

<<撬动地球>>

图书基本信息

书名：<<撬动地球>>

13位ISBN编号：9787545209617

10位ISBN编号：7545209613

出版时间：2011-8

出版时间：上海文艺出版集团发行有限公司（上海锦绣文章）

作者：《故事会》编辑部 编

页数：111

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<撬动地球>>

### 前言

为什么全世界的水兵的裤子都是女装款式？

为什么冰激凌还能油炸了卖？

为什么写在纸尿片上的求职信能博得雇主青睐？

为什么“光头理发店”可以一炮而红？

为什么小小的绿豆，可以保护一船的瓷器不受颠簸之苦？

《撬动地球》告诉你：思维决定命运！

也许就是一刹那的灵机妙想，可以成就一个与众不同的你。

用创意撬动地球，你，准备好了吗？

## <<撬动地球>>

### 内容概要

本书是“生活原来如此”系列之一。

本书收录《不妨来点绝招》、《餐盘的秘密》、《创意不会荒芜》、《打掉那堵墙》、《不拉马的士兵》、《带刺的铁丝网》、《当五十二层的大厦落满鸽子》、《到哪儿发宣传单》、《第三种选择》、《海湾大桥的安全网》、《第一百只猴子》、《定期抵达的问候》、《非常搬迁》、《“光头理发店”》等故事。

<<撬动地球>>

书籍目录

三岁孩子的宏伟建筑  
安全心理  
把玩具卖给老人  
不必走的弯路  
菜刀里的生机  
带着发现的眼光  
把总统印在硬币正反面  
不妨来点绝招  
餐盘的秘密  
创意不会荒芜  
打掉那堵墙  
不拉马的士兵  
带刺的铁丝网  
当五十二层的大厦落满鸽子  
到哪儿发宣传单  
第三种选择  
海湾大桥的安全网  
第一百只猴子  
定期抵达的问候  
非常搬迁  
“光头理发店”  
非常算术  
黑手与白手  
巧用绿豆  
很多备份  
花坛之匠  
火山灰飘来的商机  
巧测数目  
简单的智慧  
垃圾桶上的人性  
老天爷为我打工  
卖马  
墙壁带来的效益  
巧救老妇  
卖玉  
巧妙的空间利用  
让“8”大于“8”  
赛马的智慧  
让难题开花  
桑切斯的智慧  
生意兴隆的饭店  
水兵裤的由来  
思维决定命运  
损失变优势  
特别的宠物店

<<撬动地球>>

污水中的项链  
小一号的简历  
一锤子买卖  
应变能力  
用海鸥对付潜艇  
用自己的方法卖辣椒  
油炸冰激凌  
右手比左手大百分之四  
只想跟别人一样  
纸尿裤上的求职信  
智讨债款  
滞销与流行  
最精彩的“恶作剧”  
最有效的打折  
相马高手

## &lt;&lt;撬动地球&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：把玩具卖给老人 作者 谢国渊 他是个老实巴交的农民，在一家玩具厂做搬运工。这天，厂门口贴出告示，说受金融危机影响，工厂被迫关门，工人只能领取与自己工资等价的玩具作为补偿。

他和工友们一起，从工厂领回几十箱玩具。

工友们每天去步行街摆地摊，摆了大半条街，几天都卖不出一件。

他却带着玩具去了老人社区。

想不到他带去的玩具很受欢迎，不断有老人要买他的玩具。

半月不到，他的玩具就销售一空，接着，他又低价从其他工友手里买来玩具，继续到老人社区卖，收入比在工厂高出很多。

朋友问他：“卖给儿童的玩具，你怎么卖给老人呢？”

他说：“现在哪个老人不疼爱自己的孙辈？”

买个玩具给他们，小孩高兴了，大人不就高兴了吗？”

再说，这些老人喜欢串门聊天，好东西会到处宣传。

一传十传百，只要卖动一只，就等于卖出一批。

”是啊，看似复杂的推销，其实如此简单。

不必走的弯路 作者 沈岳明 严寒的冬天，一个年轻人和一位老者一起过河。

年轻人看见老者脱去鞋袜准备趟水过去，便赶紧阻拦：“您难道不知道上游有一座桥吗？”

”老者平静地回答：“我知道。

”说完依然脱着自己的鞋袜。

年轻人望了一眼冰冷刺骨的河水说：“如果您嫌上游那座桥离得太远的话，还可以去下游坐船过渡。

”老者仍平静地回答：“我知道。

”这时，老者已经趟到了河中央。

年轻人十分不解地冲老者问：“您既然知道，只要再往前走一些路，或者再往后走一些路便可以不必脱去鞋袜，更不必受河水刺骨之冷，为何还是要坚持趟水过去呢？”

”老者笑道：“年轻人，也许你说得对，如果按照你的方法，那确实能少受些痛苦，可是，人生短暂，如果做每件事都要绕弯子的话，生命可禁不起消耗啊！”

”这时，老者已到了河的对岸。

年轻人猛然醒悟，也挽起裤腿趟了过去。

<<撬动地球>>

编辑推荐

《生活原来如此:撬动地球》由上海锦绣文章出版社出版。

<<撬动地球>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>