

<<创业向老子学什么>>

图书基本信息

书名：<<创业向老子学什么>>

13位ISBN编号：9787546328850

10位ISBN编号：7546328853

出版时间：1970-1

出版时间：吉林出版集团有限责任公司

作者：刘克苏

页数：254

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<创业向老子学什么>>

### 前言

凡事都有门道。

各有各的门道。

门道之间，可以串串门。

见了儒商，又见道商，然后见禅商。

一路串门，讨口饭吃。

这是一门职业，也算一个门道吧。

见了儒商，我们拱手抱拳：在下有礼了。

然后儒商回礼：岂敢岂敢！

请进！

请坐！

请喝茶！

请用膳！

然后我们回礼：哎呀，先生太客气太客气了。

如是三番五次你推我让，最后看火候已到，只好恭敬不如从命了。

席间不忘请教《论语》某篇某章，但一定遵循孔夫子教导，“多闻阙疑”，留下一些不懂的问题，下次登门拜访继续请教。

到儒商府上混口饭吃，用这一招。

一定要把儒商吃空才罢手。

但是，有一天踱到儒商大家子贡那里，这一招不灵了。

拱手十次，大拜百回，最后还是饿着肚子回来，开始反省儒商的门道究竟在哪里，开始重新翻《论语》，摇头晃脑拉长声音反复朗诵——宰我问曰：“仁者，虽告之曰：井有仁焉。

其从之也？

”子曰：“何为其然也？

君子可逝也，不可陷也；可欺也，不可罔也。

”（6.25）你告诉我说“好好先生啊，井里头有人掉进去了”，我就扑通跳下去救人吗？

不会的。

大丈夫舍己救人，没问题；让我掉进你的陷阱，不会的。

骗骗我，可以，那是你的事；我上不上当，那是我的事。

谁是儒商？

看来是个问题。

谁是道商？

也是一个问题。

老子算不算道商？

不管三七二十一，我们先把老人家算上。

否则我们这本《创业向老子学什么》就“不可道”了。

这个先不讨论了。

道商，可道商，非常道商，他老人家的真面目，我们道不出来。

我们道得出来的，就是这些文字。

儒商的文本资本是《论语》，道商的文本资本是《老子》，禅商的文本资本是《金刚经》，这事儿就这么定了。

资本也是字本文本，字本文本也是资本。

经商的目的是什么？

赚钱。

赚钱为了什么？

生活。

## <<创业向老子学什么>>

什么叫生活？

身体好，心情好。

身体不好，心情不好，那不是人过的日子。

如何才能身体好，心情好？

道法自然。

赚钱买得来道法自然吗？

忽闻有声音说：小子，休得胡说！

遍地黄金不卖道。

看来，经商的目的是赚钱，这还是普通的商人，恐怕不是道商。

道商的目的是什么？

可以先读《道德经》，背《老子》，或许能有所领悟。

有所领悟后，修得一点道行，可能就有点消息了。

“惚兮恍兮，其中有象；恍兮惚兮，其中有物；窈兮冥兮，其中有精；其精甚真，其中有信。

”（二十一掌） 短信也是信。

一天接到大多多的短信，说是他哥哥老多去世了。

三十五岁，肺癌，英年早逝，留下数百亿资产，换不来一条性命。

唉，不要这样拼命啊，不要这样拼命啊，大多经常这样劝老多，老多就是不听。

也是，大多穷兮兮的，老多那么有钱，经常接济弟弟大多，怎么听得进去呢？

唉，大多只好叹息，老多的钱他也从来不要。

这年的世界道商大会，大多、老多都不能出席了。

老多去世了，大多要理丧，世界道商大会少了两名忠实的听众。

他们想当世界道商俱乐部会员，今年仍然没戏。

从前得到的答复是：你们哥俩一个太富，一个太穷。

哥俩一听就是玩笑话。

“道可道，非常道。

”（一掌）这句经文他们还是熟悉的。

都怪自己道行不足，《老子》没有读熟，没有悟通。

想到这里，大多看了一眼桌上的线装《老子》，半天没有眨眼。

后来听人说大多悟道了，做了世界道商俱乐部常务秘书，还主持了一次“全球企业身体健康”主题研修会，不知真假如何。

后来又听说他去了一个什么仙人洞，说是功夫怎生了得，说是多少多少富商巨贾都到那里取经。

好久没有他的消息了。

大多，身体可好？

心情好吗？

其实，大多是个老实孩子。

老子老子，老老实实的孩子。

复归于婴儿。

（二十八掌） 老实人永远长不大。

大多一副永远长不大的样子。

种瓜得瓜，种豆得豆，多么老实，多么自然。

老实人永远不吃亏。

说老实人吃亏，这话就不老实。

天地自然永远不吃亏，永远种瓜得瓜，种豆得豆。

也永远不赚。

种瓜得瓜，种豆得豆，那不叫赚。

那是自己本有的东西，老实人本来的富足，不必故意去占有它，任他是谁也拿不走。

老实人知足，知道自己本来富足。

## <<创业向老子学什么>>

一个原子要是不知足，就跑到外面开发能源去了。

老老实实的爱因斯坦写下老老实实的能源公式之后，原子就回转来开发自己了。

爱因斯坦是个老实孩子，七八岁了，说话还不大利索。

一头白发了，眼睛还像孩子那样，一脸的天真。

爱因斯坦的物理之道，老子的自然之道，都是老实孩子的，道。

道可道，非常道（一掌）。

咦，大多，多大啦？

## <<创业向老子学什么>>

### 内容概要

创业的目的是什么？

如果世上有儒商，那么以老子“道可道，非常道。

名可名，非常名”等“玄之又玄”的道家思想作为价值观从商从政的人是不是道商呢？

作为道家思想资本的《老子》在当今市场经济的规则下，是否能给经营者带来价值？

它又是如何影响决策的？

且看哲学博士、商学院教授刘克苏先生的《老子》解读。

## <<创业向老子学什么>>

### 作者简介

刘克苏，哲学博士、商学院教授。  
哲学研究受西方哲学体系的严格训练，人近中年却醉心于中国古代哲学。  
在商学院教学中要求学生大量阅读中国古代经典并鼓励学生自行创业。

## <<创业向老子学什么>>

### 书籍目录

序言老子老子老实孩子老子老子老是孩子史记·老子列传老子八十一掌第一掌第二掌第三掌第四掌第五掌第六掌第七掌第八掌第九掌第十掌第十一掌第十二掌第十三掌第十四掌第十五掌第十六掌第十七掌第十八掌第十九掌第二十掌第二十一掌第二十二掌第二十三掌第二十四掌第二十五掌第二十六掌第二十七掌第二十八掌第二十九掌第三十掌第三十一掌第三十二掌第三十三掌第三十四掌第三十五掌第三十六掌第三十七掌第三十八掌第三十九掌第四十掌第四十一掌第四十二掌第四十三掌第四十四掌第四十五掌第四十六掌第四十七掌第四十八掌第四十九掌第五十掌第五十一掌第五十二掌第五十三掌第五十四掌第五十五掌第五十六掌第五十七掌第五十八掌第五十九掌第六十掌第六十一掌第六十二掌第六十三掌第六十四掌第六十五掌第六十六掌第六十七掌第六十八掌第六十九掌第七十掌,第七十一掌第七十二掌第七十三掌第七十四掌第七十五掌第七十六掌第七十七掌第七十八掌第七十九掌第八十掌第八十一掌《庄子》说老子内篇·养生主第三(节选)内篇·德充符第五(节选·有孔)内篇·应帝王第七(节选)外篇·在宥第十一(节选)外篇·天地第十二(节选·有孔)外篇·天道第十三(节选·有孔)外篇·天运第十四(节选·五处有孔)外篇·田子方第二十一(节选·有孔)外篇·知北游第二十二(节选·有孔)杂篇·庚桑楚第二十三(节选)杂篇·则阳第二十五(节选)杂篇·寓言第二十七(节选)参考书目

## <<创业向老子学什么>>

### 章节摘录

天下都知道名牌是名牌，冒牌就出来了；都知道精品是精品，烂货就出来了。所以赢利业务和亏本业务相生相克，高难工艺和简易工艺相成相毁，长线项目和短线项目相应相左，高端产品和低端产品相依相冲，独家店铺和连锁店铺相通相分。朝阳产业和夕阳产业相争相随。

所以商圣的经营不贪求赢利，培育市场和员工都不靠说教，让财源滚滚奔腾不息，全力创造而不求占有，只问耕耘不问收获，发了大财却并不看做是自己的能耐。正因为不看做是自己的能耐，所以核心能力永远不会失去。

太多听大多这么一读，发了感慨，说：我有一个企业家朋友，就是这样，生意做那么大，从来不看成是自己的能耐。

和他一起做生意的，也有一些大家，能力很大，他们也自认为核心能力很足。

核心能力是什么呢？

就是看家本领。

靠它发家，但是我有人家没有，人家还不容易模仿我。

只有我有，人家还学不来，是个绝招，这个通常叫做核心能力。

是的，很多企业就靠这个起家，靠这个做大，做久的。

但是这种胸襟，在老子面前，还是显得小，还是个小儿子。

老子是培养小子的，希望小子长成老子。

怎么培养呢？

就是不把自己看做老子，而把别人看做老子，别人培养自己，自己才是小子。

我事业成就了，是别人的功劳，是小子我跟别人学的，我自己没什么能耐，大家帮我成就，帮我成长。

你说核心能力啊，学不来的啊，小子我还是要学。

学不来是因为心不诚，是认为自己有能耐，至少还有一些能耐。

有时候看起来好像自己很自卑，就是学不来啊，其实傲气在心里，自己都发现不了。

所以要彻底放下，站到最低洼的地方，损之又损，最后没有退路，没有可损的，别人的本领就像潮水一般自动涌来，涌进来，拦都拦不住。

百川归海就是这种气势，大势至菩萨来了，挡不住。

为什么挡不住？

开初我也不大懂。

比如绝招，人家无论如何不会教你。

你说你站在最低处，等着潮水涌来。

人家在他那边筑上大坝，不让流过来。

可是海生说，也就是我那位企业家朋友说：“人家不教，这就是教啊。

还要人家怎么教？

人家的绝招就是自力更生，他教会我这个，最有用。

我如何自力更生呢？

我发现，还是挖坑，挖太平洋那么大个坑。

人家围坝，是因为雨水少。

都流走了，人家喝什么？

遇上长久的暴雨，洪水大的生意接不过来，他池子里的水不往外冒？

肯定往外冒。

否则岂不是找死？

吃了几回亏，有经验了，筑坝的时候，故意留下泄洪的口子，不能只进不出，只吃不拉，那会胀死。

单子多得接不过来，得罪客户，那可不得了，成功者失败之母。

这样教训一两回，绝招自动贡献出来：免费教你怎么做怎么做，拜托拜托，我们共同接下这批单子，



## &lt;&lt;创业向老子学什么&gt;&gt;

求求你了。

那时候他会主动求你，不但不要你学费，反而会免费教你，甚至送钱让你学。

如果不是这样，单子比较少，那就不是什么绝招，是故弄玄虚，唬人的。

单子多，多得接不过来，才可能和绝招靠谱。

单子多的时候你说自己笨学不会，他会急死，会挖空心思让你尽快学会。

否则的话，绝招岂不是成了自绝之招啊？

就我自己一个人会，好是好，但一旦出了问题，也就只有自己一个人着急，谁也救不了我。

成也绝招，败也绝招，故有无相生、难易相成、利弊相随、人我相依……否则，成功了是自己的能耐，失败了肯定是别人的错，生气。

一生气，生意就走了，自己的能耐也没了，核心能力没有核，也没有心了。

”听了海生一席话我就想，人家学不会的，肯定做不大。

就自己会，人家学不会，孤家寡人，怎么做大？

做不大，叫什么核心能力？

海生实业长久雄踞世界五百强前几名，是有道理的。

天下都知道乐音是乐音，噪声就响了。

都知道雅乐是雅乐，俗乐就火了。

所以欢歌悲歌相互生成，古谱简谱相得益彰，长吁短叹此起彼伏，高调低调相互配合，音符旋律相互应和，前景背景相互烘托。

所以乐圣不存心搞音乐，也不靠吹拉弹唱培养音乐人才，让无尽天籁自然流露、欲罢不能，扛鼎之作源源不绝却从未想到自己有作品，边走边唱歌迷成群却从不觉得自己嗓子好，歌泣天地曲惊鬼神却始终不上领奖台。

正因为始终不上领奖台，歌王乐圣的口碑天天在流传。

不多的读法又不同。

不多这样读：天下都听得出什么是乐音，这乐音就吵翻天了。

天下都听得出什么是雅乐，这雅乐就俗到家了。

所以欢歌到顶就是悲歌，悲歌到底就是欢歌；古谱最时髦，简谱最古朴；长声稍纵即逝，短声绵绵不绝；高调充耳不闻，低调声声入耳；一音听出万音，万音听作一音；前景视而不见，背景历历在目。

所以乐神是个聋子，从来没竖起耳朵听过音乐，也从来不啊耶啊耶蹦跶蹦跶传播音乐，天地万物相互弹奏弦歌不绝，从来不搞音乐会演唱会，不办音乐学院，没有音乐细胞，不培养音乐素质，无边天籁无所不在无所不歌无所不奏无所不闻，却从不知道什么是乐谱，什么是歌词，谁是作曲家，谁是演奏家歌唱家，谁是听众。

正因为从不知道什么是乐谱，什么是歌词，谁是作曲家，谁是演奏家歌唱家，谁是听众，所以一切都是乐谱，一切都是歌词，谁都是作曲家，谁都是演奏家歌唱家，谁都是听众。

不多的一个知音名叫多来米，听到不多这样读《老子》第二掌，会心一笑。

旁边一个好像疯疯癫癫的歌迷似乎清醒了一点，忽然感叹道：“是啊，多少坏事是因为想做好事而折腾出来的啊！”

追星追得我好苦啊，差一点要了我的小命啊……”这时候，一阵从未听过的神妙歌声骤然传来，那歌迷不觉浑身打了个寒噤，立刻跟着节拍哆嗦起来……

<<创业向老子学什么>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>