

<<淘宝开店一本通>>

图书基本信息

书名：<<淘宝开店一本通>>

13位ISBN编号：9787545404111

10位ISBN编号：7545404114

出版时间：1970-1

出版时间：广东经济

作者：徐海霞

页数：230

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 前言

网上赚钱真的如想象中那么简单吗？

可以告诉您，赚钱是多么不简单。

但是您的身边可能就有这么一群人，点点鼠标，敲敲键盘，做成了成百上千笔生意，已经成为e时代的百万富翁。

目前，网上开店不仅成为一种时尚，甚至成为一些人的主业。

本套丛书正是在这个背景下产生盼，帮助想在e时代赚钱的人们快速掌握网上开店的流程，网上赚钱的技巧。

如果您想在网上开店，想通过网络赚取人生中第一桶金，那么就请阅读《网店达人必读》丛书。

## <<淘宝开店一本通>>

### 内容概要

《淘宝开店一本通》以图文方式详细介绍了在淘宝网开店的基本流程和操作技巧，包括开店前的准备、网上支付、店铺装修、开拓市场、如何使用淘宝助理、导购、发货以及降低成本等内容，手把手教你成功开店、快速盈利。

## <<淘宝开店一本通>>

### 书籍目录

第一章 未雨绸缪一、了解淘宝网淘宝网简介淘宝商城二、分析当前市场形势网上开店的现状主流网络购物平台的现状网店购物现状选择好经营的项目好货源,好赚钱三、知己知彼向成功者请教积极思考四、做好开店准备摆正心态网上开店的基本条件五、选择网店类型网上特许经营加盟店个性化主题店DIY网店网上服务店第二章 放飞梦想一、注册成为淘宝网会员主动介绍商品会员注册二、安装淘宝网工具软件安装阿里旺旺安装淘宝助理三、准备开张准备商品图片选好名字与商品文字信息-发布商品申请店铺商品分类修改上架商品的信息第三章 货款支付一、网上银行支付网上银行常用到的支付产品网上银行的办理和支付产品的介绍使用网上银行的注意事项二、巧用支付宝支付宝简介申请支付宝进行支付宝实名认证支付宝数字证书管理支付宝三、其他汇款方式银行柜台汇款邮局汇款手机汇款第四章 开业大吉一、洽谈生意使用阿里旺旺与客户交谈保存聊天记录设置客服使用网页版阿里旺旺使用移动旺旺收发站内信发布和回复宝贝留言二、进行第一笔交易确认买家付款卖家发货为买家作出评价三、处理退款同意买家退款协议拒绝买家退款协议第五章 店傲群芳一、店面装修选择唐铺风格店标的制作制作店铺公告制作个性化宝贝分类制作个性化宝贝模板推荐优势宝贝二、做好店内宣传巧取店名巧用宝贝推荐精装个人空间交换友情链接三、在淘宝社区中宣传店铺申请社区广告位发表帖子及回复帖子巧用阿里旺旺发布广告四、积极参加网内活动租“组织”走进淘宝商城走进淘宝商盟第六章 开拓更广阔的市场一、留住上门的买家设计好欢迎词主动介绍商品理性对待买家砍价买卖不成仁义在在做好要家的分类为买家的昵称做好注释二、抓住潜在的买家主动出击联系买家派发红包邀请买家设定店铺提醒实行会员分级制度三、关注同行.....第七章 上传数据的备份和恢复第八章 小处见真情第九章 降低成本附录1附录2

## <<淘宝开店一本通>>

### 章节摘录

插图：可以进退自如，没有包袱。

(3) 营业条件无限制。

网上开店不受营业时间的限制，每周7天，每天24小时正常营业，而且不会受经营地点与经营面积的影响，因此经营者可以在任意角落开设网店，只要经营者愿意，网店可以摆成千上万种商品，任何时候都可为客户提供良好的服务。

(4) 创业风险小。

网上开店不用积压资金，经营者可以跟代理商或者厂家先签订合同但不拿货，等有了订单之后再去进货，或者干脆采取由厂家直接发货的形式。

这种措施不仅可以大大降低进货的成本，而且也可以省去库存成本。

(5) 客源无限制。

全球范围内任何人都可以通过互联网访问网上商店，丝毫不受空间限制。

只要网店的商品有特色、宣传得当、价格合理、经营得法，网店就会有不错的访问量，继而大大增加销售机会，取得良好的销售收入。

2. 网上开店的模式目前主要有自立门户型开网店和在相关的电子商务网站上开网店两种开店模式。

(1) 自立门户型开网店。

自立门户型开网店，是指通过自己设计或者委托他人设计网站，这类开店模式还需要进行网站域名注册、租用空间以及网站推广等一系列工作。

其优点是可以突显其鲜明的个性化，还可以自由设计网站版面，并且无需缴纳任何商品交易等费用。

但其缺点也是存在的：建立网站的费用较高，需要投入较多的时间、精力和金钱进行宣传推广，而且其网上店铺的信用不容易建立，较难获得买家的信任。

(2) 在相关的电子商务网站上开网店。

选择在相关的电子商务网站上开网店的模式，是指在相关的电子商务网站上注册成为会员后即可在其网站上开设网店。

这类开店模式的优点是前期的投入相对较少，可以利用该电子商务网站上旺盛的人气做生意，因为成熟的电子商务网站一般都拥有良好的信用体系，较容易获得买家的信任。

其缺点是网店的风格受到限制，缺乏个性化，经营的商品需要符合该网站的相关规定。

<<淘宝开店一本通>>

编辑推荐

《淘宝开店一本通》：网店达人必读丛书

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>