

<<走出温州>>

图书基本信息

书名：<<走出温州>>

13位ISBN编号：9787544138536

10位ISBN编号：7544138534

出版时间：苏兴峰、沈阳市人民政府驻温州办事处 沈阳出版社 (2009-03出版)

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<走出温州>>

书籍目录

梦想照进现实 ——记沈阳市温州商会会长胡定海 博弈商海收获人生 ——记大连市温州商会会长金国平 绽放钢城30年的“铿锵玫瑰” ——记鞍山市温州商会会长徐小艳 睿智。

让他一路凯歌 ——记抚顺市温州商会会长张建化 海岛之子踏踏商海之路 ——记盘锦市温州商会会长倪忠平 人生五味 阿满飘香 ——记长春市温州商会会长苏立满 独闯“鹤城”第一人 ——记齐齐哈尔市温州商会会长章国龙 一个普通人的精彩 ——记大庆市温州商会会长陈星南 低调的华丽 ——记北京市温州企业商会会长叶茂西 永不停歇的人生 ——记石家庄市温州商会会长黄建厅 驰骋中原的平阳女侠 ——记郑州市温州商会会长林智 将梦想托付南阳 ——记南阳市温州商会会长邵建新 梅花香自苦寒来 ——记信阳市温州商会会长王胜伦 诚信成就事业 拼搏演绎梦想 ——记商丘市温州商会会长陈光兴 敢为人先创大业 ——记太原市温州商会会长黄志强 以诚信为基奠 以友爱为根本 ——记大同市温州商会会长陈奠友 领舞商海的“纽扣王” ——记内蒙古温州商会会长邹招斌 厚积薄发厚德载物 ——记包头市温州商会会长黄振洲 走进“红海”的追梦人 ——记通辽市温州商会会长林甲彪 三次华美转身 ——记新疆温州商会会长黄宣钱 商界闯将义利并举 ——记巴州温州商会会长徐建勇 创业先锋天山骄子 ——记石河子市温州商会会长金加平 十字路口 勇敢抉择 ——记哈密温州商会会长仇兴夫 爱拼才会赢 ——记昆明市温州总商会会长吴文献 沧桑近处是幸福 ——记大理州温州商会会长陈从文 商海“多面手” ——记临沧市温州商会会长戴文华 乘风破浪正有时 ——记文山州温州商会会长江松海 聚指成拳立会为公 ——记四川省温州商会会长何必奖 云起高处行之愈远 ——记武汉市温州商会会长罗云远 倾力打造温商品牌 ——记合肥市温州商会会长陈建 将阳光洒向九州 ——记淮北市温州商会会长何光善 从货郎到老板 ——记黄山市温州商会会长陈朝荣 甘为浙鲁交流架“桥梁” ——记烟台市温州商会会长叶乐明 一颗“不安分”的心 ——记威海市温州商会会长林晓合 拓展生命的宽度 ——记淄博市温州商会会长陈剑平 从“国际倒爷”到亿万富商 ——记济宁市温州商会会长连云 平凡与伟大并不遥远 ——记潍坊市温州商会会长陈王浦 游弋人生商海弄潮 ——记泰安市温州投资商会会长叶定环 顺势而为成大事 ——记南京市温州商会会长张国利 数不尽的人生精彩 ——记苏州市温州商会会长李坚 志存高远勇攀高峰 ——记南通市温州商会会长吴用献 做生意，也做爱心大使 ——记镇江市温州商会会长洪作南 从小木匠到商界奇侠 ——记宁波市温州商会会长陈正光 放眼世界运筹帷幄 ——记金华市温州商会会长姜永忠 爱心如海责任如山 ——记福州市温州商会会长毛海渊 立足企业情系商会 ——记厦门市温州商会会长黄文煌 敢想敢做敢为人先 ——记宁德市温州商会会长吴贵银 善舞天下善行天下 ——记东莞市温州商会会长周建云 心存高远志脚踏实地行 ——记肇庆市温州商会会长南权芳 亦商亦儒。

海南岛上的温州人 ——记海口市温州商会会长徐元芳

<<走出温州>>

章节摘录

版权页：到沈阳后，在老乡那儿休息一天，他随即赶往通化市。

到了通化，他首先对通化进行市场考察。

在通化的七天里，他依然省吃俭用，用最短的时间以最高的效率走遍通化市各个县城，待返回沈阳已经是身无分文。

没办法只有去给老乡干体力活。

干了十天，他就向老乡提出要回老家一趟，去找一些材料和联系挂靠单位，为下步打入东北市场做准备。

老乡对他有这种想法感到非常高兴，对他的做法也表示支持和赞赏，因为在这期间，倪忠平曾向老乡全面阐述了自己对未来的打算，那个支持他的老乡给了他500元钱当做路费。

这是他第一次走出家门，在这过程中他感触最深的是事业的艰难和乡情友情的可贵。

老乡的支持与帮助坚定了他的信心，给了他前进的动力。

返回家乡后，他用了两个月的时间，认真地对家乡的产品经营情况进行了调查，并与相关的企业和老板进行联系，得到了充分的市场信息，也建立了相应的人际关系。

1913年8月下旬，他带着向战友筹借的700元钱，第二次奔向东北通化，找到一位老乡。

那位老乡觉得这小伙子搞推销产品不错，就介绍倪忠平到辽宁盘锦辽河油田欢喜岭采油厂的一个朋友那儿，让对方帮个忙。

没成想，经过短暂接触，油田朋友说你这个老弟不错，人很实在，你来的正是时候，采油厂有个新建项目，需要许多材料和产品，你回去做下准备，到十月份来取图纸和计划指标。

事情进展得比预想的还顺利，倪忠平立即返回温州，找到战友和朋友筹措款项，到9月30日，他再一次来到了辽河油田。

半个月后，他终于拿到了20万元计划。

经过运作，到第二年的二月，他顺利完成了计划，完成了他有生以来第一次的经商历程。

建立自己的公司，把事业做大挖到第一桶金后，倪忠平总结经验，立志建立自己的公司，这是他首先要做的事情。

辽河油田是全国第三大油田，是一个特大的物资销售市场。

年物资需求之大不可想象，若能在此占领一席之地，一定会财源滚滚。

他格外珍惜这个机会，每一件事都办得十分尽力，给客户留下了良好的印象。

经过几年的奋斗，倪忠平的上海华东电器盘锦销售有限公司以诚实可信的经商理念，不但在辽河油田站住了脚，而且相继打入了大庆油田、华北油田、新疆油田，在这些地方都建立了完善的销售网络，销售金额逐年增加。

这时的倪忠平人气大增，他的军人气质、诚实可信，赢得了市场同行们的赞誉。

经过十几年的商场打拼，倪忠平的个人生意已经遍布全国，在新疆、湖南、大庆、佳木斯等地都活跃着他的身影。

自己发展了，但倪忠平不忘家乡。

他在温州洞头县建立了洞头县东升石油泵阀制造有限公司。

这个企业占地面积1万多平方米，厂房建筑面积1万多平方米，办公楼2000多平方米，总投资2000万元。

东升石油泵阀制造有限公司为当地人就业提供了条件，目前生产态势良好，经济效益更是逐年攀升。

<<走出温州>>

编辑推荐

《走出温州:50位异地温州商会会长纪实》由沈阳出版社出版。

<<走出温州>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>