

<<李强>>

图书基本信息

书名：<<李强>>

13位ISBN编号：9787546327662

10位ISBN编号：7546327660

出版时间：2010-4

出版时间：吉林出版集团

作者：李强

页数：184

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

美国著名的人际关系学鼻祖戴尔·卡耐基曾说：专业知识在一个人成功中的作用只占15%，而其余的85%则取决于人际关系。

在职业发展中，职场关系是助力还是阻力？

您是受益于职场关系，还是受害于职场关系？

如何才能拥有良好的人际关系？

哪些行为会影响您在职场中的人际关系？

李强老师通过幽默的语言、睿智的思维教您解决人际关系方面存在的困惑与问题，有效赢得上司的赏识、下属的爱戴、同事的赞誉！

书籍目录

开场白话题一：成功，85%取决于人际关系 1. 人际关系影响你的生活品质 2. 先做人，后做事
话题二：瞬间交到朋友的功到七条秘诀 1. 人靠衣装 2. 超值的微笑 3. 随时随地交朋友 4. 称呼的秘诀 5. 不说假话，坦诚相待 6. 练就火眼金睛，辨别真伪朋友 7. 不是不爱，有时爱也是一种伤害
话题三：真心维护才有真心朋友 1. 富贵时朋友认识你，落魄时你认识朋友 2. 一朵玫瑰改变一生 3. 危难见真情 4. 不要让友情输给时间 5. 朋友之间也要投其所好 6. 得理让人才是大智慧 7. 心中藏把尺，言语有分寸 8. 记得感恩
话题四：朋友一家都是亲人 1. 你的家人，我的家人，都是一家人 2. 你的家事，我的家事，都是一家事
话题五：好朋友是真正的财富 1. 编好人际关系这张网 2. 良好人际关系是“说”出来的 3. 应该结交的9种人 4. 不宜结交的4种人
话题六：破坏人际关系的七种习惯 1. 抢功 2. 假清高 3. 咬耳朵 4. 眼光短浅 5. 说大话 6. 嚼舌头 7. 乱献殷勤
李强经典语录

章节摘录

插图：中国有句话，叫“先做人，后做事，眼中有人心中有事，万事顺人，方足以成大业”。我们来看第一句是怎么说的，叫“先做人，后做事”。

为什么要先做人？

做人做的究竟是什么？

我们来看一看，据统计，现代商务人士在职场中出现的错误，70%都是由于不善于沟通造成的；95%被解雇的员工，都是因为没处理好人际关系。

商务人士要在职场中获得成功，必须具备良好的沟通能力，拥有广泛的人际关系。

我们发现我们在职场当中所有的障碍，除了我们的专业知识，最重要的就是人际关系。

如果人际关系处理不好，你的才华会被埋没，你的知识无法延伸，你很多的能力无法得到充分发挥。

举个例子，这个企业家大家都认识——史玉柱先生，史玉柱先生两次创造了中国企业界的神话。

第一个神话是“巨人”，当“巨人”出现了危机，开始消亡的那一刹那，人们说它是当时泡沫经济的产物，也是留给我们思考的案例。

可是当“脑白金”横空出世，史玉柱再次出山的时候，人们又说他是一个商业天才。

编辑推荐

《李强:成功人际关系》为清华MBA总裁培训课堂实录，特别赠送李强老师授课光盘。

85%的成功来自于人际关系，人际关系就是生产力！

乐知信达畅销新书，《李强:成功人际关系》写给期望赢得上司赏识、下属爱戴、同事赞誉的职场完善主义者。

适合对人际关系有困惑的人。

中国启智训练第一人——李强老师，从心灵深处唤起共鸣，给个人成长与企业稳定一剂“心灵鸡汤”

《李强:成功人际关系》同名光盘销量居全国第一；超过100家成功企业奉它为培训圣经；超过10000个老总争相为员工抢购，视为珍宝；超过1 0000000员工记录传阅。

在整理、编辑过程中，编辑、排版、校对都为之感动。

相信，你也会心有所动！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>