

<<外贸单证实战技巧>>

图书基本信息

书名：<<外贸单证实战技巧>>

13位ISBN编号：9787545405026

10位ISBN编号：7545405021

出版时间：1970-1

出版时间：广东经济

作者：孔灵儿//曲继武

页数：172

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<外贸单证实战技巧>>

前言

随着我国进出口业务量的不断增加，每天出口货物达数亿美元，出口结汇工作愈来愈显示出其重要性。

因此，作为国际贸易实务中的重要组成部分，出口外贸单证业务是从业人员应掌握的一项基本功，单据制作的正确与否是出口结汇能否顺利实现的关键一环。

本书正是根据这一现实需要，同时结合外贸岗位的具体需求，在内容选择和安排上突出实用性、新颖性和可操作性等特征。

本书每单元都附有大量翔实的案例，所有单证缮制的讲解都配有实际练习及相关答案，使相关专业的学生和从业人员能够在短时间内深入、细致、透彻地掌握出口外贸单证的操作程序，能熟练、正确地缮制一套完整的出口单据，从而尽快地适应外贸工作岗位。

本书由广州市亚加达外语专修学院孔灵灵和曲继武执笔编写。

在编写过程中博采众长，吸取相关图书的优点，并有所突破。

尤其是曲继武教授丰富的外贸实战经验为本书的编写增添了不少亮点。

本书的最大特点就是复杂的贸易流程简单化、明了化、通俗化，使初次涉足外贸领域的人员和致力于大力发展外贸事业的人士有一个完全可以信赖的指导工具，使外贸业务变得轻松、高效。

本书共分六章，理论讲授、单证操作和实训并重，安排了反复、大量的实例训练，以提高读者了解单证和缮制单证的能力。

本书适合作为外经贸专业大中专在校生的教材和外贸从业人员的培训用书及自学材料。

<<外贸单证实战技巧>>

内容概要

《外贸单证实战技巧》的最大特点是把复杂的贸易流程简单化、明了化、通俗化，使初涉外贸领域及有志于大力发展外贸事业的人士有一个完全可以信赖的指导工具，使外贸业务变得轻松、高效。

<<外贸单证实战技巧>>

书籍目录

第一章 外贸单证概述学习目的第一节 外贸单证的重要性一、单证的含义二、单证在进出口贸易中的重要地位第二节 外贸单证的种类一、商业单证二、资金单证三、官方单证四、其他证明第三节 外贸制单的基本要求一、审证二、制单三、审单四、交单五、归档练习题第二章 出口贸易流程学习目的第一节 签订合同前的工作二、签订合同后的工作练习题第三章 出口报关单证学习目的第一节 海关的性质和任务一、海关的性质二、海关的任务第二节 出口货物报单一、出口货物报关单的含义二、填写原则三、报关单的填制第三节 出境许可证一、出口许可证的含义二、发证机关和发证原则三、申领四、填制第四节 出境货物通关单练习题第四章 国际贸易结算方式学习目的第一节 汇付一、汇付方式的当事人二、汇付的种类三、电汇四、汇付方式在进出口贸易中的特点第二节 托收一、托收方式的当事人二、托收的种类和业务程序三、托收方式的特点第三节 信用证一、信用证的含义二、信用证的特点三、信用证的当事人四、信用证支付程序五、信用证的内容六、常用信用证的种类和用途七、信用证的审核以及审核时应注意的问题八、信用证样品及译文第四节 三种主要结算方式的比较练习题第五章 常用的出口结汇单证学习目的第一节 基本的结汇单证一、汇票二、商业发票三、海关发票四、海运提单五、保险单据六、包装单据第二节 其他结汇单证一、产地证明二、检验证明三、装船通知四、船公司证明五、受益人证明练习题第六章 退税与核销学习目的第一节 出口收汇核销单与出口核销一、出口收汇核销单的作用二、出口收汇核销单的填制三、出口收汇核销程序第二节 出口退税一、出口退税的含义二、出口退税的程序三、出口退税需提供的凭证练习题第七章 综合实操练习报关单证综合练习（一）报关单证综合练习（二）结汇单证综合练习（一）结汇单证综合练习（二）练习参考答案第一章 第二章 第四章 第五章 第六章 报关单证综合练习（一）报关单证综合练习（二）结汇单证综合练习（一）结汇单证综合练习（二）参考书目

<<外贸单证实战技巧>>

章节摘录

四、汇付方式在进出口贸易中的特点 1.商业信用。

在汇款方式中，买卖双方根据合同的约定提供货物和支付货款，银行只按汇款人指示转移有关款项，并不负责单据的传递，更不承担任何付款或担保责任。

至于出口人在进口人预付货款的前提下是否会及时交货，所交货物是否符合合同的约定；进口人在货到付款时是否付款，全依赖进出口双方的信用。

所以汇付方式主要用于支付订金、分期付款、货款尾数以及佣金费用。

2.最安全和最不安全。

预付货款（尤其是全部预付）对于出口人是最安全的付款方式；货到付款对于进口人是最安全的支付方式。

预付货款中的进口人、货到付款中的出口人的风险是极大的。

所以除非进出口人之间的关系特殊，在一般情况下进口人不会同意全部预付货款，出口人也不会同意货到付款。

3.资金负担不平衡。

在预付货款方式下，进口人先付款，出口人得以利用进口人的资金备货，装货；而在货到付款时，出口人需要垫付自己的资金以备货、交货，而进口人在收到货物后甚至可在将货物售出后才付款。

可见，在汇款业务中，双方的资金负担极不平衡。

4.手续简便，费用低廉。

尽管汇款方式有上述的缺点，但它却有手续简便、费用低廉的优点。

因此，汇款方式已成为相互信任的买卖双方或跨国公司内部、母子公司之间的最理想的结算方式。

同时，在使用汇款方式时，我们应注意以下事项： 1.做好对客户的资信调查情况。

出口人要对进口人的经营作风，资金实力和业务状况有充分的认识，否则千万不可冒险；对进口人能在合同规定的时间内付款有绝对的把握；对进口国的政治、经济、国家信用情况有一定了解。

2.在合同中应明确规定汇款的方式和到达时间。

（1）如果是预付货款，则应订明：在合同签订后一定的时间内，进口人将货款通过银行交付出口人，出口人收到款后交货。

特别应注意的是，汇款的到达时间应以出口人收到货款的时间为准。

<<外贸单证实战技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>