

<<我在讨债公司这些年>>

图书基本信息

书名：<<我在讨债公司这些年>>

13位ISBN编号：9787543067493

10位ISBN编号：7543067498

出版时间：2012-5

出版时间：武汉出版社

作者：肖兵

页数：249

字数：300000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<我在讨债公司这些年>>

内容概要

我叫小黑，2002年我去了一趟拉萨，回来后开始进入讨债圈，做了十年的职业讨债人。一次次的讨债，一次次替善良单纯的冤大头挽回损失，一次次面对濒临经济绝境的穷人和富人们，慢慢地，我开始琢磨其中的道理。

这十年的讨债生活，最后让我明白了一个道理：物质金钱和道义良心中间一定要有一杆秤，而且一定要平衡；这种无论偏向物质金钱还是道理良心，都会发生那么点故事，都会把人性最丑陋的或者最伟大的那点东西表现出来，而且是淋漓尽致。

<<我在讨债公司这些年>>

作者简介

肖兵，70后，生于天山下一小山村，因无家谱祖籍不可考。
90年代入伍新疆某部队。
退伍后，凭一腔热血，满腹正气闯荡社会。
从事过各种职业，一次偶然的机会，接触并加入讨债这一神秘的边缘化职业。
在从事这一工作的数年间，接触过形形色色的人，碰到过各种各样的事，数年的讨债生涯，厚积薄发，终于促成了这本小说的诞生。
本书中也许有很多普通大众不理解的现象，仁者见仁，智者见智吧。

<<我在讨债公司这些年>>

书籍目录

- 1 借钱的人名下已经没有一分钱了，怎么让他还钱
- 2 我们可以做屎壳郎，但不能做祸害
- 3 感情债也有办法讨
- 4 一句“对不起”讨回一笔巨款
- 5 该硬的时候要硬，该软的时候要软
- 6 讨债第一难：讨还请托的钱
- 7 被人利用了
- 8 挡账的黑道大哥
- 9 讨债这门技术，入门易，精通难
- 10 不是法律不好，是人不好
- 11 讨债第二难：口头协议的债务
- 12 无论什么样的欠钱人，如果能真正让他觉得羞辱，那就离成功近了很多
- 13 讨回被骗的钱
- 14 即使到了最后关头，也不要使用暴力
- 15 美人计
- 16 寻人启事引出的悬疑案
- 17 我们是讨债的，但首先我们是人
- 18 讨债公司的职场政治
- 19 治疗仪引发的老人被骗风波
- 20 网恋引出的寻人事件
- 21 讨债大拿阿江是如何陨落的
- 22 真正的灰色社会是个泥潭
- 23 怎么在不违法的情况下把钱收回来
- 24 声称大理段王爷后代的人
- 25 讨债只是工作，要工作，也要生活
- 26 讨债第三难：时刻保持淡定
- 27 讨债的也有被黑钱的时候
- 28 讨债第四难：那个欠钱的是神经病
- 29 欲望带来的灾难
- 30 靠讨债技能，混入旅游界
- 31 旅游业遇到了欠债的斯文败类
- 32 硬碰硬是行不通的
- 33 迷信鬼神的人却被鬼神出卖了
- 34 债主未必是真正受害者
- 35 死里逃生
- 36 胆识
- 37 走正规的讨债之路
- 38 讨债怪才孙二愣
- 39 爱占小便宜的人
- 40 讨债者和骗钱的是死对头
- 41 讨还国际债务
- 42 差点走上不归路
- 43 讨债者——骗骗子的骗子
- 44 惹了迷踪拳的传人
- 45 偷鸡不成蚀把米

<<我在讨债公司这些年>>

- 46 都是吸毒惹的祸
- 47 假作真时真亦假
- 48 不要迷恋床上的生活

<<我在讨债公司这些年>>

章节摘录

版权页：借钱的人名下已经没有一分钱了，怎么让他还钱我所讲的这个故事发生时，我在讨债这个圈子里已经混得如鱼得水了。
之所以先给大家讲这个故事，因为它很有代表性，债权债务关系一般都是这样发生的：某人自诩是个讲信誉的人。

他的口才极好，可以把子虚乌有的事说得栩栩如生，在旁人听起来就像是真的发生过一样；推卸责任的技术也是没得说，总能扯出一大堆理由掩饰自己的错误。

我们就称他为Z君吧。

Z君曾是新疆房屋装修界的先辈，辉煌时牛气冲天，不可一世。

但凡这样的人没几个能留住钱的，因为都是拿钱不当钱的主儿，钱也不会拿他当回事儿。

不到两年，Z君的事业走下坡路了，可他已经习惯了奢侈的生活，为了维持外表的虚荣，只能骗借。

因为曾经的辉煌，再加上承诺高利息的回报，他借钱很顺利，骗了不少人。

我的委托人，她是一位在单位上班的中年女性，王大姐——一个善良的大姐，因为很佩服Z君曾经白手起家的能力，就在他声情并茂的煽动之下，把自己一笔为数不少的血汗钱借给了他，而且从来也没催还。

人有旦夕祸福，王大姐家中忽然出现变故，急需用钱，于是找到了Z君，先是客气地诉说自己的困难，无果；又苦苦哀求，亦无果；转而四处催逼，还是无果。

一次次地追讨无果，王大姐几乎绝望了。

那时她唯一的亲人要动手术，急需这笔钱，病急乱投医，她把最后的希望寄托在我的身上。

其实像这种债务关系，自己追讨无果后，只有两条路可以走：1、走正常的法律程序，先找律师写状子起诉，再通过法院执行。

2、找我们这样的专业讨债者。

走法律程序去打官司，王大姐是绝对能赢的，但想要拿回钱来，实在是不可能。

因为这个时候的Z君，名下已经没有一毛钱的财产了。

在这种情况下，王大姐孤注一掷找我们替她讨债，我们也满怀信心地接受了委托。

是的，我们有信心、有办法能帮王大姐讨回债。

第一次交锋——我们开始跟踪Z君。

他有两部电话，交替使用，而且在人前常常频繁通话，给人的感觉就是此人工作繁忙，业务很多。

如果你打电话找他，他会告诉你，接电话的不是本人，稍后会叫本人联系你，过后再用别的电话打过来问：“有什么事啊？”

我人在外地啊，不方便，有事等我回去再说。

”为了能约他出来，我编造了一个充满诱惑、让他不能拒绝的理由。

我打电话告诉他我这里有个特别大的装修工程，是我爸给的活儿，不会干，听说他是装修界的前辈，希望谈谈。

我在电话里装出一副弱智的富二代的样子，放松了他的警惕。

简单的电话寒暄之后，我们就敲定了见面的地方——他的办公室。

Z是个聪明人，他看到我带了一个人进他的办公室，就已经知道我们此行的目的了。

我带的人叫小田，在我的讨债生涯中小田就出现过这一次。

小田是我的朋友，因为和别人持械斗殴，身上被砍了四十多刀，满身都是触目惊心的刀疤，那段时间正在养伤，我就带着他来散心。

反正他也没有事做，无聊得要死要活，如果钱要回来了，我还能给他点儿钱，要不回来，全当出来玩儿，没什么损失。

出发前我就嘱咐小田道：“进了那孙子的办公室，你就脱衣服，亮出满身的刀疤。”

”小田照做了。

接着，我放慢语调问道：“你是Z吗？”

”语调放慢后，显得很凶狠、很粗声，我努力用胸腔发音。

<<我在讨债公司这些年>>

“我就是。”

” Z的声音在颤抖，特别是他的目光一直在小田身上的刀疤上游走，他应该在想：为什么他被砍了这么多刀，还能活着？

我先平淡地说了一句：“别看刀疤了，很难看，又不是文身，差点儿被砍死，亏他命硬、命大。

如果是你被砍了这么多刀，你说是死还是残废？

”接着我又加速语气呵斥他：“你应该知道我们是来干啥的，你自己说吧，这事咋办？

”他低着头，低声说道：“我知道，这钱我一定还，一定还。

”其实Z的心理很值得我们聊一聊。

哈萨克族有个谚语我记忆深刻，大概意思就是说：灾难是七个兄弟，如果一个兄弟来了，其他的兄弟也会连续不断地降临在这个人的身上。

Z属于心高气傲之人，在事业如日中天时，他花天酒地，有不少人跟着他沾了光儿。

恭维他的人多了，钱花得就更多更起劲了；而事业走了下坡路后，钱少了，恭维的声音少了，心理也就不平衡了——他已经离不开恭维了。

为了虚荣，他心里的天平不知不觉地倾斜到金钱物质这头儿了。

人赚钱难死人，钱赚钱吓死人。

Z开始了炒股和基金投资，他在那几年的投资就像小溪并入大海般瞬间消失得无声无息，漂儿都没有打起来一个。

当一次次投资失败后，就验证了哈萨克族的谚语，灾难的七个兄弟中，Z最起码经历了五个。

Z一次次投资都徒劳无获、无功而返以后，人生观、价值观开始发生了变化，他开始有了赌徒的心态，总在为自己编织一个梦想，想一搏而中、东山再起。

于是Z利用自己曾经如日中天的辉煌开始借钱。

这时的他已经走进了一个怪圈，认为自己无所不能，只要有钱周转就能咸鱼翻身。

他借钱就只有一个很简单但很诱人的方法——许诺高额的利息、丰厚的回报。

王大姐就是在高额利息、丰厚回报的诱惑下借给了Z八万元钱。

Z的手段不高明但很实用，如果对方是有实力的人，他借钱以后，本来说好一个礼拜还，他会在第三天的时候还，而且会付给对方不菲的利息。

这样他能落下一个好名声，他需要这个好名声，去循环地借钱。

看到我们的出现，Z明白这钱必须还了。

如果这个钱他不还给我的委托人，那么他那个循环的钱生钱的发财梦想就会破灭。

因为我们会像牛皮糖一样紧紧地黏着他，陪着他吃喝拉撒，心情好的时候听他炫耀曾经的辉煌，心情不好的时候就拿他出气。

他怕的不是我们拿他出气，而是我们跟着他。

他怕别人知道他是什么样的人，这样他再借钱就有了难度，他所谓的信誉，也会因为我们的出现而终结。

他还梦想一搏而中，所以不会为了这区区八万元人民币破坏自己的梦想。

事后王大姐请我吃饭，流着泪感谢我，我很平静地告诉她：“大姐，你不用这样客气。

看在你的这单业务让我赚了两万四千块钱的分上，我给你一个忠告，别随便借钱给别人。

”“别随便借钱给别人”，这也是我给大家的一个忠告，因为我们都是普通人，赚钱都不容易。

想当爷借别人的钱，想当孙子就借给别人钱吧！

<<我在讨债公司这些年>>

编辑推荐

《我在讨债公司这些年》编辑推荐：谁没有过借钱的经历？

怎么才能判断一个人会不会借钱给你？

怎么才能向人成功借钱？

到了约定的还钱期，你却还不了钱时，该怎么办？

谁没有过借钱个人的经历？

当一个亲戚、朋友或者同事向你借钱时，该不该借钱给他？

拒绝了他会不会影响你们的关系？

当借债人借钱不还时，怎么才能讨回债务？

小黑在专业的讨债公司工作多年，遭遇过各种各样的债务，有有钱不还者，也有确实没钱还债者，小黑凭着看似很平凡的手段，成功讨债。

小黑说：“这个世界上，没有借不来的钱，关键是你要知道他需要什么；也没有讨不回来的债，关键是你要知道他害怕什么。

”

<<我在讨债公司这些年>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>