，如何抉择？

一次土地大开发中的权谋争斗，友情、亲情、爱情，悉数夹杂其中，试看风云变幻时刻，是利益至上，还是情义无价。

人生浮华，几许精彩，几许惨淡！

<<圈里圈套>>

作者简介

阿斋，本名曾广河，广西岑溪市人，20世纪70年代末生。

笔名即绰号，一生庸碌，为人无甚大志。

喜酒量窄，好文浅薄。

最爱酒后夸夸其谈，无中生有些奇闻异事，胡乱调侃，以博三五知己一笑。

久而记之成文，其中居然编纂出版数集，甚为欣喜，由此一发不可收拾，糊弄文字至今，困顿潦倒之余，倒也率性快意。

但使平生夙愿得偿，即不达，亦不悔。

## &lt;&lt;圈里圈套&gt;&gt;

## 书籍目录

序第一章 一百万第二章 奢侈的爱情第三章 曾经拥有第四章 操蛋的牛侄子第五章 要命的酒宴第六章 老广东的小姐第七章 戏子第八章 高利贷第九章 笼中鸟第十章 叶田第十一章 机密第十二章 狗仗人势第十三章 龌龊的秘密第十四章 一千万第十五章 蜕变(一)第十六章 蜕变(二)第十七章 脱茧成蝶第十八章 意外的完美报复第十九章 憧憬第二十章 死心不息第二十一章 小小的转折第二十二章 喜欢的人第二十三章 偶遇第二十四章 因为遇到你第二十五章 爱情第二十六章 姜是老的辣第二十七章 舞会第二十八章 寸步不让第二十九章 新的问题第三十章 不算行贿的行贿第三十一章 筹备第三十二章 取舍第三十三章 爱情的真相第三十四章 爱情的影子第三十五章 后果第三十六章 心情第三十七章 麻烦第三十八章 千头万绪第三十九章 漩涡第四十章 朋友第四十一章 新格局第四十二章 缘来如此第四十三章 李瑛顺第四十四章 浩先勇第四十五章 我叫王建中第四十六章 重逢第四十七章 来来回回第四十八章 旧爱新欢第四十九章 君子坦荡荡第五十章 牛氏叔侄第五十一章 利益第五十二章 气势第五十三章 黑子第五十四章 巧妙的迂回第五十五章 沉痛第五十六章 意料之外第五十七章 情理之中第五十八章 人性的弱点第五十九章 暴风骤雨第六十章 混蛋楚阳第六十一章 旧情人第六十二章 暴风起骤雨落第六十三章 离去第六十四章 决裂第六十五章 你不仁我不义第六十六章 机会第六十七章 无法抗拒的诱惑第六十八章 变化第六十九章 阴损第七十章 你有张良计,我有过墙梯第七十一章 残酷的现实第七十二章 兄弟第七十三章 始料未及第七十四章 结局后记

## 章节摘录

萧华正为做成了这笔业务欢喜的时候，牛长荣坐不住了，硬要让萧华跟老总汇报的时候，把这业务说成是跟他一起去谈成的。

萧华虽然不愿意，可还得装着笑脸答应，白白把提成分给了牛长荣一份。

谁叫这牛副总既是自己的顶头上司，又是老总亲侄子呢！

事情到这里，本来也就完了，可这牛侄子偏偏喜欢节外生枝，硬要萧华把老潮州约出来吃饭。吃就吃吧，老潮州倒还算给面子，当晚做主安排了饭局请侄子副总，对他也挺客气，酒菜周到人马齐全，把侄子副总侍候得很舒坦。

谁知道这一顿客气饭却让侄子副总吃出牛气来了！

回到公司立马宣布，萧华给老潮州协议的工程价格太低，要提高，不然这合同就不签了。

萧华当时就急了，连连劝他，做生意奸猾可以，可不能半途改口丢了信誉，再说，为了这几十万得罪老客户，也得不偿失。

侄子副总牛气冲天，“日，什么半途改口？”

那是你答应的价格，最终决定权可还在公司手里呢！

这商场要在四个月内建成，还要我们先垫资一半，这活儿在C市除了我们金华公司，他还找不到别人干了！

价，必须得提！

”说到最后一句，侄子副总大手一挥，颇有横眉冷对千军万马的大将风范。

事情就这么定了下来，跟老潮州沟通的事情却还是交给了萧华，萧华心里把牛侄子的祖宗十八代母系亲属全问候了一遍，却还是得硬着头皮去找老潮州。

老潮州当时正在泡功夫茶，才听萧华说提价两字，啪地把手里的紫砂壶摔墙上，立马就要骂娘。萧华双手一摊，“韦总，这事是牛副总定下的，我知道不对，你也别骂我，我也没办法不是？”

”老潮州就当着萧华的面，拖着座机给牛侄子打了电话：“牛总，听说我那工程要提价，是你决定的？”

”牛侄子当时就很镇定地说：“是，韦总，你也知道，现在工程不好做……”老潮州脖子上的青筋倏然爆起，一条条跟牛筋似的，跳着脚骂道：“我浦你阿母个死肥卵！”

你娘的知不知道做生意的规矩哪？

坐地起价，我干你娘啦！

老子还告诉你了，价钱是没得提，你个肥卵现在想做，老子还不给你做了咧！

”老潮州说完，惊天动地挂下电话，回头一指萧华，终究还是没骂他，只挥挥手，“你走吧！”

”这合同就这么拖了下来，一个星期之后，牛侄子得知几间邻市的建筑公司已经先后与老潮州进行洽谈，才急了起来，开始主动联络老潮州，可老潮州根本就不鸟他，连他电话都不接。

## &lt;&lt;圈里圈套&gt;&gt;

## 编辑推荐

最胆大妄为的一步登天狂想，最专业精密的空手套白狼计划，百万贿赂换取亿万身家的人生豪赌：本年度最扣人心弦的商战小说 左手镣铐，右手荣耀，天堂地狱，一步之遥。

第一宗“最”：最直击人心的棒喝 每个人头顶上都悬挂着一个绳套，每个人潜意识里都在抗拒入套的诱惑。

《圈里圈套》对沉迷欲望怪圈不自知的现代人是一记棒喝。

第二宗“最”：最无法实现的梦境 不是谁都能在名利场里滚一遭，不是谁都能品尝上到天堂下到地狱的人生变脸。

《圈里圈套》给了读者一次最真实的梦境体验。

第三宗“最”：最荡气回肠的正剧 喜剧、悲剧、正剧，人一生能够经历的七情六欲在这里都贴心贴肺地上演了个遍。

看《圈里圈套》就像看一部剧情揪心的大片。

第四宗“最”：最宜于实战的攻略 如果人生是一场豪赌，这里绝不适用常规打法，唯有偏执狂才能生存。

《圈里圈套》带领你体会极端生存智慧的奥妙精微。

第五宗“最”：最适合模仿的范本 创业得法，升职有道，不止一百位企业高管、人力资源主管和资深猎头认定《圈里圈套》可作为白领、工薪职业生涯的从业范本。

第六宗“最”：最满足智者的读物 将一百万背在背上?你肯定没试过。将货币金额换算成重量?你肯定想都没想过。

《圈里圈套》以智性写作满足智者的阅读需要。

第七宗“最”：最刺激文科生的作品 近二十年来，文科生独霸文坛的局面被理科生无情打破，最有市场号召力的作品多不是出自文科生之手，《圈里圈套》也不例外。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>