

<<农民进城赚钱秘诀>>

图书基本信息

书名：<<农民进城赚钱秘诀>>

13位ISBN编号：9787543844285

10位ISBN编号：7543844281

出版时间：2006-8

出版时间：湖南人民出版社

作者：蔡建文

页数：250

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<农民进城赚钱秘诀>>

内容概要

进城打工，是无数农民的梦想，也是无数农民的选择。

农民进城，为广大农民改变自身贫穷落后的命运提供了机会。

然而，城市虽然繁华，虽然富裕，但这并不表示所有的农民来到城市后，都能随随便便地找到工作，都能轻而易举地赚到钱财。

现实恰恰相反，许多农民想当然地认为城市里到处有活干。

到处有钱赚，于是不做任何的考察，没有任何的准备，背着一床被褥就乘火车进了城。

等他们火车站出来，望着川流不息的人流与车流，这才发现，在城里的找活不容易，赚钱不简单。

有人的因为找工作不到而陷入困境，有人因为轻信他人而落入骗子的圈套，有人干了活拿不到工资无可奈何，有人的合法权益受到侵害不知道向谁投诉…… 战士打仗要懂兵法，农民进城则要懂章法。

进城农民要想在城市里站稳脚跟，赚钱致富，首先就要克服盲目性，要知道如何在城里找工作，如何在城里做生意，如何在城里防止受骗上当。

为此，相关的政府部门要给予一些引导与指导，广大农民也要主动地了解这方面的知识，掌握这方面的方法。

由湖南人民出版社精心组织、出版的这套《农民进城路路通》系列图书，就是指导农民进城打工的宝典。

帮助农民进城赚钱的秘籍，提醒农民进城防骗的锦囊。

<<农民进城赚钱秘诀>>

书籍目录

第一章 从事服务赚钱 1.收购废品稳赚钱 2.擦皮鞋也能擦出大生意 3.家政服务市场广阔 4.月嫂收入不亚于白领 5.家居清洗业务多 相关生意：开家空调清洗店 6.开家洗碗店，保你有钱赚 7.“蜘蛛侠”，胆大手巧洗外墙 8.给人跑腿也赚钱 9.卖报送报成本低 相关生意：开个“报吧”有生意 10.走街串巷磨剪子 11.摆个小摊搞修理 12.进城装修靠信誉 13.送水送气凭力气吃饭 14.身揣驾照跑四方 15.帮人年货也有生意 16.提供信息赚取中介费

第二章 经营门店赚钱 17.成功开店的五大要素 18.成功开店的六大步骤 19.开店要慎重选择项目 20.选择适合的商铺 21.大卖场里找旺铺 22.加盟经营：背靠大树好乘凉 23.如何申办个体工商户营业执照 24.卫生许可证办理程序 25.农民进城首选开小餐馆 26.小餐馆要以特色取胜 27.开一家“的士餐馆”有赚头 28.拌菜店薄利多销也赚钱 29.投资2万元可做奶店老板 30.面包店香气诱人 31.开西式薯条流动专卖店见效快 32.鲜榨果汁屋果汁好卖 33.小烧饼也能赚大钱 34.开茶馆雅俗同宜 35.农民卖菜最里手 36.农民开菜店轻车熟路第三章 投资办厂赚钱第四章 开展贸易赚钱

<<农民进城赚钱秘诀>>

章节摘录

1995年，湖南娄底市的一位姓王的农民通过一位熟人介绍，翔深圳收起了破烂，一千就是10年。老王说，收破烂挺辛苦，一天不知要走多少路，要吆喝多少声，不过他觉得这个活也挺有蠢思。每天走街串巷，无拘无束，自由自在，一个月也能赚个一千多两千元，与在工厂打工相比并不差。

也许有人认为进城收破烂没有面子，是没有出息的人干的。

其实不然。

2003年5月4日，在黑龙江省庆安团县委杰出外出务工辘事迹电视报告会上，一位健壮英俊的男青年走上主席台，对台下的观众说道：“我叫徐文，今年29岁，原来是庆安县大罗镇智和村宋家围子屯一名普通通的农民。

初中毕业以后，我到哈尔滨打工，没有赚到钱，后来，被逼无奈，我做了收破烂的，靠收废酒瓶子，赚下了400万元……” 一个收破烂的，居然赚下了400多万元，这说明收破烂不仅不低贱，而且也能发大财。

正如徐文所说的：“农村青年外出打工，不要都在进厂打工、进店当服务员这些狭窄的小路上拥挤。三百六十行，行行出状元，只要肯吃苦，爱动脑筋，就一定能取得成功，挣到大钱！

” 如果你没有什么技能，又没有开店的本钱，那么，收购废品不失为一个稳妥的赚钱门道。一般来说，废品收购资金回笼快，不需要太多的成本，也不需要太大的场地，租一个偏僻小巷里的小房子住下来，一定要是一楼，最好后面还有一块空地。

而后每天骑一辆自行车或者三轮车，走街串巷去收废品。

如果本钱少，收到废品后马上就交到附近的废品站去，马上就能赚到钱。

如果不需要马上换钱来周转，也可将废品送回家进行一些简单的分类与处理，然后再送到大型的回收公司去，这样赚头就会更多一些。

……

<<农民进城赚钱秘诀>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>