

<<实战商展英语会话>>

图书基本信息

书名：<<实战商展英语会话>>

13位ISBN编号：9787544710428

10位ISBN编号：7544710424

出版时间：2009-11

出版时间：译林出版社

作者：C.阿尼森

页数：211

译者：林静慧

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<实战商展英语会话>>

### 前言

伴随着全球性的经济成长，国内外市场的竞争日趋激烈。为求脱颖而出，企业除了要对自身产品、机制做不断改进之外，还要重视对外的营销企划。商业展览一直是企业主们极其重视的营销活动，成功的参展表现不仅能为企业有效加分，随之而来的商业效益也常常十分可观，尤其是国际化的国内外商展，充满了将触角伸向世界的可能性，对企业来说极具吸引力。

各大公司无不竭尽所能地在展场陈列出最新产品，并且派出最优秀的业务营销及技术人员严阵以待，然而在摩拳擦掌、跃跃欲试之余，往往才会发现英语能力在这之中扮演着重要角色。

从搜集商展信息、文件申请、与商展承办单位联系协调开始，到展览当日的技术支持、咨询服务等，无一不需依赖英语的阅读与口说能力。

大家或许都知道英语在商业职场上的重要性，但是大多数人对于商业展览这项专业活动的英语运用却不见得十分了解。

有鉴于市面上展览英语图书的缺乏，我们特聘专业外籍教师编撰商展英语系列图书。

无论你是有志加入国际贸易营销的青年读者，还是在职的国际业务营销尖兵，希望这本专业实用的商展英语，能够帮助你活学活用，圆满完成任务。

作者以在国外的展览场地牧场屋（Field House）举办的一场区域商展作为全书主轴。

前五章为厂商参展流程，后五章则以参观展览寻找创业点子进而成功的个案，来说明商展所带来的经营信息是多么丰富。

本书由专业英文作者撰写，作者以一幕幕剧本场景呈现的方式，用生动活泼的现代英语，告诉读者如何参展，如何做好事前计划，如何布置会场，如何开发客户，如何做好客户服务，以及如何从参展厂商所经营的产品与服务中得到创业的好点子。

## <<实战商展英语会话>>

### 内容概要

本书专为有志加入国际贸易营销的读者及上班族编写。

作者以在Field House举办的一场商展为全书主轴，前五章介绍厂商如何参展，后五章则以参观展览寻找创业点子进而成功的个案，来说明商展所带来的经营信息是多么丰富。

作者以一幕幕剧本场景呈现的方式，用生动活泼的现代英语，告诉读者如何参展，如何做好事前计划，如何布置会场，如何开发客户等等。

书中化繁为简的精彩实用对话，让读者在生活中可以灵活运用，配合CD学习，不仅让读者完整吸收商展知识，英语听、说、读、写的能力也全方位得到提升。

<<实战商展英语会话>>

书籍目录

前言出国参展，所向皆捷Chapter One BEFORE THE SHOW 展览之丽 Unit One We Should Go我们应该参展 Unit Two Filling Out the Form填表格 Unit Three Finishing Up收尾Chapter Two GETTING READY 准备就绪 Unit One Things to Do要做的事 Unit Two Planning Ahead事先计划 Unit Three Anything Else ? 还有什么东西吗？  
Chapter Three WHILE WE'RE GONE 我们不在时 Unit One Tell Everybody告诉每个人 Unit Two Stay Here 留在这里 Unit Three Checking In确认Chapter Four SETTING UP 摆好展示 Unit One What Goes Where ? 什么东西该放哪里？  
Unit Two Is Everything Okay ? 每件事都没问题吧？  
Unit Three We Are Ready我们佳备好了Chapter Five LET'S BEGIN 我们开始吧 Unit One At the Trade Show在商展上 Unit Two Some People at Last终于有些人了 Unit Three Good Show好商展Chapter Six NEW BEGINNING 新的开始 Unit One Should We Go ? 我们该去吗？  
Unit Two Getting Tickets买票 Unit Three High Hopes希望满满Chapter Seven GETTING IDEAS 得到点子 Unit One Coming Undone松开了 Unit Two So Many Displays这么多的展示 Unit Three Making a Plan做计划Chapter Eight THINK ABOUT IT 考虑一下 Unit One See What There Is看看这里有什么 Unit Two Ail Is Not Lost没有全部落空 Unit Three Maybe This或许是这个Chapter Nine THE NEXT STEP 下一步 Unit One Special Talent特殊才能 Unit Two What About Shirts ? 做衬衫如何？  
Unit Three Home at Last终于到家了Chapter Ten NOW WE'RE GETTING SOMEWHERE 我们现在有进展了 Unit one Backtothe Trade Show回到商展 Unit Two The Best Ever最好的 Unit Three Going in the Trade Show参加商展

<<实战商展英语会话>>

章节摘录

Dana : John , have you seen this information package? It just came ithe mail. John : No , Dana , I havent. Whats it about? Dana : Theres going to be a trade show. Maybe we should go in it. John : There are different kinds of shows. Some are for business.Others are for farmers. Dana : I know that. John : What type of trade show is it? Dana : Its a business trade show. I think we should go. John : We have a business. Being at this trade show could help our business grow. Dana : Yes. It says that thousands of people come to this trade show each year. John : Wow !

Thats a lot of exposure. Dana : This is the tenth year that this trade show has taken place. John : We still need to know more. Where is it? How much does it cost to be in it? Dana" All the information is in here. Its at the Field House. You know where that is. John : Of course. Everybody knows where the Field House is. Thats a big building. Dana : That makes sense. It says that this is a big trade show. John : Maybe it costs too much money. Maybe we cant afford to go. Dana : Ill find out. Theres a brochure in the package. 达娜：约翰，你看过这个资料包吗？刚刚寄到的。

约翰：没有，达娜，我没看过。它是关于什么的？达娜：即将有一个商展，或许我们应该参加。

约翰：展览有很多不同种类。有些是商业性质，有些则是为农民举办的。

达娜：我知道。约翰：这是哪种商展？达娜：这是一个商业展览。我想我们应该参加。

约翰：我们在做生意。参加这个商展应该可以帮助我们拓展生意。

达娜：是啊。资料上说，每年有数千人会来这个商展。

约翰：哇！那是很大的曝光机会呢。达娜：这次商展举办已经是第十届了。

约翰：我们还需要更多资料。展览在哪里举办？参加要花多少钱？达娜：所有的资料都在这里。

在牧场屋举办。你知道那儿的。

约翰：当然。每个人都知道牧场屋在哪儿。那是一栋很大的建筑物。

达娜：这蛮有道理的。资料上说这是一个很大的商展。

约翰：或许会花太多钱。也许我们负担不起参加的费用。

达娜：我会查查看费用的。在这个包裹里有一本简介。

Dana : This pamphlet says it costs only one hundred dollars to be in the trade show. John : Thats cheap. We can afford that. But they might give us apoor location. Dana : What do you mean? John : I dont want to be stuck where people cant see us. Dana : I see. John : What if they put us in a corner? No one will be able to see our booth. Dana : Right. John : They wont be able to see our display. Itd be a waste of money. Dana : It says that we can pick where our booth goes. Heres a draw-ing of the room.

John : Thats good. Dana : As long as we fax this entry form back today , we can pick where our booth

<<实战商展英语会话>>

goes. John : This sounds like a very good idea. Maybe we should go.

<<实战商展英语会话>>

编辑推荐

国外专家专为华语世界商务人群精心编写，历经市场充分检验，畅销不衰，剧本对话方式撰写，英文会话生动活泼，易学易用。

厂商参展，事前事后工作计划完整呈现，参展企划人员可照学照用。

附赠高清晰MP3

<<实战商展英语会话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>