

<<直面转型>>

图书基本信息

书名：<<直面转型>>

13位ISBN编号：9787543662339

10位ISBN编号：7543662337

出版时间：2010-5

出版时间：青岛出版社

作者：王静

页数：200

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<直面转型>>

### 内容概要

《直面转型》通过对通讯业、房地产业、汽车业、出口制造业以及媒体服务业等面临的挑战与机遇的分析，得出这样的结论：企业要想规避遭遇经济周期性调整所受到的迫害，抢占未来财富，唯有实现成功转型。

转型对企业发展而言至关重要，尽管转型从来都不是那么容易，转型的艰辛甚至可以用“泣血”二字形容。

但是，过去的好时光已经一去不复返了，企业正面临着囚徒式的困境：要么转型，要么死亡。

无论是从在3G大潮中与通讯产业沾边的企业的转型策略，还是从像万通、中坤等房地产商相继宣布从单纯的地产开发商转型为以持有、经营商业地产为公司主营业务的开发企业，亦或从出口制造企业的“去制造化”转型之路来看，他们都在用事实印证着以上的结论。

尽管朱新礼采取的主动转型策略失败了，尽管陈晓对国美的转型遭受了竞争对手苏宁的挟持，尽管牛根生向现代牧场转型的战略还存在很多变数，也尽管金志国在为青啤的转型苦恼、烦闷着……但是，可贵的是，我们已经从朱新礼们的身上看到了其带领企业转型的决心和勇气，这对于汇源或者很多中国企业而言才是最难能可贵的。

而正因为有了他们的焦虑和思考，才让我们看到了企业基业长青的希望所在。

<<直面转型>>

作者简介

王静，女，北京人，毕业于兰州大学新闻学院，记者，商业传记作家，曾任《北京青年报》、《竞报》等大型新闻媒体撰稿人，常年专注于企业人物写作，在两岸出版《郭台铭传》、《世代梦想、百年基业》、《苹果之父——史蒂夫·乔布斯》、《新东方教父——俞敏洪》等十余部商业传记，被旺文联合出版集团评选为“财经写作潜力作家”，现为北京新知文创签约作家。

## &lt;&lt;直面转型&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 G元年：抢占未来财富运营商进入三国时代设备制造商跑马圈地国产手机厂商最后的救赎移动互联网元年：财富无处不在  
延伸阅读：“苹果式”的颠覆与成功  
延伸阅读：移动宽带内容产业的10大新模式  
第二章 绝境逢生的房地产商，错失的转型良机房价变局背后房企转型的利润化之路房地产商的公益转型该怎么做？  
延伸阅读：中国房地产业的兴起  
延伸阅读：被速度击垮的顺驰  
第三章 全球汽车业大洗牌中的中国机会“世界第一汽车巨人”的倒下中国汽车制造商“走出去”的机会来了中国汽车业的重组元年新能源汽车是中国机遇吗？  
警钟为谁而鸣？  
延伸阅读：通用汽车历史上的三次危机  
延伸阅读：为什么管理者看不到变化的事实？  
第四章 中国出口企业突围之路在哪里？  
什么样的企业注定被淘汰？  
“去制造化”之路又该怎么走？  
家电下乡背后，企业更应该关注什么？  
延伸阅读：品牌价值  
延伸阅读：阿里巴巴的“华丽转身”  
延伸阅读：郭台铭大考  
第五章 经济严冬下的出版业之春国有出版社的“合营”之路上岸后的民营出版商出路在哪？  
资本狂欢竞合年代出版业的难题  
延伸阅读：资本如何进入出版业？  
第六章 媒体遭遇“被转型”新媒体救赎“报纸网络收费将成为一种趋势”“秀才造反”  
延伸阅读：胡舒立简  
历史  
延伸阅读：曹国伟当选CCTV 2009经济年度人物感言  
第七章 创业的下一个机会在服务业发展服务业服务业的财富在哪？  
第八章 创业板：又一场资本盛宴中国“纳斯达克”的创富神话产业结构转型的必然结果为中小企业开辟融资渠道高风险与高回报  
延伸阅读：中国创业板发展历程  
第九章 他们在转型的路上痛并快乐着朱新礼主动转型的方式错了？  
戴着“镣铐”转型的青啤蒙牛在“国进民退”中转型国美在“苏宁的挟持”下转型陈天桥的游戏才开始尾声：到底什么样的企业才能生存下来？

## &lt;&lt;直面转型&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 G元年：抢占未来财富 国产手机厂商最后的救赎 国内厂商要想在3G时代站稳脚，企业内部较强的整合能力必不可少。

从某种程度上讲，手机厂商只是提供了一个操作平台，如果要提供更多增值服务，除了自己研发外，最重要的就是和第三方软件方合作，比如要提供新闻，就需要与传媒行业合作；要提供定位系统就要与GPS商合作。

从渠道来讲，要与运营商深度合作。

在3G时代，整合与合作能力显得至关重要。

就像人们所说的：“现在的业务环境，一家企业很难单打独斗。

” 此外，手机制造商和运营商在2G时代基本上互不干涉的关系将发生变化。

随着中国3G时代的到来，运营商将重掌话语权，这和日本、美国及欧洲等国家出现的状况别无二致。

成为各种功能载体的3G手机，必然会强化运营商的渠道功能，因为只有通过运营商提供的渠道，3G手机上的各种功能才能得以实现，而运营商显然不会将功能的主导权交给别人。

对于这种转变，欧洲第二大电信运营商Orange的瑞典籍COO塞尔曾描述说：过去2G手机制造商在他们面前会说，就是这种手机，你们要还是不要？

但在3G的情形下，终端厂商出现在他们面前时，会跟他们讨论他们眼里喜欢的手机是什么样的。

## <<直面转型>>

### 媒体关注与评论

作者以3G时代通信业变革为背景，详细而深刻地叙写了市场所蕴涵的商机与财富，冷峻而深入地探讨了3G时代的模式与演进，这些不仅对试图突破危机的企业具有积极的启示作用，而且会引发具有理想的人们追求机会的无限思考。

——英国剑桥大学博士，北京邮电大学教授、博士生导师 曾剑秋 在数字出版、手机出版、新媒体群雄并起的环境下，传统出版业只有认清大势，直面转型，走兼并融合之路，才能如虎添翼，突出重围。

通讯、汽车、房地产、出口制造业也同此理，都需要不断学习的人才，从业者都要获得最新知识信息，出版业对此应该做出贡献。

——北京大学新闻与传播学院教授、博士生导师，现代出版研究所所长 肖东发 《直面转型》很好地道出了体制改革后民营出版业万木逢春的欣喜之情。

<<直面转型>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>