

<<商经>>

图书基本信息

书名：<<商经>>

13位ISBN编号：9787546331287

10位ISBN编号：7546331285

出版时间：2010-7

出版时间：吉林出版集团

作者：常桦

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 内容概要

胡雪岩是中国封建社会商界的一个传奇。

他以贫贱的钱庄学徒出身，在短时间内事业崛起，创造了近代中国金融事业中的一个奇迹，后世称其为红顶商圣。

他周旋于纷繁复杂的官场，成为正二品红顶商人：再从富可敌国的如日中天，到产业倒闭一败涂地、家破人亡的极衰极辱境地，这给我们提供了一个十分完整的、值得深入研究的案例。

经商要学胡雪岩，我们通过其在商业领域的经验，总结其经典的经商谋略，掌握其在时代的波峰浪尖中，如何驾驭命运，品悟其纵横驰骋政商两界的处世韬略。

## &lt;&lt;商经&gt;&gt;

## 书籍目录

一 掌握自己人生的命运 1.自己当老板 2.不甘受制于人 3.立志做第一流的人二 花花轿儿，人抬人耀 1.待人有情有义 2.朋友多了，路好走 3.帮助别人，就是帮自己 4.注重感情投资 5.学会人抬人耀三 贵人相助，平步青云 1.眼光超绝，扶持靠山 2.未雨绸缪，结交新贵 3.依附能臣，登峰造极四 雪中送炭，锦上添花 1.患难之中见真情 2.冷灶要热烧 3.锦上添花再添花五 投其所好，对症下药 1.因人而异，对症下药 2.送礼的学问 3.有索必给，有求必应六 寻觅良才，以诚相待 1.层层考察，严格选人 2.瑕不掩瑜，用人之长 3.借势取势，因人成事 4.交友用人，贵在真诚七 化敌为友，强龙联手 1.宽以待人，化敌为友 2.化干戈为玉帛 3.亲疏之间，把握分寸 4.协调矛盾，和睦共处八 不用庸才，善用奇才 1.慧眼识俊杰 2.招人嫉恨，方是人才 3.攻心为上，收服奇人 4.结识外贸奇才九 慷慨好施，侠肝义胆 1.出手阔绰，待人慷慨 2.古道热肠，义薄云天 3.赈灾济世，善名远扬 4.花钱高手，施恩布泽 5.士穷方可见节义十 欲擒故纵，长袖善舞 1.欲擒故纵，知恩图报 2.晓以利害，恩威并举 3.投其所好，化敌为友十一 送人成仙，自己上天 1.栽下大树，方可乘凉 2.官场有靠山，生意就好做 3.水涨船高，人抬人高十二 恩威并施，降人有术 1.威逼利诱，收服悍匪 2.宽待下属，施以恩惠 3.利人方可利己十三 一诺千金，重信守义 1.答应的事，不能反悔 2.信义重于金钱 3.礼尚往来，铸就信任 4.时刻不忘，兑现自己的承诺 5.维护信用，始终如一 6.信义经商，招来天下财十四 以情动人，以心交心 1.帮人帮在实处 2.倾心结交朋友十五 经营人脉，以情动人 1.不断增加人情储蓄 2.不要欠下人情债 3.以人情做资本十六 防范小人，避而远之 1.小人不能不防 2.用人失察，大厦倾倒 3.识别小人，避而远之十七 重义轻利，不为物役 1.人不可为物所役 2.生意场上，要输得起 3.安邦济世，红顶商人 4.有钱大家一起赚十八 以和为贵，万事可成 1.以和为贵，推让名利 2.设身处地，为别人着想 3.处处小心，不自招嫉妒 4.给人留一条出路 5.不轻易敲碎别人饭碗十九 人生在世，仁义至上 1.为人处世，仁义服人 2.仁义致胜，无人可比二十 宽容大度，胸襟广阔 1.得理也要饶人 2.大人大量，宽恕敌人 3.机关算尽，结交对手二十一 人间万事，皆在一“舍” 1.世间万物无可不舍 2.会输才会赢 3.该花的钱一定要舍得 4.忍痛割爱，成全他人 5.移花接木，赢得人才二十二 处世圆融，事功求全 1.巧以应对，皆大欢喜 2.灵活变通，事求圆满 3.协调纠纷，花好月圆

## 章节摘录

一 掌握自己人生的命运胡雪岩深谙为人处世的哲学，一心想打开自己的人生局面。他认为一个人能够凭自己的实力打开一片天地，就是有了自己的人生位置，但这是一个非常艰辛的过程。

有些人之所以处处失败，就是因为没有找到适合自己的人生位置。

因此，胡雪岩认准了自己要做的第一件事就是自立门户。

1.自己当老板少年胡雪岩由于家庭贫困，受尽了乡邻的鄙视，小小年纪就已经拥有了强烈的自主意识，总是憧憬着将来能够自己当老板，拥有自己的店铺，开创出自己的事业。

胡雪岩父死家贫，幼年即入信和钱庄，和其他的学徒一样，从倒便壶、提马桶一些又脏又累的杂活儿干起，仗着脑袋灵光，加上胡雪岩有一种不甘人下，一心想出人头地，开创出自己的事业的远大抱负，没几年就爬到“档手”位置，专理跑街的账，其职位相当于现在的银行办事员。

少年得志、风流倜傥，日子过起来也好不逍遥自在。

在常人看来，“档手”的位置已经是令不少人羡慕了。

然而，青年胡雪岩并不满足于现状，对于钱财看得开、看得淡，逻辑异于常人，胸襟开阔，手笔恢弘，胆识过人，从不放过身边的每一个能使自己宏图大展的机遇。

后来胡雪岩终于屡创奇迹，始能发光发热，成就了“清代第一富商”。

要是胡某也和其他钱庄档手一样安于现状，不求进取，恐怕下半辈子也不过是继续在钱庄里，每日在孔方兄间打转，一辈子没啥子起色。

编辑推荐

《商经:胡雪岩商道智慧》编辑推荐：古有陶朱公，今有胡雪岩。中国近代最富传奇色彩的红顶商人胡雪岩，他从一个卑微的钱庄伙计到富可敌国的巨商大贾，他游刃于官与商之间，追逐于时与势之中，品够了盛衰荣辱之味，尝尽了生死情义之道，是鲁迅笔下中国的最后一位商人。

br 掌上胡雪岩常新，胸中生意经活学用，在中国人的世界里做生意，一定要学习中国最成功商人的生意经！

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>