

<<卡耐基经典作品全集（全六册）>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基经典作品全集（全六册）>>

13位ISBN编号：9787545115604

10位ISBN编号：7545115600

出版时间：2012-01-01

出版时间：《礼品书家庭必读书》编委会 辽海出版社 (2012-01出版)

作者：《礼品装家庭必读书》编委会 编

页数：720

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<卡耐基经典作品全集（全六册）>>

前言

前言：你想拥有和谐的人际关系、人人喜爱的自我形象、说服他人的口才和温馨甜蜜的家庭吗？你如何才能够拥有这些？

在《人性的弱点》里，卡耐基给出了答案。

卡耐基是美国成人教育之父、著名心理学家和人际关系专家，也是世界头号成功学大师。

他致力于研究人性的各种弱点，提出了一套令人们怦然心动的人际关系学，使得整个人类的相处之道为之一新。

《人性的弱点》自上世纪30年代问世以来，已在世界各地被译成至少58种文字，全球总销售量已达9千万册，并拥有4亿多读者。

除《圣经》及《论语》之外，无书能出其右。

这本书给你新思想、新眼光、新志向，让你更受欢迎，更容易交到朋友，更能得到别人的认同，更具有办事能力……它是久经时间检验的一本书，也是能够改变你命运的一本书。

光拥有上述这些就够了吗？

不，卡耐基先生希望你能享受到更高的生活品质。

你在人生中是否有过这样的时刻：忧虑就像驱散不掉的乌云笼罩在心头，让你满心灰暗和沮丧？

那么，抵御忧虑的秘方是什么？

获取幸福、开创美好生活的妙法又是什么呢？

在《人性的优点》里，卡耐基先生给出了答案。

他揭示了忧虑者的生活状态，开出了一系列抵御忧虑、获得幸福的良方，譬如“如何减少工作上一半的忧虑”、“不要让小事使你失去信心”、“每天如何多清醒一小时”、“怎样驱赶工作中产生的沉闷”……许多人运用书中的方法后，发现了一种新的生活方式，生命也因此焕发出无限活力。

语言是人与人沟通最直接的途径，那么在沟通时怎么最有效的运用语言呢？

如何完成一个完美的演讲？

如何使自己及听者充分领略语言的艺术呢？

在《语言的突破》里，卡耐基先生给出了答案。

他阐述了语言的重要性，详细列出了演讲的重要步骤及怎样突破语言，上升为一种艺术。

本书把《人性的弱点》、《人性的优点》和《语言的突破》三本书结集出版，让你一睹卡耐基先生著作的精华。

你的阅读过程会是愉悦的：既能读到大量丰富、鲜活且真实的事例，又能体味作者那风趣、幽默的隽语。

经典是大浪淘沙后留下的传世真经。

卡耐基先生的这三本书，穿越了时光的考验，愈发光辉无限。

拿起它，翻开，在阅读中接受大师的指导，在生活中实践他的成功理念。

## <<卡耐基经典作品全集（全六册）>>

### 内容概要

《礼品装家庭必读书：卡耐基经典作品全集（套装共6册）》汇集美国教育家卡耐基的思想精华，以帮助人们实现有效沟通、抵御忧虑，最终获得幸福，走向成功。

<<卡耐基经典作品全集（全六册）>>

作者简介

《礼品书家庭必读书》编委会由几十位出版社资深编辑及策划人组成，是一支庞大而经验丰富的团队。他们在出版行业都有成功的策划经验和扎实的编辑功底，对市场中的图书有很强的把控能力，曾多次成功推出了多套市场销售极佳的丛书，在业界赢得了很好的口碑。

<<卡耐基经典作品全集（全六册）>>

书籍目录

《卡耐基经典作品全集1》目录：人性的弱点 第一篇待人的基本技巧 / 9 第二篇使人喜欢你的6种方法 / 53 第三篇让人同意你的12种方法 / 109 第四篇使人听从你的9种方法 / 175 第五篇创造奇迹的信件 / 207 第六篇使你的家庭和睦的7种方法 / 219 人性的优点 第一篇你要了解忧虑的来龙去脉 / 251 第二篇分析忧虑的基本方法 / 285 第三篇从习惯着手改掉忧虑 / 299 第四篇获得幸福安宁的7种方法 / 341 第五篇不因别人的批评烦恼 / 399 第六篇保持充沛的活力 / 413 第七篇我是如何克服忧虑的 / 447 语言的突破 第一篇高效讲话的基本准则 / 517 第二篇演讲者、演说词、听众 / 549 第三篇为何要临时准备和即兴演讲 / 575 第四篇交流的艺术 / 609 第五篇有效讲话的挑战 / 635 ..... 《卡耐基经典作品全集2》《卡耐基经典作品全集3》《卡耐基经典作品全集4》《卡耐基经典作品全集5》《卡耐基经典作品全集6》

<<卡耐基经典作品全集（全六册）>>

章节摘录

版权页：猪和牛，它们并不在乎自己赢得的蓝缎带，但父亲却十分看重，因为这些奖励给予他的是一种被认同、受重视的感觉。

假如我们的祖先没有这种炽烈受重视的欲望和冲动，我们也不会有如此灿烂的人类文明，自然也就跟其他动物没什么两样。

正是这个成为重要人物的欲望，让一个没有受过良好教育，生活贫困的杂货店店员，找遍了堆满杂货的大木桶，翻出他用0.5美元买下的几本法律书籍，痛下决心去研究。

你大约听说过这位店员，他的名字叫林肯。

正是这个成为重要人物的欲望，促使狄更斯写下了流传万代的文学作品。

正是这种欲望，使华伦完成了他光辉的设计。

正是这种欲望，使洛克菲勒积聚了数不清的家产。

同样是这个欲望，使你们那里的有钱人盖了远远超出他实际所需的豪华别墅。

这种受重视的渴求，使你总想穿最特别的服装，驾驶最新款的跑车，夸耀你聪明伶俐的孩子。

同时，也正因为这欲望，许多青少年涉嫌犯罪。

前任警察总监玛罗尼曾说：“如今的青少年罪犯自尊心和虚荣心极强，他们被捕后的头等大事就是要阅读那种把他们写为英雄的报刊。

只要能看到自己的照片，就像和爱因斯坦、林肯、托斯加尼或罗斯福等人一样，在报上占到篇幅时，就会把要进受刑室坐电椅的事给抛到脑后了。

”如果你告诉我，你是怎样得到你的受重视感的，那我就可以推知，你是怎样的人。

对你来说，确认自己的秉性，至关重要。

就如同这个例子：洛克菲勒把钱捐给北京，让建造现代化的医院，以帮助许多他素昧平生，同时可能永远也不会相识的人，藉此找到自己的价值和受重视的感觉。

而与之不同，狄林克却通过做土匪、抢银行、杀人，来获取受瞩目的满足感。

当他被警方人员追捕时，狄林克奔进一户农舍——他甚至以自己是全民公敌为荣，所以他大声说：“我是狄林克……我不会杀害你，但我是狄林克！”

”没错，狄林克和洛克菲勒最大的差别，在于他们是以何种方式获得受重视的满足感的。

历史上，名人们不遗余力寻求受重视感的有趣例子也举不胜举。

即使是华盛顿，也愿意大家称其为“至高无上的合众国大总统”；哥伦布甚至向皇家请求获封“海军提督”和“印度总督”的头衔；而但凡没有称女皇凯撒琳“女皇陛下”的信件，她都拒绝拆阅；林肯夫人在白宫，对格兰特夫人像母老虎似的吼叫：“我没有请你来，你竟然敢坐在我面前！”

”百万富翁们不惜花费巨资帮助拜德将军去南极探险，为的就是那些冰冻的山峰有一天会以他们的名字命名。

维克多·雨果也曾希望有朝一日巴黎能改名为雨果市。

<<卡耐基经典作品全集（全六册）>>

编辑推荐

《礼品装家庭必读书:卡耐基经典作品全集(套装共6册)》汇集美国教育家卡耐基的思想精华，以帮助人们实现有效沟通、抵御忧虑，最终获得幸福，走向成功。

<<卡耐基经典作品全集（全六册）>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>