

<<说话办事攻心术>>

图书基本信息

书名：<<说话办事攻心术>>

13位ISBN编号：9787546356563

10位ISBN编号：7546356563

出版时间：2011-12

出版单位：吉林出版集团

作者：王伟强

页数：246

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<说话办事攻心术>>

前言

谨言慎语，是提高自身修养的一个重要层面，谨言慎语的目的就是要少说话，多做事。

孔子曰：“君子讷于言而敏于行。

”所谓言讷就是要慢言少语，所谓行敏就是要多做事，快做事，简言之就是少说多做。

爱说漂亮话的人只能博得一时好感，可时间一长大家就了解他的本来面目了。

常言道，病从口入，祸从口出。

做人若喜欢津津乐道，经常传递小消息，喜欢谈东论西，好于神侃吹牛，都不是一种好现象，这种现象如果长此以往，总有一天会自食苦果。

古代也有许多成就功业者，大多是言讷行敏的典范，西汉名将霍去病就是其中的一员。

据《史记·卫将军骠骑列传》中记载，霍去病“为人少言不泄”，但之于行，“凡六出击匈奴，其四出以将军，斩辅首虏十一万余级”。

由此可见霍去病是行胜于言的人。

坐着谈，不如起来行。

任何事情，任何目标，任何策略，靠嘴上说根本不可能解决问题，而终归是要靠自己的身体力行，去工作，去行动，去奋斗！

嘴上的工夫千好百好不如行动上的一好！

然而少说话并不等于不说话，做人更应该言出必行，行出必果，正所谓君子一言，驷马难追！

要么不说，说了就要守诺，就要让自己说的变成现实。

在我们现实生活中有许多人，他们有见识，有悟性，也有韧性，百折不挠，可惜的是，他们没有迅速做出行动。

事务总是像流水一样向前奔走，因为时间不等人。

前日出版的畅销书《没有任何借口》，被众多著名企业奉为员工培训的“葵花宝典”，其核心理念就是少说话多做事，其精神实质就是要培养我们一种负责敬业的精神，一种服从诚实的态度，一种少说多做的执行能力。

想尽办法去完成任务，而不是去寻找任何借口，哪怕是看似合理的借口。

铭记：少开口，多做事，成功只属于多听多看说话少的人。

多做实事，那些千方百计寻找借口，说些花言巧语的人只能注定失败。

<<说话办事攻心术>>

内容概要

戴尔·卡耐基说：“一个人的成功，约有15%取决于技术知识，85%取决于口才艺术”。可见一个人是否会说话办事，已成为一个人生活及事业优劣成败的关键因素。

一个既不会“说话”，又不能“办事”的人，即使书读得再多，学问做得再精，城府玩得再深，他也很难有大作为：相反。一个既会“说话”又会“办事”的人，反倒很容易成为“香饽饽”，那些成就大事者无一不是从这类人中产生的。

《说话办事攻心术》从实用、方便的原则出发，教给你一生不可不知的说话办事技巧。

<<说话办事攻心术>>

作者简介

王伟强，男，1971年生，辽宁省营口市人，党外民主人士，高级工程师，工商管理硕士和城市规划硕士，在读生态规划博士，营口开发区规划建设局副局长，主持并参与编写《双钢筋混凝土结构技术规范》、《沿海城镇练绵带规划与环境》等专业书籍，发表论文20余篇，其中2009年《低碳城市开发运营与规划模式的应用》一文获得第45届世界规划师大会优秀论文奖，同时应邀参加在葡萄牙波尔图召开的大会并做大会主题发言。

东北大学管理学院特许面试主考官。

<<说话办事攻心术>>

书籍目录

- 一、人品是立身之本，人品好才能成大事
 - 实话实说，老实办事
 - 顾全大局，不拘小节
 - 害人之心不可有
 - 做人不妨有点“呆”气
 - 能屈能伸，卧薪尝胆
 - 一诺千金，敢于负责
 - 宽容是难得的佳境
 - 做君子，不做小人
- 二、学做一名好听众，倾听胜于任何雄辩
 - 试着做一名好听众
 - 倾听？
 - 其实很简单
 - 学会倾听，必懂的十条戒律
 - 聆听会使你获得友谊和忠诚
 - 闭上嘴巴更有影响力
 - 改掉与人抬杠和争论的坏习惯
- 三、到什么山唱什么歌，见什么人说什么话
 - 到什么山唱什么歌
 - 如何摸透他人心理
 - 随机应变，适应环境
 - 坦然应付逆耳之言
 - 学会在逆境中保全自己
 - 及时消除不必要的误会
 - 察言观色，用语言制胜
- 四、多听多看少说话，逢人只说三分话
 - 口无遮拦，招来忌恨
 - 尽可能地避免发生冲突
 - 人微言轻，多想少谈
 - 说话的七疑八忌
 - 逢人只说三分话
 - 做办公室里的好听众
 - 谈论他人时多讲他的好处
 - 多听多看少说话
- 五、学着说点场面话，学会打圆场、留台阶
 - 与人交际的方圆之道
 - 学会适当地恭维对方
 - 不要吝啬你的赞美
 - 说话要留有余地
 - 上下通融的圆滑之道
 - 多为他人保留面子
 - 友情需要我们细心照料
 - 灵活巧妙地拒绝别人
- 六、凡事不可强出风头，时刻记住以人为师
 - 淡泊人生、乐趣知足

<<说话办事攻心术>>

凡事不可强出头
宝刀不能轻易出鞘
不要让人知道你很聪明
聪明人要懂得自我保护
谨小慎微，切莫得意忘形
只有谦虚才能不断进步

七、聪明人都懂得，做事要有所为有所不为

君子爱财，取之有道
安贫乐道，不羡慕高薪
用行动实现财富梦想
荣誉来自于你的努力
勿以事小而不为
避免盲目与人攀比
静坐常思己过，闲谈莫论人非
不责人小过，不发人隐私

八、要懂得控制自己，更要懂得包容别人

控制自己的脾气
坦诚面对自己的弱点
以高姿态化解别人的嫉妒
小不忍则乱大谋
做人不要太较真
只斗志而不斗气
不要当面指责别人
乐于接受他人的批评

九、要多为自己打算，也要多为别人着想

宽厚待人，表里如一
不为虚名所累
要有“吃亏是福”的心态
用心去关心别人
与人方便就是与己方便
少给自己树仇敌
只有水涨才能船高

十、做人、说话、办事，重要的是要找到方法

良药不一定苦口
让别人同意你的观点
每天进步一点点
立即行动，决不拖延
过犹不及，把握分寸
怎样消除与他人之间的误会
在适当的时候做适当的事

十一、说话办事要有好心态，坦然面对一切

荣誉不可强求
不以名累，宠辱不惊
与其言过其实，不如言之未足
用微笑面对周围的人
找回天真无邪的童年
快乐、健康享受生活

<<说话办事攻心术>>

用幽默化解生活中的困境

十二、学会变通，成功办事最怕走进死胡同

恰当把握人际距离

办事一定要干脆利落

知己知彼，百战不殆

做事要留三分余地

千万不要和小人较劲儿

不要做被讨厌的人

与同事相处的小技巧

<<说话办事攻心术>>

章节摘录

做人居功自傲，无异于引火烧身；不骄不卑，才是保全自己的良策。因为，念念不忘自己长处的人，也常常会使别人想起他的短处。

“凡论人有要：矜物之人，无大士焉。

彼矜者，满也。

满者，虚也。

满虚在物，在物为制也。

矜者，细之属也。

”《管子》中的这段话告诉我们，评价一个人，是有一定标准的，凡是能够做出一番伟大事业的人，没有一个是具有骄矜之气的人。

那些骄傲矜持之人，是自满的表现、空虚的表现，这不是什么好事。

骄矜，是指一个人骄傲专横，傲慢无礼，自尊自大，好自夸，自以为是。

这样的人在现实生活中还是经常能看到的。

他们大多自以为能力很强，很了不起，做事比别人强，看不起他人。

由于骄傲，则往往听不进别人的意见；由于自大，则做事专横，轻视有才能的人，更看不到别人的长处。

骄矜人对事的危害性是很大的，这一点古人认识得十分清楚。

朱元璋能从一乞丐而成为一代王朝的开国皇帝，除去时势等诸多因素和朱元璋本人超群出众的智谋与韬略外，他的众多谋臣功不可没，这其中有一人叫徐达。

被称为“指挥皆上将，谈笑半儒生”的徐达出生于一个农家，儿时曾与朱元璋一起放过牛。

在其戎马一生中，有勇有谋，用兵持重，为明朝的建立立下了赫赫战功，是中国历史上著名的大将，深得朱元璋宠爱。

但是，就是这样一位战功赫赫的人，却从不居功自傲。

徐达每年春天挂帅出征，暮冬之际还朝。

回来后立即将帅印交还，回到家里过着极为俭朴的生活。

按理说，这样一位儿时与朱元璋一起放过牛，且战功赫赫的人应该是不可一世的，但徐达却是一个小心谨慎之人。

朱元璋也在私下对他说：“徐达兄建立了盖世奇功，从未好好休息过，我就把过去的旧宅邸赐给你，让你好好享几年清福吧！”

”朱元璋的这些旧宅邸，是其登基前当吴王时居住的府邸，可徐达就是不肯接受。

万分无奈的朱元璋只好请徐达到这个府邸饮酒，将其灌醉，然后蒙上被子，亲自将其抬到床上睡下。

徐达半夜酒醒后问周围的人自己住的是什么地方，内侍说：“这是旧内。”

徐达大吃一惊，连忙跳下床，俯在地上自呼死罪。

朱元璋见其如此谦恭，心里十分高兴，命有关部门在此旧邸前修建一所宅第，门前立一牌坊，并亲书“大功”二字。

徐达之所以能不居功自傲，除其个人良好的修养外，还有更深层次的原因。

每个皇权的确立，无不依仗文臣武将的运筹帷幄而决胜千里，但功臣往往成为权臣。

在中国历史上，功臣权臣夺取皇权或挟天子以令诸侯，甚至皇袍加身的例子也不鲜见。

所以，历代皇帝总是在政权到手后，视功臣为最大威胁，千方百计收回其权力。

“杯酒释兵权”已算是非常“客气”了。

“狡兔死，走狗烹；飞鸟尽，良弓藏；敌国破，谋臣亡”这些都成为皇权统治下残酷的事实。

而现代人却有很多人不懂这些，骄矜之气盛行。

其实千罪百恶都产生于骄傲自大。

骄横自大的人，不肯屈就于人，不能忍让于人。

做领导的过于骄横，则不可能指挥好下属，做下属的过于骄傲，则不会服从领导。

做儿子的过于骄矜，眼里就没有父母，自然不会孝顺。

<<说话办事攻心术>>

P2-3

<<说话办事攻心术>>

编辑推荐

王伟强主编的《说话办事攻心术》内容介绍：孔子曰：“君子讷于言而敏于行。”所谓言讷就是要慢言少语，所谓行敏就是要多做事，快做事，简言之就是少说多做。爱说漂亮话的人只能博得一时好感，可时间一长大家就了解他的本来面目了。

常言道，病从口入，祸从口出。

做人若喜欢津津乐道，经常传递小消息，喜欢谈东论西，好于神侃吹牛，都不是一种好现象，这种现象如果长此以往，总有一天会自食苦果。

<<说话办事攻心术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>